

VALTRA TEAM

VALTRA

+ “Ik zocht een trekker waar je zo mee wegrijdt”

pagina 10

+ Reviseren goed alternatief voor nieuwe onderdelen

pagina 12

+ Gedreven ondernemer kiest voor Valtra

pagina 20



Auto-Guide en Valtra Connect

INNOVATIEVE TOOLS VOOR PRECISIELANDBOUW

pagina 06

EDITORIAL



Hard werken en doorgaan

Teeltseizoen 2018 heeft alle records verbroken. Nog nooit was het zo warm en zo droog. Aanvankelijk maakten we nog vergelijkingen met het historische record van 1976, maar dat werd uiteindelijk verpulverd. De gewassen hadden het zwaar. Akkerbouwers, veehouders en loonwerkers haalden alles uit de kast om de droogte de baas te blijven. Juist daarom is het wrang dat niet iedereen uiteindelijk het resultaat kreeg dat ze op basis van hun inspanningen verdienden.

Hard werken, door kunnen gaan én alle aandacht voor rendement, daar komt het op aan als de omstandigheden lastiger worden. Dat hebben we afgelopen zomer gemerkt, en merken de gebruikers van Valtra bijna dagelijks. De innovatieve A4-modellen zetten daardoor nu écht voet aan de grond in Nederland. En wat te denken van de RedLine werkpaarden met hun onnavolgbare uithoudingsvermogen. Of de 15% brandstofbesparing van de EcoLine modellen.

Wilt u ook kennis maken met de doordouwers van Valtra? Sterk, goed én voordelig? Lees dan snel verder en laat u overtuigen van de kracht van het Valtra Q4 plan.

Marc de Haan
DIRECTEUR VALTRA

DANROOTS GEBRUIKT 25 VALTRA-TRACTOREN BIJ DE TEELT VAN PEEN

06



12



14



15

IN DEZE UITGAVE:

- 03** Tijd is geld – TwinTrac
- 04** Slimme tractor zet nieuw wereldrecord
- 05** Profiteer nu van de Valtra Q4
- 06** Precisielandbouw met Auto-Guide en Valtra Connect
- 10** Ik zoek een trekker waar je zo mee wegrijdt
- 12** AGCO Reman – Gereviseerde motoren en transmissies
- 14** Haal voordeel uit preventief onderhoud
- 15** 15% brandstofbesparing met EcoLine modellen
- 16** Elke 12 minuten een nieuwe tractor
- 19** Oldtimer: de krachtige roots van Valtra
- 20** Gedreven ondernemer kiest voor Valtra
- 22** Social Media – praktisch en leuk
- 23** Valtra-Collection
- 24** Valtra-modellen

19



Omkeerinrichting biedt veel voordelen

Innovatie



Prima zicht op het werktuig.

Optimale ergonomie.

Sneller en efficiënter werken
bewezen.

Beschikbaar voor tractoren uit
de N-, T- en S-serie (105-405 pk).

Onderzoek bevestigt **TWINTRAC BESPAART TIJD EN GELD!**

Werken met Valtra's TwinTrac omkeerinrichting bespaart zowel tijd als geld. Dit is de uitkomst van een onderzoek van TTS, het Finse instituut voor arbeidsefficiëntie. Grasmaaien bijvoorbeeld gaat met achteruit rijden 12 procent sneller en kost 11 procent minder brandstof. Bovendien was de kwaliteit van het maaierwerk beter dankzij het goede zicht. Ook ergonomisch biedt TwinTrac voordelen; de chauffeur hoeft tijdens het werk zijn nek niet te verdraaien en over zijn schouder te kijken.

Valtra is de enige tractorfabrikant die af-fabriek een TwinTrac achteruitrijstelsel kan aanbieden.

Het TwinTrac-systeem bestaat uit een apart stuurwiel en pedalen aan de achterkant van de cabine. Alle andere bedieningselementen draaien mee met de bestuurdersstoel en de armsteun. TwinTrac is een uitkomst bij een breed scala aan taken, waaronder bosbouwwerkzaamheden, mulchen, hout snipperen, maaien, sneeuwruimen, veegwerk en diverse oogst- en knikwerkzaamheden. Voor bosbouw werkzaamheden en hout snipperen biedt Valtra naast het TwinTrac systeem ook het Skyview cabinedak voor optimaal zicht op het werk. •

www.valtra.nl

NIEUWS



Valtra en Nokian Tyres hebben het wereldrecord sneeuwruimen met een onbemande tractor gevestigd.

Autonome Valtra zet snelheidsrecord met sneeuwplougen

Nokian Tyres en Valtra hebben een nieuw wereldrecord gevestigd voor sneeuwruimen met een autonome tractor. Op een afgesloten weg in Zuid-Finland haalde de onbemande tractor bij het sneeuwruimen een snelheid van meer dan 73 km/h. Het record werd in maart 2018 gevestigd met een Valtra T254 Versu met Nokian Hakkapeliitta TRI-banden.

De meetgegevens die het snelheidsrecord oplevert, vormen waardevolle input voor toekomstig onderzoek naar autonome technologie. Er wordt onder andere gekeken naar de spanningen die optreden in de tractor en de banden

wanneer met hoge snelheid wordt gereden met een werktuig in de frontheef op een glad wegdek. Het loopvlak van de Hakkapeliitta TRI-banden is speciaal ontworpen voor stabiliteit op ijzige en besneeuwde oppervlakken.

