

VALTRA TEAM



+ Grond- en waterbouw
**Valtra doet het prima
voor de kippers!**

pagina 05

+ Productmanagement
**Het concept achter
de nieuwe G-serie**

pagina 12

+ Onderdelen en service
**Europese
onderdelencentra**

pagina 14



Nieuwe G-serie

DE EERSTE 5E GENERATIE VALTRA-TREKKER

pagina 06

EDITORIAL



VAN GOOD NAAR GREAT

Nieuwe tractoren spreken bij hun introductie vaak tot de verbeelding. Maar hoe anders is dat bij de nieuwe G-serie van Valtra. Zonder dat de specificaties en prijzen bekend waren, plaatsten Valtra-dealers al hun eerste bestellingen. Poah..., dat getuigt van vertrouwen in het eigenzinnige Finse merk. Maar ook van trots op een merk. En de beloning vanuit de fabrikant is dat de dealers met de nieuwe G-serie het verschil kunnen blijven maken in het segment van 100 tot 140 pk.

Met de G-serie heeft Valtra de stap van 'Good' naar 'Great' gezet. Het merk verstevigt daarmee haar positie in de top van de Europese markt en kan de concurrentie met traditionele merken met gemak aan. Voor akkerbouwers, veehouders, loonwerkers en aannemers biedt het een zekerheid dat ze zich óók kunnen onderscheiden. Niet alleen vanwege het uiterlijk van de tractor, maar ook met techniek en het werkplezier dat het voor hunzelf én hun medewerkers oplevert. De nieuwe G-serie is óók een zekerheid voor nieuwe Valtra-gebruikers. Twijfelen over een overstap is niet meer nodig, het bewijs is andermaal geleverd. De eerste G-modellen zijn al in Nederland. Ga naar de dealer, stap op de G en ervaar waarom het marktaandeel van Valtra stijgt.

Marc de Haan
DIRECTEUR VALTRA



VERDER IN DEZE UITGAVE:

- 03** Groter beeldscherm
- 04** Ervaring van klanten is basis voor nieuwe strategie
- 05** "De Valtra's doen het prima voor de kippers!"
- 06** G-serie – De eerste Valtra-trekker van de 5e generatie
- 10** Zwadmaaien met de TwinTrac
- 11** "De Valtra bevat supergoed!"
- 12** Het concept achter de nieuwe G-serie
- 14** AGCO-reserveonderdelen-centra in Europa
- 16** Valtra Connect leert fouten te voorspellen
- 19** Oldtimer: Valtra Brazilië 60 jaar
- 20** "Wij willen verder groeien met Valtra"
- 22** Een droombaan voor iemand die is opgegroeid op een boerderij
- 23** De Valtra-collectie
- 24** Valtra-modellen



SmartTouch Extend

Innovatie



- 9" display
- Kleurentouchscreen
- Hulpscherm op tractoren met SmartTouch
- Standalone scherm op de N- en T-serie HiTech- en Actieve en G-serie Actieve tractoren
- Ontworpen om koude, hitte, trillingen en zware omstandigheden te weerstaan



Tweede scherm combineren met SmartTouch

Op tractoren met SmartTouch combineert SmartTouch Extend gelijktijdige weergave van de ISOBUS-controleweergave en de geautomatiseerde Valtra Guide stuurcontrole.

SmartTouch Extend maakt het gebruik van Valtra Guide mogelijk op de G-, N- en T-serie Active-modellen en de N- en T-serie HiTech-modellen.

Sommige tractorbestuurders willen graag één scherm in de cabine die kan worden opgedeeld in vier kleinere. Andere maken graag gebruik van de ISOBUS aux-functie, die het gebruik van ISOBUS met behulp van de eigen

fysieke, programmeerbare knoppen van de trekker op de joystick mogelijk maakt. Nog anderen geven de voorkeur aan hun ISOBUS- en Valtra Guide-functies weer te geven op aparte schermen.

De SmartTouch Extend is ook beschikbaar als een tweede scherm van het G-serie Versu-model, N4 en T4 serie Versu en Direct modellen evenals S4 modellen. Het verlengingsscherm is af fabriek leverbaar of als retrofit op de G-, N- en T-serie. Op de S-serie is het alleen beschikbaar voor nieuwe tractoren van de fabriek. •

www.valtra.nl

NIEUWS



Valtra wil haar klanten de beste gebruikersbeleving bieden van de tractorenbranche. Dit omvat niet alleen de tractor, maar ook alle gerelateerde diensten.

NIEUWE STRATEGIE RICHT ZICH OP KLANTBELEVING

Valtra heeft een nieuwe visie ontwikkeld om haar klanten de beste gebruikersbeleving bij hun tractor te bieden. Zo hebben steeds meer boeren de behoefte om hun trekkers op afstand te volgen, willen loonwerkers het gebruik van hun tractoren optimaliseren en worden tractoren ook steeds vaker uitgerust voor nieuwe soorten taken. In al deze verschillende behoeften voorziet Valtra met de introductie van nieuwe diensten.

“Het begint met het kennen van de verschillende behoeftes van onze klanten”, vertelt **Tommi Malinen**, directeur Key Accounts en Strategie. “Daarna proberen we in die behoeften te voorzien in samenwerking met onze partners. Denk daarbij aan AGCO, de leveranciers, het verkoopnetwerk en de dealers, maar ook met R&D, de fabriekspartners, de onderhoudsdiensten en de reserveonderdelen-service. Dankzij onze Unlimited Studio zijn we nu al marktleider op het gebied van tractoren die naar individuele wensen van de klant zijn gespecificeerd. Maar liefst een kwart van alle nieuwe Valtra-tractoren maken we in de Unlimited Studio op maat. We willen deze aanpak nu uitbreiden met onze digitale diensten, precisielandbouwfuncties en financiering. De focus ligt echt op de klant en zijn behoeften.” Zo streven we samen naar de beste gebruikersbeleving van Valtra. •

NIEUWE VISUELE LIJN VOOR VALTRA

Samen met de lancering van de G-serie wordt ook de nieuwe look van de vijfde generatie van het merk Valtra onthuld. Hoewel veel elementen hetzelfde blijven, zoals het logo en de slogan “Your Working Machine”, veranderen wel veel details. De nieuwe look is een voortzetting van het duidelijke en gestroomlijnde Scandinavische merkebeeld van Valtra en is ook te zien op de cover van dit magazine.

“Ons nieuwe visuele beeld is ontworpen om flexibeler te zijn voor gebruik in verschillende – vooral digitale – toepassingen”, zegt **Pamela Engels**, Senior Manager Communicatie & Digitale Marketing. “Het communiceert ook sterker met de kenmerken van Valtra: “Doelgerichte, robuuste en gebruiksvriendelijke oplossingen voor extreme toepassingen.”

AGRIRouter VERBINDT WERKTUIGEN MET BOERDERIJ

Valtra is partner binnen de data-uitwisselingsservice van Agrirouter. Agrirouter is een neutraal platform voor de uitwisseling van tractor- en machinegegevens met agrarische softwaretoepassingen. Die uitwisseling kan plaatsvinden tussen eigen machines of computerprogramma's maar ook met bijvoorbeeld loonwerkers en teeltplanners en zelfs met voedingsmiddelenfabrikanten.

Agrirouter biedt ook toegang tot de eenvoudig te gebruiken NEXT teeltplan-software en de NEXT Machine Management module, die gegevens kan uitwisselen tussen tractoren en werktuigen van verschillende merken.