Dit is het tweede wereldrecord dat Nokian Tyres en Valtra vestigen bij omstandigheden onder nul. In 2015 hebben de twee Finse fabrikanten samengewerkt met de rallylegende **Juha Kankkunen** om het snelheidsrecord voor een tractor op ijs op 130.165 km/h te zetten. Dat gebeurde met een Valtra T234 Versu-tractor met Nokian Hakkapeliitta TRI-banden. •

VERNIEUW UW VALTRA NIEUWSBRIEF-ABONNEMENT

In mei 2018 is de algemene verordening gegevensbescherming (AVG) in Europa in werking getreden. Dit heeft ook gevolgen voor abonnementen op elektronische nieuwsbrieven en andere diensten. Valtra en erkende importeurs en dealers bieden elektronische nieuwsbrieven en andere diensten aan in veel Europese landen. Om aan de nieuwe privacywetgeving te voldoen, moet de verzender van een nieuwsbrief eerst de toestemming van de ontvanger krijgen. Van sommige Valtra-nieuwsbrieven moesten abonnementen worden geannuleerd als de toestemming van de ontvanger niet was vastgelegd.

Als u geïnteresseerd bent in het verlengen van uw abonnement op een Valtra-nieuwsbrief die u sinds mei 2018 niet meer hebt ontvangen, neem dan contact met ons op en uw naam zal na ontvangst van uw toestemming aan de verzendlijst worden toegevoegd.

AGCO POWER – 75 JAAR EN EEN MILJOEN MOTOREN

Motorfabrikant AGCO Power vierde afgelopen voorjaar zijn 75e verjaardag. In dezelfde periode rolde de miljoenste motor bij AGCO Power van de band. AGCO Power heeft fabrieken in Linnavuori (Finland), Mogi das Cruzes (Brazilië), Changzhou (China) en General Rodriguez (Argentinië). Het bedrijf produceert 3-, 4-, 6-, 7- en 12-cilinder motoren.

Valtra tractoren zijn altijd aangedreven door motoren van Sisu, onderdeel van Valtra. Na de overname door AGCO ging Sisu verder als AGCO Power. In totaal wordt 89 procent van de motoren van AGCO Power gebruikt door AGCO-merken, waaronder Valtra, Massey Ferguson, Fendt en Challenger tractoren en oogstmachines.

Internet: valtra.nl

VALTRA TEAM ISSN 2342-8937 (print)
ISSN 2342-8945 (online)

Editor in chief Pamela Engels, Valtra Inc., pamela.engels@agcocorp.com

Editorial Tommi Pitenius, Medita Communication Oy, tommi.pitenius@medita.fi

Editorial Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechangroep.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com //

Alessandra Dalla Via, AGCO Italia SpA, alessandra.dallaVia@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com //

Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Kessler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com //

Andy Miller, AGCO Ltd, andy.miller@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com

Publisher Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti

Layout Juha Puikkonen, INNOOverkko **Printed by** Grano Oy, 2018 **Photo** Valtra archive if not otherwise mentioned

Valtra is a worldwide brand of AGCO

Profiteer nu ook van de Valtra Q4

Mechan Groep, de Nederlandse importeur van Valtra, heeft met “Valtra Q4” een prachtig pakket stimuleringsmaatregelen samengesteld. Koopt u in het vierde kwartaal van 2018 een nieuwe Valtra uit voorraad, dan ontvangt u € 4.000 korting op de aanschafprijs en € 400 korting op een voorlader. Samen met voordelige financieringsvoorwaarden én het 4Drivers pakket, is dit een stimuleringsregeling waar u geen nee tegen kunt zeggen.

Het doel van de regeling is dat meer ondernemers kennis maken met de vierde generatie Valtra. Iedereen in de branche weet inmiddels wel dat dit merk staat voor Scandinavische onverzettelijkheid en hoge betrouwbaarheid. Maar dat deze trekker ook bol staat van innovaties, is nog wat onderbelicht.

Zo realiseren gebruikers met de intuïtief bedienbare Valtra SmartTouch terminal een forse productiviteitsstijging. En de Valtra EcoLine modellen onderscheiden zich in rendement en duurzaamheid: in vergelijkende testen is bij aftakaswerkzaamheden een brandstofbesparing tot 15% gemeten. Met de aantrekkelijke Q4-actie wil Valtra deze bijzondere kenmerken nog dichter bij de eindgebruiker brengen. •

Dit is de Valtra Q4-actie

Als u vóór 1 januari 2019 een Valtra tractor uit voorraad koopt, kunt u profiteren van de tijdelijke stimuleringsmaatregelen:

- > € 4.000 éxtra korting op uw nieuwe Valtra
- > € 400 éxtra korting op een voorlader
- > 24 maanden financiering tegen 0%
- > Valtra 4Drivers pakket (Valtra cap, Valtra zonnebril, Valtra cleaner, Valtra pen)

Deze actievoorwaarden gelden voor alle nieuwe voorraad tractoren van Valtra. Speciale aandacht gaat uit naar de EcoLine en RedLine modellen. Vraag uw dealer naar de voorwaarden.



MECHAN WINTERSHOW
Save the date
MECHAN WINTERSHOW

Ook dit jaar organiseert Mechan Groep de wintershow in het AGCO Experience Center, aan de Hessenweg 164 in Achterveld.
Noteer nu alvast deze data in uw agenda:

MECHAN WINTERSHOW FAMILIEDAGEN
27 en 28 december 2018
27 dec 13:00 – 21:00 uur
28 dec 10:00 – 17:00 uur

MechanGroep

Bezoek Valtra op de Wintershow in Achterveld

Op 27 en 28 december december 2018 is de traditionele Wintershow van Mechan Groep in Achterveld. Gezelligheid en innovatieve techniek treffen elkaar in een sfeervolle ambiance. U bent van harte uitgenodigd om kennis te komen maken met het team van Valtra medewerkers. Zij ontvangen u in “Scandinavische sferen” en vertellen u alles over de zuinige tractoren met hoogwaardige bedieningstechniek.

Daarnaast kunt u nog profiteren van de Valtra Q4 aanbiedingen met hoge kortingen op mooie en eigenzinnige modellen uit verschillende series. •

**"Valtra Connect
is een excellente
manier om de tractor
live te monitoren."**



Met 25 Valtra's grootschalig peen telen

AUTO-GUIDE EN VALTRA CONNECT BELANGRIJKE FUNCTIES VOOR DEENS GROOTLANDBOUWBEDRIJF

De Deense firma DanRoots zet niet minder dan 25 Valtra tractoren in bij de teelt van peen en andere wortelgewassen. Het Valtra Connect monitoringsysteem is een uitstekend hulpmiddel gebleken bij het beheer van zo'n omvangrijke tractorvloot. Het Auto-Guide automatische stuursysteem op de tractoren speelt een essentiële rol in alle stadia van de teelt.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF



De Auto-Guide maakt het mogelijk om tractoren en oogstmachines precies op elkaar af te stemmen.

Het landbouwbedrijf met een omvang van 2900 hectare ligt op het Deense schiereiland Jutland. **Peter Vestergaard** is verantwoordelijk voor het veldwerk bij DanRoots en is eigenaar van de boerderij samen met zijn vader **Klaus Vestergaard**. De boerderij dateert uit 1955; de percelen van het bedrijf liggen binnen een straal van ongeveer honderd kilometer rond de boerderij. Tweederde van het areaal is biologisch en dit aandeel zal naar verwachting in de toekomst groeien.

Het belangrijkste gewas bij DanRoots is peen die wordt geteeld in een 1 op 6 rotatie. In de tussenliggende jaren worden bonen, rogge, gerst, zomerhaver en rogge verbouwd. Naast peen verbouwt DanRoots ook andere wortelgewassen zoals pastinaak, rode biet, wortelpeterselie en aardperen. Na de oogst worden de wortelgroenten gewassen, gesorteerd in maximaal zeven maten en verpakt. De producten worden vervolgens via een producentenorganisatie verkocht aan grote winkelketens in Denemarken en Duitsland.

“Bij de teelt van de wortelgroenten doen we vrijwel alles zelf”, vertelt Peter Vestergaard. “Alleen het verwijderen van stenen wordt uitbesteed. De graanteelt daarentegen is vrijwel uitsluitend loonwerk met uitzondering van de grondbewerking.” DanRoots kan ongeveer tien maanden per jaar verse wortelen oogsten. Om vorstschade te voorkomen worden de peenvelden in de late herfst afgedekt met een dikke laag stro. DanRoots gebruikt 35.000 vierkante strobalen per jaar. De zaaibedbereiding vindt plaats in de periode februari/maart. De peen wordt geteeld in bedden met 4 rijen. Een volautomatische zaaïmachine legt per werkgang drie van dergelijke bedden aan. De zaaïdichtheid is 100 planten per strekkende meter bed.

Precisielandbouw vraagt precisiegereedschap

De teeltkosten voor de peenproductie liggen ongeveer tien keer hoger dan de kosten voor het verbouwen van graan en daarom is elke vierkante meter belangrijk voor DanRoots. “Auto-Guide is een essentieel onderdeel van ons landbouwconcept”, zegt Peter Vestergaard. “We gebruiken complexe oogstmachines die volautomatisch hetzelfde ➔



“Afgelopen seizoen draaiden we 27.000 uur met de tractoren, een laag brandstofverbruik is dus belangrijk voor ons.”



De Valtra-tractoren van DanRoots

- 1 x S374
- 10 x T214 Direct
- 2 x T203 Direct
- 2 x T193 HiTech
- 2 x N174 Direct
- 2 x T190
- 1 x T131
- 2 x 8950
- 1 x 8050
- 1 x 405
- 1 x 305



de spoor volgen als de trekkers bij eerdere bewerkingen. Dankzij Auto-Guide kunnen onze chauffeurs zich concentreren op het bedienen van hun werktuigen in plaats van op het besturen van de tractor. Door een zorgvuldige planning van de werkbanen kunnen we onze akkers en productiemiddelen zo efficiënt mogelijk gebruiken.”

Met een vloot van 25 Valtra-tractoren die hun werk doen op een areaal van 2900 hectare met afstanden tot 100 kilometer, is het monitoringsysteem van Valtra Connect minstens zo nuttig als de precisielandbouwhulpmiddelen. “We hebben Valtra Connect het afgelopen seizoen getest en waren zeer tevreden met de resultaten. Het is

een uitstekend hulpmiddel om onze tractoren op afstand te kunnen volgen. Het helpt ons bij de werkplanning wanneer we via Valtra Connect toegang hebben tot alle gegevens van onze individuele tractoren.