In Nederland heeft Mechan Groep op dit gebied een nauwe samenwerking met Dacom. Informeer bij uw Valtra-dealer naar de mogelijkheden.

Internet: valtra.nl

VALTRA TEAM ISSN 2342-8937 (print)
ISSN 2342-8945 (online)

Editor in chief Katja Vuori, Valtra Inc., katja.vuori@agcocorp.com **Edition** Tommi Pitienius, Markkinointiviestintä Pitienius Oy, tommi@pitienius.fi
Editorial Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechangroep.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com // Alessandra Dalla Via, AGCO Italia SpA, alessandra.dallaVia@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Keßler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com // Sarah Howarth, AGCO Limited, sarah.howarth@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com // **Publisher** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti
Layout Juha Puikkonen, INNOOverkko **Printed by** Grano Oy **Photo** Valtra archive if not otherwise mentioned

Valtra is a worldwide brand of AGCO



Via Valtra Connect houden ze onze trekkers op afstand in de gaten. Dat werkt prettig.
 ➔ Het is ook gewoon een mooie trekker. Het oog wil immers ook wat.



A. Molenaar grond-, weg- en waterbouw Bergambacht

“DE VALTRA'S DOEN HET PRIMA VOOR DE KIPPERS!”

De twee Valtra T174 Direct tractoren van A. Molenaar grond-, weg- en waterbouw in Bergambacht maken hun meeste uren niet buiten maar binnen de bebouwde kom. “Ze zijn mooi compact en sturen scherp. De jongens werken er graag mee.”

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Binnen anderhalf jaar tijd werd het wagenpark van **A. Molenaar** grond-, weg- en waterbouw uitgebreid met twee in bedrijfskleur zilvergrijs gespoten Valtra T174 Direct tractoren. Het familiebedrijf in Bergambacht heeft een imposant wagenpark met behalve 6 tractoren (4 van een ander merk) ook 21 kranen in allerlei maten, 5 grondkippers en 5 vrachtauto's. Belangrijke opdrachtgevers zijn bouwbedrijven, projectontwikkelaars en gemeenten. En de zaken gaan goed. Sinds de crisis is het vaste personeelsbestand bijna verviervoudigd naar zo'n 30 man. Daarnaast biedt het bedrijf werk aan ca. 20 inleenkrachten.

“We staan er om bekend dat we in oplossingen denken. Het werk komt makkelijk naar ons toe”, glundert vader **Andre**.

Hij runt het bedrijf samen met zijn zoons **Peter**, **Arno** en **Rene** die ook elk aandelen hebben in het bedrijf. In 1941 begonnen als agrarisch loonbedrijf werd begin jaren '90 de koers

definitief verlegd naar de grond-, weg- en waterbouw.

Comfort belangrijk

De overstap naar een ander trekkermerk ging niet over één nacht ijs.

“Wij zijn best wel merktrouw, dus daar denk je goed over na”, vertelt Peter.

“Wij hebben ons eerst geïnformeerd bij een regionale loonwerker. Die was heel enthousiast over zijn T174 Direct. En hij noemde spontaan de service van dealer Van den Broek in Moordrecht. Voor ons is dat belangrijke informatie. Inmiddels hebben zij een van onze eigen monteurs wegwijs gemaakt met het reguliere onderhoud. En via Valtra Connect houden ze onze trekkers op afstand in de gaten. Dat werkt prettig.”

Technische wensen

Uiteraard waren er ook technische wensen. Andre: “We werken veel binnen de bebouwde kom en dat stelt eisen aan de trekker. De Valtra's zijn

mooi compact voor hun vermogen en ze sturen scherp. De geveerde vooras helpt trillingen te dempen. Dat is fijn voor de omwonenden; het speelt zelfs mee bij aanbestedingen. Maar zo'n vooras is natuurlijk ook belangrijk voor de chauffeur. De jongens maken lange dagen op de trekker, ze verdienen een comfortabele werkplek.”

Beide T174's van A. Molenaar beschikken over airco en een luchtgeveerde cabine en de nieuwste heeft ook een SmartTouch armsteun.

“Dat rijdt toch weer net een beetje beter”, glundert Peter.

Dik tevreden

Na anderhalf jaar ervaring hebben de Molenaars allesbehalve spijt van de overstap: “De Valtra's doen het met hun taaie motoren prima voor de kippers”, aldus Molenaar senior.

“De jongens werken er graag mee.” En zoon Peter vult aan: “Het is ook gewoon een mooie trekker. Het oog wil immers ook wat.” •



G-serie – De eerste 5-e generatie Valtra tractoren

GLOEDNIEUWE MODELREEKS IN DE 100–140 PK-RANGE

De trekkers van de nieuwe Valtra G-serie zijn ontworpen als universeel gereedschap voor elk landbouwbedrijf. Met vermogens tot 145 pk, 560 Nm koppel en powerboost bij veldsnelheden wordt elke landklus een stukje lichter. Het compacte formaat, het uitstekende zicht, de slimme hydrauliek assistent en de Live 3-functie maken de trekkers ook bij uitstek geschikt voor voorlader taken.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

De G-serie bestaat uit vier modellen in de 100–145 pk-range die elk in drie uitvoeringen verkrijgbaar zijn: HiTech, Active en Versu. Alle uitvoeringen beschikken over een 4x6 Powershift transmissie maar verschillen op het gebied van de hydrauliek en de bediening. De HiTech uitvoering staat voor een open hydraulisch systeem en basis bedieningsfuncties in de armsteun. Versu staat voor load-sensing hydrauliek met elektronisch be-

diende ventielen en de SmartTouch armsteun die toegang biedt tot de nieuwste precisielandbouwtechnologieën.

De nieuwe G-serie trekkers zijn leverbaar met drie optiepakketten: het Comfort-pakket biedt cabine- en vooras vering, extra verlichting en voorbereiding voor Valtra Guide automatische besturing. Bij het Technology-pakket is Valtra Guide operationeel en beschikt de trekker over aansluitingen voor ISOBUS en elektrische voeding voor externe

functies. Het Technologie Pro pakket ten slotte voorziet in alle opties voor smart farming, waaronder variabele afgiffteregeling en data-uitwisseling.

Naast deze optiepakketten hebben klanten, zoals altijd bij Valtra, de keuze uit meerdere kleuren (waaronder twee nieuwe: metallic groen en metallic bronze) en is een breed scala aan voorladers beschikbaar die af-fabriek worden gemonteerd. Het draagframe voor deze voorladers is in het trekker ontwerp van de G-serie geïntegreerd. En wie zijn trekker

De nieuwe G-serie is niet te groot en niet te klein, hij heeft gewoon het juiste formaat.



De G-serie is Valtra's eerste 5e generatie trekker, zoals blijkt uit de laatste 5 in het modelnummer.





De G-serie trekkers wegen 5140 kg. Het lage gewicht, het compacte formaat en de wendbaarheid maken ze ideaal voor boerenwerk. Het maximale totaalgewicht is 9500 kg.

nog verder wil laten personaliseren kan terecht bij de Unlimited Studio.

Moderne, ruime en comfortabele cabine

De G-serie heeft een comfortabele, ruime en moderne cabine. Het zicht op het werk is uitstekend dankzij de lage neus, verwarmde spiegels, tot tien werklampen en het (optionele) 0,35 vierkante meter grote panoramadak. In totaal heeft de cabine

5,7 vierkante meter glas. Ook de krachtige verwarming, de cabinevering (optioneel) en de airconditioning dragen bij aan het comfort. Uiteraard beschikt de cabine over een mobiele telefoonhouder, USB-aansluitingen en een uitstekende stoel.

Alle modellen van de G-serie worden geleverd met een control armsteun. De Versu-modellen beschikken over de bekroonde en veelgeprezen SmartTouch-user interface

met touchscreen, waarmee gebruikers toegang hebben tot dezelfde preciselandbouwfuncties als op de grotere modellen van de N- en T-serie. De Active modellen zijn ook verkrijgbaar met een SmartTouch hulpscherm dat kan worden gebruikt voor bijvoorbeeld de Valtra Guide automatische besturing.

Perfect toegerust voor bosbouw, voorladerwerk en meer

De G-serie trekkers zijn bij uitstek geschikt om voorladertaken te verrichten. Ze bieden een uitstekend zicht, een goede gewichtsverdeling en beschikken over een geïntegreerd frame voor voorlader bevestiging. Er is een breed scala af-fabriek gemonteerde voorladers leverbaar die elektronisch worden bediend. De hydrauliek-assistent verhoogt automatisch het motortoerental bij belasting en de Live 3-functie maakt het mogelijk om tot drie verschillende voorladerfuncties tegelijkertijd te gebruiken. Aan de voorzijde van de trekker zijn maximaal vier hydraulische aansluitingen beschikbaar. De AutoTraction-functie maakt het gebruik van de koppeling bij voorladerwerk overbodig.

De G-serie is ook leverbaar met de traditionele bosbouwvoorzienin-



Go, Look, Drive: de nieuwe G-serie trekkers zijn zeer toegankelijk en snel en eenvoudig in gebruik te nemen. De instap is ruim, net als de cabine zelf en alle bedieningselementen zijn ergonomisch geplaatst.



De nieuwe G-serie is leverbaar met een persluchtaansluiting aan de zijkant van de tractor bij de opstap van de cabine, waardoor het bijvoorbeeld gemakkelijk is om de bandenspanning aan te passen.

gen van Valtra. Voor bosbouwklussen kan de G-serie worden uitgerust met smalle spatborden, bosbanden, een stalen brandstoftank van 170 liter, polycarbonaatglas, een draaibare stoel en cabinebescherming die ook kan worden gebruikt om extra verlichting aan te brengen. De kenmerken van de G-serie maken de trekkers ook zeer geschikt voor werk in de openbare ruimte, bijvoorbeeld wegonderhoud. Zo is een krachtige frontheef (hefvermogen 3 ton) met frontaftakas verkrijgbaar.

Veelzijdige transmissie en hydrauliek

De G-serie heeft een 24+24R-transmissie met vier groepen en zes Powershift-versnellingen. Met de optionele kruipbak is een minimale snelheid van 120 m/h mogelijk. Alle modellen hebben mogelijkheden voor automatisch schakelen en op de Versu uitvoeringen zorgt de rijhendel-bediening voor een 'bijna CVT' ervaring. Op de traditionele Valtra-manier is de parkeerrem geïntegreerd met de vooruit/achteruit-schakelhendel. De 'hillhold' functie houdt de trekker op z'n plek, zelfs op steile hellingen, en zonder gebruik van het rempedaal.

Voor de hydraulische functies hebben de HiTech-modellen een open hydraulisch systeem met een opbrengst van 100 liter per minuut; de Active- en Versu-modellen beschikken over een load-sensing hydrauliekpomp met een maximale opbrengst van 110 liter per minuut. HiTech- en Active-modellen beschikken over twee of drie mechanisch bediende ventielen aan de achterzijde terwijl Versu-modellen leverbaar zijn met drie of vier elektrisch bediende ventielen. Een aan/uit blok is optioneel. Aan de voorzijde van de trekker zijn maximaal 4 elektrisch bediende ventielen mogelijk.

De minimale hefkracht aan de achterzijde is 50 kN over het gehele hefbereik. Naast de standaard aftakassnelheden is ook een rijnsnelheidsafhankelijke aftakas leverbaar (optie).

Compacte en betrouwbare AGCO Power-motor

De nieuwe G-serie trekkers worden aangedreven door de betrouwbare 4,4-liter AGCO Power 44MBTN-D5-4-cilinder motor. Dankzij het compacte formaat is de neus laag en is het zicht op het werk uitstekend. De motor voldoet aan de Stage V-emissievoorschriften zonder EGR. Een elektronische wastegate en de 1600 bar Bosch common rail-injectie bieden een snelle respons en veel koppel over een breed toerentalbereik.

Alle modellen bieden een powerboost bij veld- en wegwerkzaamheden vanaf versnelling B5 en hoger. Voor extra aftakasvermogen is Valtra's traditionele Sigma Power beschikbaar.

De G125e is het model met Eco-Power waarmee de bestuurder kan kiezen tussen standaard- of Eco-modus. Bij gebruik van de eco-modus draait de motor op lagere toerentallen terwijl het koppel toeneemt tot maximaal 555 Nm. Eco-modus bespaart brandstof en verlengt de levensduur van de motor.

Beleving vanaf het eerste moment

De nieuwe Valtra G-serie tractoren bieden de gebruiker een positieve beleving vanaf het moment van aanschaf. En zelfs al eerder; klanten kunnen hun eigen G-serie trekker gemakkelijk online reserveren en daarna alle details zoals opties, financiering en eventuele inruilmogelijkheden, bespreken met de dealer. •

Technische specificaties

| Model | Vermogen (pk/kW) | Boost (pk/kW) | Koppel Nm (std/boost) |
|--|------------------|---------------|-----------------------|
| G105 | 105/78 | 110/82 | 440/470 |
| G115 | 115/85 | 120/90 | 460/510 |
| G125e* | 125/93 | 130/97 | 520/540 |
| G135 | 135/100 | 145/107 | 550/560 |
| Alle modellen zijn verkrijgbaar in HiTech, Active of Versu uitvoering. | | | |

*In eco mode: 115/85 125/93 518/555

Anne de Vries kocht een Valtra N154e Direct met TwinTrac en maakte die geschikt voor een aanbouw zwadmaaier.



Valtra maakt goeie spullen maken. Finnen werken netjes en zonder een spootje arrogantie.

ZWADMAAIEN MET DE TWINTRAC

Hij is gek op spullen uit Finland en doet dingen graag net een beetje anders. Anne de Vries bouwde een Valtra N154e Direct om tot zwadmaaier op een spoorbreedte van 3.80 meter. Met dank aan de Valtra TwinTrac. “Stoel omdraaien en rijden maar.”

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Loonwerker **Anne de Vries** heeft iets met Finland. Hij gaat er op vakantie, rijdt al 36 jaar Valtra (“ik heb nooit anders gehad”) en is ook al twee keer in de fabriek geweest.

“Je ziet gewoon dat ze daar goeie spullen maken. De mensen werken onverstoort, netjes en zonder een spootje arrogantie.”

Zelf levert hij ook graag goed werk en probeert zich te onderscheiden door dingen net een beetje anders te doen. Zo werkt hij sinds drie jaar met een 8-schaar ekoploeg, nu nog voornamelijk op zijn eigen akkerbouwbedrijf, en past hij opbrengstmeting toe op zijn bietenrooier.

“Ik zit in een testgroepje met nog drie loonwerkers. We hebben al een nauwkeurigheid gehaald van 100 kilo op een vracht van 14 ton. De opbrengstgegevens kunnen de klanten onder andere gebruiken voor taakkaarten.”