Vorig seizoen hebben onze trekkers zo’n 27.000 uur gemaakt, dus brandstofverbruik is erg belangrijk voor ons. We willen Valtra Connect gebruiken om ons rijgedrag te optimaliseren en onze chauffeurs te helpen het brandstofverbruik te minimaliseren.”

Peter Vestergaard merkt op dat ze bij DanRoots meestal niet voorop lopen met de invoering van nieuwe technologieën. “Rijvaardigheid vinden wij belangrijker dan automatisering, maar wanneer zowel



de techniek als de chauffeur er klaar voor zijn, kunnen nieuwe systemen veel voor ons betekenen.” Een van de nieuwe functies waar Vestergaard in geïnteresseerd is, is variabele dosering bij het verspreiden van kalk en kalium. Een loonwerker past dat nu al bij hen toe. “Omdat we vooral biologisch telen, zijn automatische functies voor het spuiten en kunstmest strooien niet zo belangrijk voor ons”, besluit Peter. •

Section Control en TaskDoc nu beschikbaar op SmartTouch-tractoren

Voor Valtra-tractoren die zijn uitgerust met een SmartTouch-armsteun en het automatische besturingssysteem Auto-Guide zijn sinds augustus 2018 de nieuwe functies Section Control en TaskDoc beschikbaar. Variabele dosering komt in 2019.

Section Control maakt het mogelijk om de boomsecties van veldspuiten apart in en uit te schakelen. Dit is vooral handig bij gerende percelen en op kopakkers. Met Section Control kan overlapping bij de gewasbescherming tot een minimum worden beperkt.

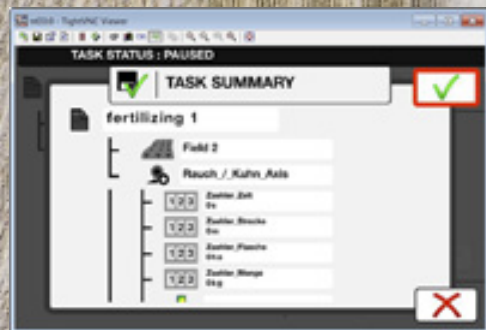
TaskDoc voorziet in een koppeling tussen werkingsdata van de trekker en het bouwplan uit het managementsysteem op de PC van de boer. Trekkeractiviteiten worden automatisch gekoppeld aan percelen. De gegevens worden uitgewisseld via Bluetooth of een GPRS-verbinding. TaskDoc kan bouwplannen inlezen die zijn gemaakt met de meeste gangbare managementprogramma's. De gegevens over trekkertaken die met TaskDoc worden vastgelegd, kunnen worden gebruikt voor verschillende rapportages.

Variabele dosering beschikbaar in 2019

Vanaf 2019 is op SmartTouch-tractoren ook de functie Variable Rate Control beschikbaar voor variabele dosering van bijvoorbeeld kunstmest of gewasbeschermingsmiddelen. "De nieuwe functies vullen elkaar in zekere mate aan", zegt **Johan Grotell**, technologiespecialist bij Valtra. "Section Control bijvoorbeeld werkt samen met TaskDoc en in de praktijk heeft elke functie Auto-Guide nodig. De nieuwe functies kunnen op afstand worden geüpload naar SmartTouch-tractoren via ons webportaal."

Populair systeem

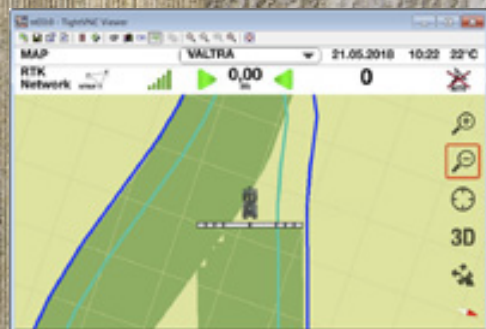
De populariteit van Auto-Guide is de afgelopen jaren aanzienlijk toegenomen. Dit jaar is meer dan de helft van alle nieuwe Valtra-tractoren af fabriek voorzien van het automatische stuursysteem of op zijn minst Auto-Guide voorbereid. Ter vergelijking: in 2016 werd Auto-Guide op slechts drie procent van de trekkers geïnstalleerd en maar een paar tienden van procenten was er op voorbereid. •



TaskDoc



Variable Rate Control



Section Control

Rob Kummeling van Kummeling Groen en Infra, Didam:

"IK ZOCHT EEN TREKKER WA



“Een tractor moet eenvoudig te bedienen zijn door elke chauffeur. Goed zicht op het werk en wendbaarheid zijn ook belangrijke eigenschappen voor veel van onze klussen.”

Met de gelijktijdige aanschaf van twee Valtra A114's heeft Rob Kummeling van het gelijknamige Groen en Infra bedrijf in Didam er twee praktische en breed inzetbare werkpaarden bij. “Iedereen moet met deze trekkers kunnen werken.”

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

AR JE ZO MEE WEGRIJDT"

In Didam, tussen Arnhem en Doetinchem en op steenworp afstand van de Duitse grens, ligt Kummeling Groen en Infra. Veertig jaar geleden begon **Rob Kummeling's** opa met loonwerk voor boeren in de omgeving. Anno 2018 staat er, nog steeds op dezelfde locatie, een gezond bedrijf met specialismen in groenaanleg en -onderhoud, cultuurtechniek en wegenonderhoud. Gemeenten, provincies en waterschappen zijn de belangrijkste opdrachtgevers. Bijzonder is dat Kummeling sinds kort ook zijn eigen composteerinstallatie heeft.