Uitschuifbare assen

De Vries maait gemiddeld zo'n 200 ha. graszaad per jaar en heeft daarvoor al jaren een door zijn oom gebouwde zelfrijdende zwadmaaier.

“Maar dat is een oud beestje en bij pech sta je dan met lege handen”, vertelt hij.

“Een extra zelfrijdende zwadmaaier kon niet uit maar toen kreeg ik het idee om een Valtra met omkeerinrichting te gebruiken. Zo'n trekker kun je dan de rest van het jaar voor andere dingen gebruiken.”

Hij kocht een Valtra N154e Direct met TwinTrac en maakte die met hulp van dealer Van der Laan geschikt

voor een aanbouw zwadmaaier. Op de achteras werden hydraulisch uitschuifbare flenzen van Gruva Techniek gemonteerd waarmee de wielen (tijdens het rijden) op een spoorbreedte van 3.8 meter worden gezet. In de fronthead kwam een hydraulisch verstelbare vooras met eveneens hydraulisch verstelbare stuurstangen. Om die op breedte te zetten, tilt De Vries de trekker eerst op met een steunpoot die op de voorlader bevestigingspunten is gemonteerd.

Maaier omgebouwd

Vanwege het betere maaierwerk wilde De Vries persé een zwadmaaier met dubbele messenbalk. Na lang speuren op internet vond hij in Roemenië zijn oude 3 meter brede aanbouwzwadmaaier terug. Ook deze machine was lang geleden door zijn oom gebouwd. De Valtra dealer verbreedde de maaier naar 4 meter en zelf maakte De Vries er nieuwe messen bij. Tijdens een vakantie in Denemarken vond hij een transportwagen en een geschikte haspel. In 2019 maakte de combinatie z'n eerste proefronde en dit jaar draaide hij volledig mee.

“Gelukkig maar, want de zelfrijder kreeg pech”, lacht De Vries.

Tijdens het zwadmaaien maakt De Vries gretig gebruik van de SmartTouch armsteun op zijn omgebouwde N154. Die draait gewoon mee met de stoel.

“Ik kan er alles mee bedienen en regelen, tot aan de snelheid van de haspel en de dwarsafvoerbandjes aan toe. Ik vind die SmartTouch echt geweldig.” •



We hebben Valtra vergeleken met een vergelijkbaar type van het trekkermerk waar ons loonbedrijf tot nu toe altijd mee reed.



Joep Vermeulen, medewerker loonbedrijf Noordenbos, Overschild

“DE VALTRA BEVALT SUPERGOED!”

Na een kleine ‘competitie’ mocht de Valtra T174e Active demotrekker definitief z’n intrek nemen bij loonbedrijf Noordenbos in Overschild (Gr.) Chauffeur Joep Vermeulen steekt z’n enthousiasme over de nieuwkomer niet onder stoelen of banken. “Met deze trekker kun je iedereen op pad sturen.”

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Als we Joep interviewen is hij samen met collega’s bezig met de maasoogst bij een veehouder in Appingedam. Geroutineerd stuurt hij de Valtra T174e Active (met fraaie zwarte velgen) en aangekoppelde silagewagen door de buitenwijk van het historische Noord-Groningse stadje. Om te voorkomen dat ze elkaar tegenkomen op de smalle landweggetjes rijden Joep en zijn collega’s letterlijk rondjes tussen het maisperceel en het erf.

Rijcomfort fantastisch

Van alle positieve eigenschappen van de Valtra zet Joep zonder nadenken het rijcomfort op de eerste plaats.

“De trekker rijdt heerlijk soepel over de weg; het automatische opschakelen gaat zonder schokken en de cruise control zoekt zelf de beste combinatie van versnelling en toerental. Dat werkt perfect. In de cabine heb je prima zicht rondom; er zitten geen bedieningselementen in het zicht en als ik met de triple-maaier aan de gang ben heb ik prima zicht op de frontmaaier.”

Voor het maaiwerk en het mestrijden is de trekker voorzien van Valtra Guide in de basisuitvoering met 15 cm nauwkeurigheid.

“Daarmee hou je een lange werkdag veel beter vol”, weet Joep inmiddels. De hydraulische functies van de voorlader joystick in de armsteun werden door importeur Mechan Groep aangepast om er de triple-maaier mee te

kunnen bedienen. “Werkt prima”, grijnst Joep.

Uitstekende indruk

De Valtra T174e Active mocht blijven nadat hij in het voorjaar een uitstekende indruk had achtergelaten als demotrekker.

“We hebben de Valtra vergeleken met een vergelijkbaar nieuw type van het trekkermerk waar ons loonbedrijf tot nu toe altijd mee reed”, vertelt Joep.

“De Valtra scoorde beter op verschillende punten. De motor is taaier door het hogere koppel. Hij bleek ook zuiniger te zijn en we waren allemaal enthousiast over de eenvoudige bediening. Mijn collega’s vinden de Valtra een makkelijke trekker om aan te wennen. Ik durf er ook zo een nieuwe stagiair mee op pad te sturen.”

Telefonisch voegt Joeps werkgever **Ulbe Noordenbos** er later nog aan toe dat ook de fijne versnellingsbak (de 4 x 5 Powershift plus kruipbak) en de prijs-kwaliteit verhouding het muntje naar de Valtra deed kantelen.

Of er in de toekomst meer Valtra’s komen, weet Joep nog niet.

“Daar ga ik niet over”, lacht hij. “Maar ik hoop het wel. En dan het liefst een Direct uitvoering en nog wat extra gemakdingetjes. Die elektro-hydraulische ventielen lijken me wel wat.” •

Het concept achter de nieuwe G-serie

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

GEEN POESPAS, ALLEEN DE FUNCTIES DIE JE NODIG HEBT

Bij de ontwikkeling van een nieuwe tractorserie is het belangrijkste uitgangspunt niet om zoveel mogelijk nieuwe functies uit te vinden, maar om je te concentreren op die functies die klanten echt nodig hebben bij hun werk. Zo kan het productmanagement de richtlijnen en doelstellingen voor de productontwikkeling bepalen.

Valtra heeft een lange traditie van nauwe samenwerking met de gebruiker bij de ontwikkeling en bouw van tractoren. De Suolahti-fabriek bijvoorbeeld heeft zich de afgelopen dertig jaar volledig gericht op het maken van tractoren, die naar de wens van de individuele klanten worden gespecificeerd. Het tegengestelde dus van massaproductie op prognose en het aanhouden van voorraden. Hierdoor houdt de fabriek een goede antenne voor het soort functies en uitrusting waar de klanten echt behoefte aan hebben. In Finland verkoopt Valtra ook rechtstreeks zonder tussenpersonen, waardoor er een hechte band blijft bestaan tussen fabriek en klant. Bovendien zijn Valtra-klanten al tientallen jaren welkom om de fabriek te bezoeken en zelf te zien hoe hun eigen tractor wordt gebouwd.

Met de laarzen aan naar de klant

“Toen we de nieuwe G-serie wilden ontwerpen, trokken we onze laarzen aan en gingen we op pad om klanten te vragen wat voor soort tractor ze wilden hebben. Ideeën die vaak terugkwamen, waren bijvoorbeeld de perfecte frontladertractor en het aanbieden van functies van grote tractoren op de kleinere series,” zegt **Tuomas Nevaranta**, directeur Product Management.

Tijdens de ontwerpfase moeten de wensen en behoeften van klanten worden vertaald in technische oplossingen. Het creëren van de perfecte frontladertractor betekende bijvoor-



"Klanten vertellen ons wat voor tractor ze willen."



beeld een groot panoramisch dak, een uitstekende gewichtsverdeling, een breed scala aan voorladers en een joystickbediening op alle modellen. De Live 3-functie werd al aangeboden op grotere tractoren, maar is nu ook opgenomen in het ontwerp van de G-serie, waardoor hij beschikbaar is in de klasse 100–140 pk. Live 3 maakt het mogelijk om de joystick voor drie afzonderlijke functies tegelijk te gebruiken, waardoor bijvoorbeeld het laden van balen sneller en gemakkelijker kan worden uitgevoerd.

Een kleine tractor met de kenmerken van een grote tractor

De tractorindustrie heeft lang gewerkt volgens de filosofie van de auto-industrie waar de beste opties en accessoires vaak alleen beschikbaar zijn bij de grootste en duurste modellen. Op de nieuwe G-serie biedt Valtra echter dezelfde functies aan die beschikbaar zijn op de tractoren met meer dan 200 pk. Zo hebben de Versu-modellen uit de G-serie dezelfde precisielandbouwfuncties als de grotere tractoren, waaronder Valtra Guide automatische besturing, Section Control, Variable Rate Control, Task Doc en het U-Pilot kopakkerbeheersysteem. Ook profiteert men op de Versu modellen van de bekroonde SmartTouch-gebruikers-interface, waarmee de gebruiker de functies van de tractor zeer nauwkeurig kan programmeren (en vastleggen) naar individuele voorkeur. Dat draagt allemaal bij aan een hoogwaardige gebruikerservaring. En als de trekker door meer dan één bestuurder wordt gebruikt, zijn ieders individuele voorkeuren snel oproepbaar. •

Ledereen wil een "comfortabele" cabine, maar wat betekent dat eigenlijk? Het is aan het productmanagement en de productontwikkelaars om precies te bepalen welke technische kenmerken een comfortabele cabine in de praktijk moet bevatten.



De nieuwe Wayline Assistant maakt het mogelijk om werkgangen vast te leggen, bijvoorbeeld het volgen van de perceelsranden.

Wayline Assistant verbetert automatische besturing

Valtra Guide automatische besturing is nu beschikbaar met Wayline Assistant. Met deze optie kunnen kronkelende of zelf samengestelde werklijnen worden opgeslagen in het geheugen. Dit verbetert de mogelijkheden van de automatische besturing aanzienlijk. Wayline Assistant heeft vooral meerwaarde bij gebruik van de veldspuit of de kunstmeststrooier.

"Wayline Assistant is de beste nieuwe functie in het Valtra Guide automatische stuursysteem sinds de introductie. Het maakt alle veldwerkzaamheden makkelijker, vooral op kleinere en onregelmatig gevormde percelen", zegt **Johan Grotell**, Technology Product Specialist bij Valtra.

Wayline Assistant maakt het ook mogelijk om handmatig samengestelde werklijnen te maken, bijvoorbeeld door (delen van) bestaande werklijnen te combineren of door de randen van het perceel te volgen. Als er meerdere werklijnen door een perceel lopen, selecteert de automatische besturing de meest geschikte werklijn; dat doet het systeem ook op de kopakker of bij geren. Ook draai-routes op kopakkers kunnen worden vastgelegd.

Wayline Assistant is als optie beschikbaar op de nieuwe G-, N-, T- en S-serie tractoren en kan ook eenvoudig achteraf worden gemonteerd op modellen die zijn uitgerust met de SmartTouch-armsteun of een Extend hulp-scherm. Voor het achteraf inbouwen zijn geen nieuwe mechanische onderdelen nodig. Een eenvoudige software-update door een geautoriseerde servicemonteur volstaat. Bij de SmartTouch armsteun zijn ook andere opties verkrijgbaar zoals TaskDoc Pro (gegevensuitwisseling), Section Control (sectie schakeling) en Variable Rate Control (variabele afgifte). •

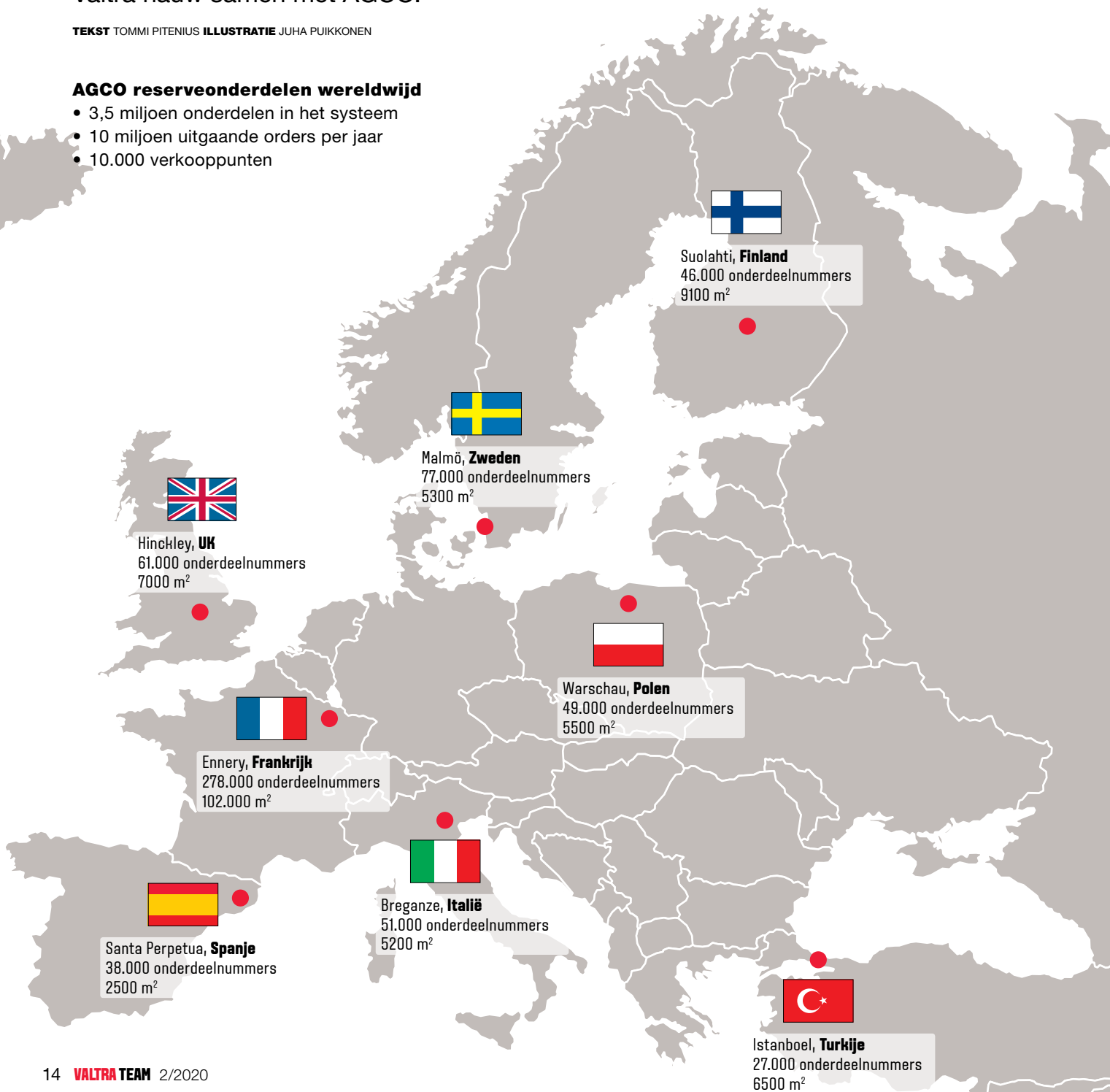
AGCO ONDERDELENCENTRA IN EUROPA

Wanneer Valtra-klanten reserveonderdelen bestellen hebben ze ze meestal binnen 24 uur in huis. De grootste onderdelencentra bevinden zich in Finland en Frankrijk, maar veel Europese landen hebben lokale magazijnen. Daarnaast houden importeurs en dealers meestal kleinere voorraden aan met een up-to-date selectie van de meest voorkomende onderdelen. In de logistiek van de onderdelenservice werkt Valtra nauw samen met AGCO.