Eenvoudige bediening

In piektijden heeft het bedrijf werk voor 20 personen waarvan een deel los personeel. Daarin schuilt ook een belangrijke reden voor de aanschaf van de A114 trekkers.

"Ik zocht een trekker waar je zo mee wegrijdt", vertelt Rob.

"Hij moet eenvoudig te bedienen zijn door elke chauffeur. Goed zicht op het werk en wendbaarheid zijn ook belangrijke eigenschappen voor veel van onze klussen."

Breed inzetbaar

Tot de komst van de A114's had Kummeling, naast 7 trekkers van andere AGCO-merken, 1 Valtra N163 aan het werk.

"Die heb ik ooit gekocht vanwege de omkeerinrichting. Hij stond voornamelijk voor onze houtversnipperaar", vertelt Rob.

"Maar omdat ik onze werkzaamheden anders wil gaan inrichten, had ik behoefte aan kleinere compacte trekkers."



"Het zijn gewoon hele handige trekkers, toegankelijk voor iedereen en met een sterke taaie motor", stelt Kummeling.

Afgelopen voorjaar heeft Rob daarom de N163 ingeruild en 2 A114's terug gekocht. De houtversnipperaar wordt hoogstwaarschijnlijk vervangen door een exemplaar met een eigen motor.

Handige trekkers

De A114's worden veel ingezet op sportvelden en voor het maaien van bermen en dijken.

"Maar eigenlijk gebruiken we ze bij alle voorkomende klussen", lacht Rob.

De basistransmissie met 2 groepen met 6 versnellingen en de onder last schakelbare omkeerbak past daar prima bij. Beide trekkers zijn verder voorzien van een kruipbak en een frontheef met aftakas.

"Het zijn gewoon hele handige trekkers, toegankelijk voor iedereen en met een sterke taaie motor", stelt Kummeling.

"M'n personeel is ook heel positief over de trekkers."

Klanten ontzorgen

De aanschaf van de nieuwe trekkers past bij de bedrijfsfilosofie van Kummeling.

"Wij willen onze klanten ontzorgen en leveren daarvoor een totaalpakket. Ik verkoop nooit 'nee', zelfs niet als de planning vol zit. En dan ben je flexibeler met twee kleinere trekkers dan met 1 grote. Zo blijven wij werken aan onze betrouwbaarheid. Want mijn opdrachtgevers komen altijd terug."

Veel van die opdrachtgevers stellen ook milieu-eisen aan hun dienstenleveranciers.

"Wij doen mee met de CO₂-prestatieladder. Dat houdt in dat je bijvoorbeeld werkt met trekkers die voldoen aan hoge milieunormen. De nieuwe Valtra's met AdBlue passen daar prima bij", besluit Kummeling. •



Besparingen mogelijk tot 40 % ten opzichte van nieuwprijs

FLINK KOSTEN BESPAREN MET GEREVISEERDE MOTOREN EN TRANSMISSIES

Gebruik van gereviseerde onderdelen staat sterk in de belangstelling. Niet alleen vanwege de kostenbesparing maar ook omdat vervanging door gereviseerde onderdelen vaak sneller gaat dan reparatie van het origineel. De revisie activiteiten van Valtra groeien dan ook snel.



TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

Het is ook mogelijk om gereviseerde onderdelen voor oudere tractoren in te zetten.

De afdeling Transmission Remanufacturing is een mooi voorbeeld van de snelle groei. “We zijn deze zomer verhuisd van ons oude pand van 130 vierkante meter naar een nieuw gebouw van 720 vierkante meter. Zo hard breiden deze activiteiten uit”, zegt **Jari Luoma-aho**, Manager Transmission Remanufacturing bij Valtra. Vijf technici reviseren elk jaar meer dan 800 transmissies, powershift-versnellingsbakken en omkeerbakken.

Valtra heeft al tientallen jaren ervaring met het reviseren van motoren maar begon pas vijf jaar geleden met het aanbieden van gereviseerde transmissies en deze activiteiten groeien momenteel met 30 tot 40 procent per jaar. Steeds meer klanten vinden gereviseerde componenten een aantrekkelijk alternatief voor duurdere nieuwe onderdelen. Vergelijken met nieuwe onderdelen zijn gereviseerde componenten niet alleen betaalbaarder, maar ook sneller te installeren. Zo is de reparatie van een defecte transmissie met nieuwe onderdelen een tijdrovende kwestie.

Eerst moet de bak worden geopend of gedemonteerd; daarna volgt de diagnose en het bestellen van nieuwe onderdelen. Die moeten na ontvangst ook weer worden gemonteerd. Bij gebruik van een gereviseerde transmissie kan de hele operatie op een vooraf gepland tijdstip plaatsvinden.