TEKST TOMMI PITENIUS ILLUSTRATIE JUHA PUIKKONEN

AGCO reserveonderdelen wereldwijd

- 3,5 miljoen onderdelen in het systeem
- 10 miljoen uitgaande orders per jaar
- 10.000 verkooppunten





DE **G-SERIE** KOMT ERAAN!

De **G-serie** is binnenkort beschikbaar bij de officiële Valtra dealers. Een mooi moment om dit baanbrekende model eens van dichtbij te bekijken. Informeer bij uw dealer naar de mogelijkheden en houd www.valtra.nl in de gaten voor het laatste nieuws over de **G-serie**!

VALTRA

YOUR WORKING MACHINE

Van het verhelpen van storingen tot preventief onderhoud

VALTRA CONNECT KAN STRAKS STORINGEN VOORSPELLEN

Valtra Connect zal binnenkort in staat zijn om fouten en dreigende storingen in de tractor te voorspellen. Dat gebeurt door analyse van gegevens die het systeem toch al verzamelt. Hiermee kunnen storingen worden voorkomen en is een betere onderhoudsplanning mogelijk. De klant kan er zelfs voor kiezen om Valtra Connect zelfstandig om assistentie te laten vragen bij de lokale dealer.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

Valtra Connect stelt al enkele jaren eigenaren van tractoren en geautoriseerde servicemonteurs in staat om belangrijke tractorgegevens op afstand te volgen. In de nabije toekomst kunnen deze gegevens permanent worden geanalyseerd in Valtra's Machinebewakingscentrum. Op basis van die analyse kunnen naderende herstel- en servicewerkzaamheden in beeld worden gebracht.

"Tot nu toe gaf Valtra Connect alleen geconstateerde foutcodes en defecten door, maar in de toekomst wordt het mogelijk om een breed scala aan fouten en defecten op voorhand te voorkomen. Zo kan bijvoorbeeld een onderdeel dat op het punt staat het te begeven, al tijdens gepland onderhoud worden vervangen", zegt **Stephen Williams**, directeur van Technical Service Escalation Management.

De sensoren van de tractor meten grote aantallen variabelen, zoals snelheden, temperaturen, drukken, bedrijfsuren, debieten enzovoort. Als

het Machinebewakingscentrum bijvoorbeeld op basis van temperatuur, bedrijfsuren en druk merkt dat een onderdeel niet goed functioneert, wordt er een bericht naar het plaatselijke servicecentrum gestuurd.

"Het dichtstbijzijnde geautoriseerde Valtra-servicecentrum ontvangt een bericht met uitleg over de vermoedelijke storing, instructies voor het verhelpen, een lijst met de benodigde onderdelen en een schatting van de benodigde tijd voor de reparatie. Dit geeft zowel het servicecentrum als de klant de kans om een geschikt moment af te spreken voor de reparatie", legt Williams uit.

Introductie eind 2020

De nieuwe Valtra Connect dienst is in de zomer en het begin van de herfst onder praktijkomstandigheden bij klanten getest. Hetzelfde systeem is al in gebruik of wordt geïntroduceerd bij andere tractoren, oogstmachines en veldspuiten van het AGCO-concern, dus er is al veel ervaring mee.

Williams: "We zullen aan het ein-

de van het jaar beginnen met de introductie van de service op Valtra-tractoren. Het systeem wordt voortdurend verder ontwikkeld, dus de mogelijkheden om gegevens te analyseren, naderende problemen te detecteren en onderhoudstechnici te voorzien van reparatie-instructies worden voortdurend verbeterd. Dit ontwikkelingswerk wordt vergemakkelijkt doordat we dezelfde technieken in verschillende AGCO-producten kunnen gebruiken."

De verzamelde gegevens kunnen ook gebruikt worden bij de ontwikkeling van huidige en toekomstige modellen.

Geen extra kosten

De nieuwe dienst zal worden aangeboden als onderdeel van Valtra Connect, zodat er geen extra kosten voor de klanten zijn. Ook is er geen nieuwe hardware of software nodig. Bestaande Valtra Connect-klanten krijgen op eenvoudige wijze toegang tot de nieuwe service, maar uiteraard kan men er ook voor kiezen om de dienst niet te gebruiken. •



Valtra Connect zal binnenkort in staat zijn om tractorgegevens te delen met het Valtra Machinebewakingscentrum voor geavanceerde analyse van de toestand van de tractor. Als trekkerdata wijzen op een dreigende fout of storing, kan er automatisch een bericht worden verzonden naar de plaatselijke dealer van de klant.





#yourlifetimematch

KESLA-tractor
aanhangers voor
de bosbouw nu
verkrijgbaar
met Europese
typegoedkeuring
167/2013

KESLA TRACTOR ATTACHMENTS

Loaders | Trailers | Chippers | Stroke delimiters | Grapples | Harvester heads

KESLA solutions globally by VALTRA UNLIMITED STUDIO

www.kesla.com



FOR FORESTRY



FOR FARMING



FOR MUNICIPAL WORK



Op 10 februari 2020 werd het 60e verjaardagsfeest van Valtra do Brasil gehouden in de fabriek in Mogi das Cruzes ten noorden van Sao Paulo.

lange tijd een van de meest populaire tractormerken in Zuid-Amerika. De Valtra BH 194 HiTech is er vandaag de dag het meest verkochte model en wordt vooral gebruikt in de suikerrietindustrie, waar Valtra van oudsher een sterke positie heeft.

VALTRA DO BRASIL IS AL 60 JAAR VOORLOPER

Valtra is op veel gebieden een voorloper in Brazilië. Zo opende Valtra in 1960 de eerste tractorfabriek van het land. In die fabriek werd de Fruteiro ontwikkeld, de eerste smalspoor tractor voor de koffieteelt. In de jaren '80 was de Valmet 138-4 de eerste tractor met turbo; lange tijd was dit ook de krachtigste trekker op de Braziliaanse markt. Vervolgens introduceerde Valtra do Brasil in de jaren '90 de eerste cabine met airconditioning en bracht ze in 2010 de eerste tractor in Brazilië met een traploze transmissie op de markt.

Binnen een jaar gebouwd

Eind jaren '50 ontstond in Brazilië behoefte aan een tractorfabriek. In die tijd had (toen nog) Valmet nog geen tien jaar ervaring met de productie van tractoren in Finland. Toch bleek het bedrijf met zijn ruime expertise en middelen in staat om de fabriek binnen de door de Braziliaanse overheid gestelde termijn te bouwen. En dat in een periode waarin de communicatie, zonder e-mail en over grote afstand,

veel langzamer verliep dan tegenwoordig. De bouw begon in 1959 en verliep in een indrukwekkend tempo. De fabriek werd binnen een jaar na de definitieve bouwbeslissing geopend.

Populair in Zuid-Amerika

De fabriek had een goede start en begon al snel met de doorontwikkeling van de Finse tractormodellen om nog beter aan de lokale omstandigheden te kunnen voldoen. Valtra begon vervolgens met de export van Braziliaanse tractoren naar andere landen in Zuid-Amerika en zelfs Afrika. Als gevolg daarvan was Valtra

Oogstmachines, veldspuiten en meer

Valtra heeft een netwerk van 252 dealers en servicecentra in Zuid-Amerika, waarvan 166 alleen al in Brazilië. Valtra-dealers verkopen vaak rupstrekken van het AGCO-zustermerk Challenger. Naast tractoren met een vermogen van 69 tot 375 pk levert Valtra do Brasil tegenwoordig ook maaidorsers, suikerrietrooiers, zelfrijdende veldspuiten en zaaimachines. Er is op de grote Braziliaanse plantages ook veel vraag naar Valtra's geavanceerde automatische besturing en andere oplossingen voor precisie-landbouw.

Ter gelegenheid van het 60-jarig bestaan van Valtra do Brasil werd op 10 februari 2020 een feestje gehouden in de Mogi das Cruzes-fabriek, samen met een online vierdaags Valtra Inova evenement dat 50.000 volgers trok. •



“WIJ WILLEN VERDER



Naast de Slurry Swivel en andere drijfmesttoepassingen bouwt Van den Broek Mechanisatie zelfrijdende teeltwissel machines voor in kassen.

Met een duidelijke stip op de horizon werkt Valtra dealer Van den Broek Mechanisatie en Machinebouw BV aan groei van het marktaandeel in z'n werkgebied. Pillars onder hun strategie zijn een hoog kennisniveau van medewerkers, een selectief merkenbeleid en een hoge servicegraad. "Bij ons neemt altijd iemand de telefoon op."

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

"Buiten kantoortijd ben ik dat meestal", lacht **Willian Van den Broek** als ik hem vraag wie dan de telefoon opneemt. Willian en zijn broer **Marco** leiden de twee vestigingen van hun mechanisatie- en machinebouwbedrijf in Moordrecht en Berkenwoude. Het bedrijf is niet alleen een grote speler in Zuid-Holland en omstreken maar ook landelijk bekend vanwege de gepatenteerde Slurry Swivel voor drijfmest toediening. De sleepslang wordt hierbij getrokken met een ingenieuze 360 graden draaibare giek in de frontheft; de constructie zorgt ervoor dat de trekker beter bestuurbaar is en er veel minder ongewenste krachten op de bodem worden uitgeoefend. Als het aan Van den Broek ligt wordt de Slurry

Swivel altijd op een Valtra gebouwd. "Vanuit hun bosbouw-historie zijn Valtra's heel geschikt voor open aanbouw van machines", weet Willian.

"Ze zijn degelijk gebouwd, compact en toch niet zwaar."

De voordelen van groei

Begonnen in 1970 als agrarisch loonbedrijf D.J. van den Broek met een vestiging in Moordrecht kwam de focus steeds meer te liggen bij machinehandel en (landbouw) mechanisatie. Het bedrijf ging later ook zelf machines bouwen en heeft inmiddels een eigen professionele afdeling voor 3D-ontwerp. Ook besturingen, schakelkasten en software worden in eigen huis ontwikkeld. Naast de Slurry Swivel en an-

dere drijfmesttoepassingen bouwt het bedrijf zelfrijdende teeltwissel machines voor in kassen.

Bedrijf overgenomen

Marco en Willian komen in 2006 in het bedrijf en nemen tien jaar later het stokje over van vader **Dirk Jan**. De afgelopen jaren hebben de broers een nieuwe visie uitgerold in het bedrijf.

"We willen groeien in omzet en ons marktaandeel in het werkgebied vergroten", vertelt Willian.

"Als je grotere aantallen kunt verkopen snijdt het mes aan meerdere kanten. Je kunt niet alleen betere marges maken, de prijs voor de klant wordt scherper en het wordt ook makkelijker om je onderdelen-voorziening op peil te houden. En

GROEIEN MET VALTRA™

je kunt meer machines op voorraad houden. Die dingen zorgen er voor dat je snel kunt schakelen voor de klant en dan komt het naar je toe.”

Hoge servicegraad

Om de gewenste groei te bereiken hebben de broers op een aantal vlakken de koers verlegd.

“Als je aantallen wilt maken, moet je selectiever worden in je merkenaanbod”, stelt Willian.

“Daarom hebben we op de tweede vestiging ons dealerschap van een ander trekkermerk beëindigd. We verkopen alleen nog Valtra's. Een we hebben van ons hooibouwmak merk een uitbreiding van ons dealergebied verworven. Ook werken we aan een vlottere doorstroming. Een ingeruilde trekker moet niet 3 jaar lang op je erf staan.”

De ondernemers streven ook naar een hoog kennisniveau van hun medewerkers, zowel bij de verkoop als in de werkplaats.

Willian: “Ook dat gaat makkelijker als je minder merken en modellen hoeft bij te houden.”

Ook een hoge servicegraad is volgens de ondernemers onontbeerlijk voor groei.

“Bij ons neemt altijd iemand de telefoon op. Wij hebben veel loonwerkers onder onze klanten en die stellen dat bijzonder op prijs. Zij werken soms 24 uur per dag en wij doen dat dus ook. Maar eigenlijk zou dat in de hele mechanisatieketen zo moeten zijn.”

Blij met G-serie

De nieuwe strategie van Van den Broek Mechanisatie en Machinebouw BV heeft ertoe geleid dat



Geloof ons: uiterlijk is echt belangrijk. Als een klant een trekker niet mooi vindt, koopt hij hem niet.

het marktaandeel van Valtra in hun werkgebied de laatste jaren langzaam maar zeker is gestegen.

“We zijn nog maar 10 jaar dealer en we moesten ons overal naar binnen vechten. Daar hebben we veel energie in gestoken en nu komt het langzamerhand naar ons toe”, zegt Willian.

“We zijn ingestapt bij de 2-serie maar vooral vanaf de 4-serie zijn we er vol voor gegaan. Compacte trekkers met veel vermogen doen het goed in het veenweidegebied. En Valtra's zijn tegenwoordig hele gebruiksvriendelijke en technisch hoogstaande tractoren met uitstekende motoren. En met de introductie van de SmartTouch armsteunbediening hebben ze helemaal een slag gemaakt.”

Mooie boerenttractor

Over de nieuwe G-serie heeft Van

den Broek positieve verwachtingen.

“Ik zie het als een mooie boerenttractor. Er zat een gat tussen de A-en de N-serie en dat wordt nu goed gevuld. Prijstechnisch is de G-serie aantrekkelijker dan de N, dus dat is positief. De trekker is mooi compact en heeft dankzij de schuine neus goed zicht. We zitten hier in een veehouderijgebied en daar geef ik de G-serie goede kansen.”

CVT op kleinere modellen

Voor toekomstige groei van het merk hoopt Van den Broek dat Valtra CVT-transmissies gaat aanbieden op kleinere modellen.