Steeds meer aanbod

Het assortiment gereviseerde transmissiecomponenten is de afgelopen vijf jaar gegroeid van 20 naar 120. Het gaat om transmissies, omkeerbakken en powershift-versnellingsbakken voor verschillende trekkermodellen, van de A- tot de T-serie, maar ook de oudere 6000- en 8000-serie. Het toegenomen aanbod betekent dat steeds meer gereviseerde componenten rechtstreeks van de plank beschikbaar zijn voor de klant. De AGCO Power motorfabriek in Linnavuori, op zijn beurt, levert gereviseerde motoren, brandstofinjectoren en injectiepompen. Een bijkomend voordeel van revisie is dat de beschikbaarheid van onderdelen voor oudere trekkermodel-

len beter is dan wanneer men op zoek moet naar nieuwe onderdelen.

Componenten die voor revisie worden aangeboden, worden eerst zorgvuldig gereinigd. Daarna volgt een visuele inspectie en metingen met speciale apparatuur. Onderdelen die deze controle niet doorstaan, worden vervangen door nieuwe. Sowieso worden onderdelen die onderhevig zijn aan slijtage, zoals lagers en afdichtingen, altijd vervangen. De transmissie wordt vervolgens opnieuw samengesteld met de nieuwste updates van de verschillende onderdelen. Een rijnsnelheidafhankelijke aftakasaan-drijving wordt standaard in alle gereviseerde transmissies ingebouwd.

“Gereviseerde componenten worden geleverd met een jaar garantie”, zegt Luoma-aho, “maar we hebben tot nu toe geen noemenswaardige claims gehad. Valtra-dealers zijn erg blij met deze service, omdat het repareren van transmissies speciale gereedschappen, veel tijd en veel kennis vereist.” •

Voordelen van Valtra Reman

- Gereviseerde componenten kosten slechts 60–70 procent van de nieuwprijs
- De benodigde tijd en kosten zijn van tevoren bekend
- Revisie doet geen (of een geringere) aanslag op natuurlijke hulpbronnen
- Bij montage door bevoegd personeel geldt een garantie van een jaar op onderdelen en arbeid
- De revisie van transmissies en motoren gebeurt door gespecialiseerde Valtra-monteurs
- Gereviseerde transmissies en motoren worden geleverd met alle beschikbare updates



Mikko Ilves, Kari Pitkänen, Marko Arpiainen, Jari Luoma-aho, Mika Vuorenmaa en Sami Liimatainen zijn erg tevreden met hun nieuwe revisie werkplaats.



Onderhoud aan tractoren is goedkoper dan reparaties tijdens de drukste tijd van het jaar. Onderhoud en inspecties tijdens het laagseizoen komen zowel de klant als het servicebedrijf ten goede.

ONDERHOUD UW TRACTOR TIJDENS HET LAAGSEIZOEN!

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

Het is een serieuze overweging om uw tractoren, oogstmachines en werktuigen voor onderhoud aan te bieden buiten het hoogseizoen. De wachttijden zijn over het algemeen korter en veel servicedealers bieden kortingen buiten het hoogseizoen.

“Preventief onderhoud kan problemen tijdens het drukke seizoen voorkomen of verminderen. Wanneer uw machines de rest van het jaar niet of minder intensief worden gebruikt, is dit een mooie gelegenheid om uw servicedealer uw tractor zorgvuldig te laten inspecteren en eventuele mankementen te repareren. Ook kan hij inspelen op mogelijk naderende problemen,” zegt **Johann Holzmaier**, Manager, Field Service bij Valtra Duitsland.

Gepland onderhoud wordt meestal uitgevoerd wanneer de tractor het juiste aantal draaiuren heeft bereikt, maar Holzmaier wijst erop dat dit ook prima kan binnen 50 uur vóór of na het optimale aantal uren. “Inspectie en olie verversen bijvoorbeeld kan prima tussen geplande onderhoudsbezoeken.”

Alle trekkers hebben minstens één keer per jaar onderhoud nodig, ook als ze minder dan 500 of 600 uur per jaar maken. Holzmaier wijst ook op de mogelijkheden van Valtra Connect. “Met dit telemetrie systeem kan de dealer – als de klant hiermee instemt – verschillende tractorfuncties en urenstanden op afstand controleren. Met deze informatie kan de dealer vervolgens een optimaal servicemoment aan de klant voorstellen.”

Win-win

Planning van onderhoud tijdens het laagseizoen biedt voordeel voor zowel de klant als het servicebedrijf. Tijdens het hoogseizoen hebben onderhoudsmonteurs meestal hun handen vol en kunnen wachttijden voor de klant oplopen. Maar het grootste voordeel voor de gebruiker is natuurlijk dat onderhoud tijdens het laagseizoen ervoor zorgt dat trekkers en werktuigen betrouwbaar functioneren tijdens het hoogseizoen. Werkonderbreking ten gevolge van machinenepech kan tot aanzienlijke verlie-

zen leiden. Onderhoud van machines tijdens het laagseizoen spaart ook de zenuwen. Boeren en loonwerkers hebben immers al genoeg aan hun hoofd tijdens het hoogseizoen.

Uiteraard zijn er situaties waarin onderhoud tijdens drukke periodes onvermijdelijk is. Bijvoorbeeld wanneer u de trekker of het werktuig intensief gebruikt. In dergelijke situaties loont het om ruim van tevoren een onderhoudstijdstip af te spreken met uw servicebedrijf.

Het onderhoudsinterval voor nieuwe tractoren uit de Valtra N- en T-serie is 600 uur; dat is 20 procent langer dan bij oudere modellen. Dit maakt het makkelijker om het onderhoud buiten het seizoen te plannen. Het langere onderhoudsinterval in combinatie met eenvoudiger onderhoudsprocedures helpt ook om de servicekosten met ongeveer 20 procent te verlagen. Over een gebruiksperiode van bijvoorbeeld 5000 uur kan dit duizenden euro's aan besparingen opleveren. •

Uw voordelen

- Voorkomen stilstand
- Kortere wachttijden
 - (soms) korting
 - Betrouwbaarheid gedurende het hoogseizoen
 - Preventief onderhoud is goedkoper dan repareren

KIES OOK 3 x BEWUST VOOR DE EcoLine

Valtra EcoLine past bij innovatieve en bewuste ondernemers. De EcoLine modellen (N114e, N154e en T174e) hebben een EcoPower-functie die het nominale motortoerental verlaagt van 2.100 naar 1.900 en het maximale koppel niet bij 1.500 maar bij 1.250 tpm vrijgeeft.

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Minder brandstofverbruik

Door lagere motortoerentallen daalt het brandstofverbruik. In vergelijkende testen bij aftakaswerkzaamheden, is een brandstofbesparing tot wel 15% gemeten. De Valtra EcoLine modellen beschikken ook over een laagstationair functie. Zodra de chauffeur de trekker stopt en de handrem bedient, zakt het toerental automatisch naar 650 tpm.

Langere levensduur

Door de lagere toerentallen hebben de EcoLine modellen een lagere zuigersnelheid. Dat resulteert in een langere levensduur van de motor. Uitlaatgassen worden 'nabehandeld'

(gereinigd) nadat ze de cilinders schoon hebben achtergelaten.

Denk aan de toekomst

Bewust omgaan met het milieu is belangrijk voor de toekomst van uw bedrijf en uw opvolgers. Valtra investeert samen met de eindgebruikers in een lagere ecologische 'footprint' met de Valtra EcoLine. •

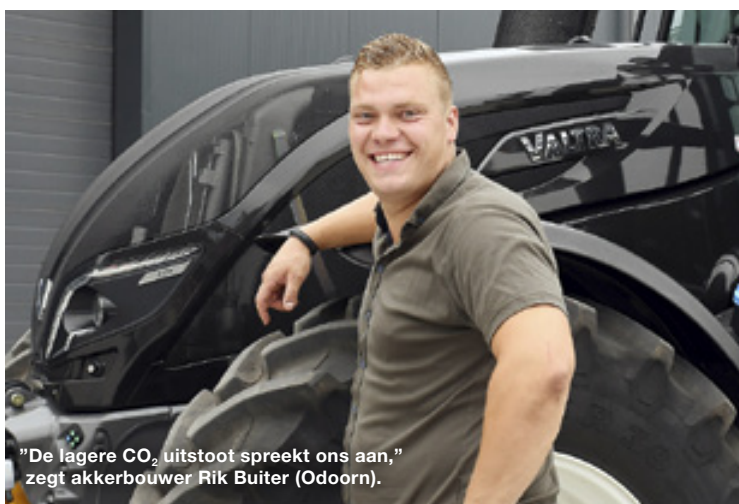
EcoLine van Valtra is daarmee

1. een bewuste keuze voor rendement
2. een bewuste keuze voor uw omgeving
3. een bewuste keuze voor uzelf

Krachtige en zuinige motoren:

"De nieuwe Valtra T174e hebben we bewust gekozen vanwege de Eco-uitvoering. Overigens zijn de laatste drie nieuwe Valtra tractoren die we hebben gekocht, allemaal Eco-uitvoeringen. We hebben de ervaring dat de motor heel veel power levert maar – ook onder zware belasting – laag in het brandstofverbruik blijft zitten.

De lagere CO₂ uitstoot spreekt ons aan. Als we op deze manier onze bijdrage aan duurzaamheid kunnen leveren, dan doen we dat graag," zegt akkerbouwer Rik Buiters.



"De lagere CO₂ uitstoot spreekt ons aan," zegt akkerbouwer Rik Buiters (Odoorn).

Leon Manders van Manders Groenvoorziening:

"Wij willen strak voor de dag komen".

Léon Manders van Manders Groenvoorziening vindt het belangrijk om strak voor de dag te komen bij zijn opdrachtgevers. En het machinepark ziet hij als het visitekaartje van zijn onderneming. En het werk net even anders doen dan anderen, want daarmee maakt hij het verschil.

"Ik wil het voor 100% goed op orde hebben om het werk voor 110% af te kunnen leveren. Goed materiaal is gewoon het halve werk!" •



"Het machinepark is het visitekaartje van mijn onderneming," zegt Leon Manders

De Suolahti assemblagefabriek

ELKE 12 MINUTEN EEN NIEU

De assemblagefabriek Suolahti in Finland produceert elke 12 minuten een nieuwe Valtra-tractor van de A-, N- of T-serie. De fabriek draait zes dagen per week met een dagploeg. Naast het assemblagebedrijf is Suolahti ook de thuisbasis van het Valtra ontwikkelcentrum, de transmissie-productie en het reserve onderdelen-centrum. In totaal werken in Suolahti ongeveer 950 werknemers.