“En ik hoop dat zwarte velgen een standaard optie worden. Onze klanten vragen eigenlijk alleen om zwart of zilvergrijs. En geloof me, uiterlijk is echt belangrijk. Als een klant een trekker niet mooi vindt, koopt hij hem niet.” •

Jussi Lappi, engineer én boer

"DIT IS EEN DROOMBAAN VOOR IEMAND DIE IS OPGEGROEID OP EEN BOERDERIJ"

TEKST EN FOTO TOMMI PITENIUS



Een groot deel van zijn werkdag brengt Platform Lead Engineer Jussi Lappi door op kantoor en met het bijwonen van vergaderingen.



Als het even kan doet Jussi Lappi graag tractorwerk; daarbij rijdt hij regelmatig met een nieuw prototype.

Veel van de werknemers die bij Valtra's Engineering Centre werken, hebben een achtergrond in de landbouw. Jussi Lappi, Platform Lead Engineer voor de nieuwe G-serie, is een goed voorbeeld van een productontwikkelaar die praktische ervaring heeft met het gebruik van landbouwmachines.

Wat voor ervaring heb je met landbouw en landbouwmachines?

"Ik ben opgegroeid op een veehouderijbedrijf met zowel melk- als vleesvee. Tot mijn 25e werkte ik op de boerderij en verrichtte ik loonwerk. Aan het einde van mijn agrarische studie heb ik een paar jaar gewerkt voor een loonwerker in de Verenigde Staten. We begonnen in april met oogsten in Texas en eindigden tegen de kerst bij de Canadese grens. Ook heb ik daar nog ervaring opgedaan met ander landbouwwerk. Daarna, tijdens mijn technische studie, werkte ik veel met bosbouw machines."

Welke opleiding heb je gevolgd?

"Al toen ik jong was, vond ik zowel techniek als landbouw erg interessant. Naast mijn landbouwopleiding heb ik daarom later een bachelordiploma in machinebouw behaald, met als specialisatie geïntegreerd systeemontwerp, en aansluitend nog een master in technologie-competentiemanagement gedaan."

Hoe ziet je carrière eruit?

"Na mijn beginjaren in de land- en bosbouw heb ik gewerkt in aftersales functies bij bosmachinefabrikant Ponsse en bij Mantsinen, een fabrikant van materiaalbehandelingsmachines. Bij Valtra had ik vervolgens functies als servicespecialist en field service manager, voordat ik mijn huidige functie aanvaardde. Ik heb veel gereisd voor mijn werk, dus ik heb van dichtbij kunnen zien hoe onze tractoren over de hele wereld worden gebruikt."

Wat houdt je huidige baan in?

"Als Platform Lead Engineer ben ik verantwoordelijk voor de productontwikkeling van nieuwe tractormodellen. Denk aan het definiëren van de eisen tot en met de productie. In deze functie is praktijkervaring met het eigenlijke tractorwerk zeer waardevol. Mijn functie omvat veel vergaderen en kantoorwerk, maar zodra ik de kans krijg, werk ik graag met tractoren. In mijn vrije tijd help ik vrienden graag met tractor- en andere landbouwwerkzaamheden. Bij dat soort gelegenheden maak ik ook vaak testritten met prototypes. Mijn huidige functie is veeleisend en houdt me flink bezig, maar toch lukt het me om een paar honderd uur per jaar met tractoren te werken. Dit is dan ook echt een droombaan voor iemand als ik die is opgegroeid op een boerderij; een mooie mix van landbouw en techniek, praktisch en theoretisch." •

VALTRA VEILIGHEIDSWERKKLEDING

PRIMA ZICHTBAARHEID EN DRAAGCOMFORT



Valtra veiligheidswerkkleding biedt gecertificeerde veiligheidskleding die zorgt voor uw zichtbaarheid.

Zichtbare kleding verbetert uw en jouw zichtbaarheid door anderen.

Bescherm jezelf door te kiezen voor Valtra veiligheidswerkkleding!

Beschikbaar vanaf november 2020 via shop.valtra.com of bij de Valtra dealer.

Lees meer: valtra.nl

Valtra Modellen



F-serie

| MODEL | MAX. PK* |
|-------|----------|
| F75 | 75 |
| F85 | 85 |
| F95 | 95 |
| F105 | 105 |



A-serie

| MODEL | MAX. PK* |
|---------------|----------|
| A74 | 75 |
| A84 | 85 |
| A94 | 95 |
| A104 | 100 |
| A114 | 110 |
| A124 | 120 |
| A134 | 130 |
| A104 HiTech 4 | 100 |
| A114 HiTech 4 | 110 |



G-serie

| MODEL | MAX. PK* | |
|-------|-----------|-------|
| | STANDAARD | BOOST |
| G105 | 105 | 110 |
| G115 | 115 | 120 |
| G125e | 125 | 130 |
| G135 | 135 | 145 |

Alle modellen uit de G-serie zijn verkrijgbaar met de HiTech, Actieve of Versu-transmissie.



N-serie

| MODEL | MAX. PK* | |
|-----------------|-----------|-------|
| | STANDAARD | BOOST |
| N134 HiTech | 135 | 145 |
| N154 Eco HiTech | 155 | 165 |
| N174 HiTech | 165 | 201 |
| N134 Active | 135 | 145 |
| N154 Eco Active | 155 | 165 |
| N174 Active | 165 | 201 |
| N134 Versu | 135 | 145 |
| N154 Eco Versu | 155 | 165 |
| N174 Versu | 165 | 201 |
| N134 Direct | 135 | 145 |
| N154 Eco Direct | 155 | 165 |
| N174 Direct | 165 | 201 |



S-serie

| MODEL | MAX. PK* | |
|-------|-----------|-------|
| | STANDAARD | BOOST |
| S274 | 270 | 300 |
| S294 | 295 | 325 |
| S324 | 320 | 350 |
| S354 | 350 | 380 |
| S374 | 370 | 400 |
| S394 | 400 | 405 |



T-serie

| MODEL | MAX. PK* | |
|-----------------|-----------|-------|
| | STANDAARD | BOOST |
| T144 HiTech | 155 | 170 |
| T154 HiTech | 165 | 180 |
| T174 Eco HiTech | 175 | 190 |
| T194 HiTech | 195 | 210 |
| T214 HiTech | 215 | 230 |
| T234 HiTech | 235 | 250 |
| T254 HiTech | 235 | 271 |
| T144 Active | 155 | 170 |
| T154 Active | 165 | 180 |
| T174 Eco Active | 175 | 190 |
| T194 Active | 195 | 210 |
| T214 Active | 215 | 230 |
| T234 Active | 235 | 250 |
| T254 Active | 235 | 271 |
| T144 Versu | 155 | 170 |
| T154 Versu | 165 | 180 |
| T174 Eco Versu | 175 | 190 |
| T194 Versu | 195 | 210 |
| T214 Versu | 215 | 230 |
| T234 Versu | 235 | 250 |
| T254 Versu | 235 | 271 |
| T144 Direct | 155 | 170 |
| T154 Direct | 165 | 180 |
| T174 Eco Direct | 175 | 190 |
| T194 Direct | 195 | 210 |
| T214 Direct | 215 | 230 |
| T234 Direct | 220 | 250 |

*ISO 14396



Like ons op Facebook.
www.facebook.com/ValtraGlobal



www.instagram.com/ValtraGlobal

Valtra Connect

www.valtraconnect.com



www.youtube.com/valtra