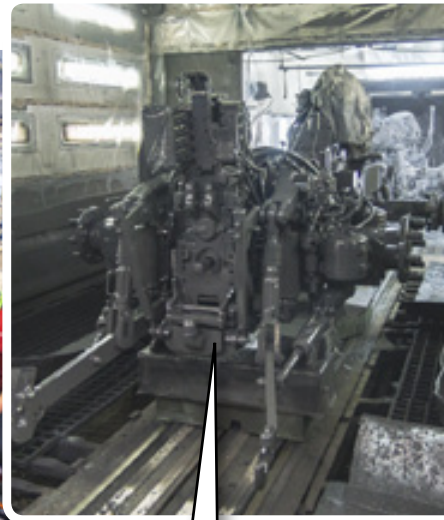
TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

Koppeling van motor en transmissie

In de eerste fase van de assemblage koppelen twee monteurs de transmissie, afkomstig van de aangrenzende transmissie-fabriek aan de motor, die wordt geleverd door de AGCO Power motorfabriek in Linnavuori, Finland. De transmissie benadert de assemblagelij van links en de motor van rechts. Bij de HiTech modellen wordt de versnellingsbak aan het chassis bevestigd tijdens de transmissie pre-assemblage fase. De voorzijde, de koppelingcomponenten en het katalysatorsysteem worden aan de motor gemonteerd tijdens de motor pre-assemblage.

Cabine

Cabines worden kant-en-klaar geleverd door de firma Maaseudun Kone Oy. Elke cabine wordt, net als de motoren, banden en andere belangrijke componenten, geleverd volgens het just-in-time principe en op basis van de individuele specificaties van de klant. Just-in-time logistiek zorgt voor minimalisering van de voorraden. Valtra wordt bediend door 230 leveranciers, waarvan 60 procent Fins is.



Montage vooras

De vooras wordt gemonteerd aan het begin van de assemblagelij. Klanten hebben de keuze uit een standaard vooras, een vooras met hydraulische vering of een Aires-vooras met luchtvering. Elke Valtra tractor wordt op maat gemaakt volgens de specificaties van de individuele klant. De tractoren uit de A-, N- en T-serie worden in willekeurige volgorde op dezelfde lijn geassembleerd. Er wordt geen tractor gebouwd zonder dat daar een bestelling van een klant of dealer onder ligt.

Lakstraat

Elk chassis doorloopt zeven stadia van afwerking: een op nanotechnologie gebaseerde polymeerbehandeling, een oppervlaktebehandeling, robot gestuurd spuiten, inspectie en drie fasen van drogen en koelen. Het wassen en de nanotech polymeerbehandeling zorgen voor de perfecte ondergrond voor de lakbehandeling. Het chassis wordt vervolgens gedroogd en onderdelen die geen verfbehandeling krijgen, worden afgeplakt. Twee robots brengen vervolgens 7 tot 8 liter verf aan op elk chassis. In de spuitcabine zorgt een magnetisch veld er voor dat de verf naar het chassis gaat en niet naar de vloer.

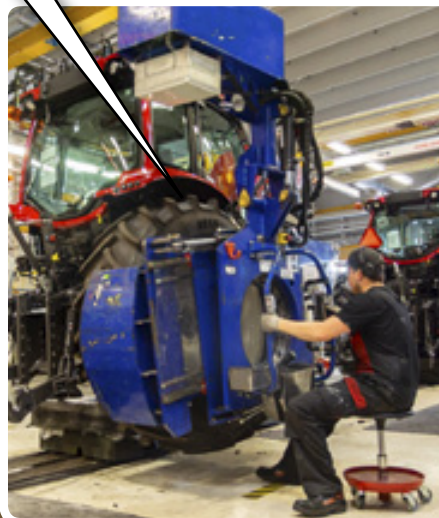
WE TRACTOR

Banden

De wielen worden aan de trekker gemonteerd met behulp van een kraan. Tijdens de voorassemblage zijn de banden al op de velgen gezet. De banden worden geleverd vanuit een magazijn op 50 kilometer afstand en worden pas op transport gezet wanneer de bouw van de betreffende tractor is gestart; ze arriveren vlak voordat ze nodig zijn bij de pre-montage. Klanten kunnen kiezen uit de merken Mitas, Trelleborg, Michelin, Continental, Nokian of Bridgestone en daarbinnen uit gras-, landbouw- en bosbouwbanden. Verder is er nog een keuze in metrische of Engelse maten en verschillende profielen.

Testen

Met elke tractor wordt na de assemblage een proefrit gemaakt. In een eerder stadium zijn de transmissie, motor en cabine al afzonderlijk getest en tijdens de assemblage passeert de tractor vier zogenaamde kwaliteitspoorten. De testrit duurt ongeveer 50 minuten en omvat een inspectie van tussen de 500 en 800 punten, afhankelijk van het trekkermodel en de specificaties. Na de proefrit ondergaat de tractor een visuele inspectie, worden de remmen getest op een rollenbank en worden de omkeerbak en de koppeling afgesteld.



Onderdelen

Kleinere onderdelen worden verzameld bij de zogenaamde 'supermarkten' aan de zijkanten van de assemblagehal. Handbediende of automatische trolleys brengen ze naar de assemblagelijijn. Kleine schermen op de schappen laten zien waar elk onderdeel te vinden is, hoeveel er nodig zijn en naar welke plek in de assemblagelijijn ze toe moeten. Aan de hand van de klantorder weet het systeem welke onderdelen nodig zijn. Er zijn zoveel verschillende combinaties van specificaties en opties beschikbaar, evenals land-specifieke verschillen, dat in de praktijk geen enkele trekker gelijk is aan een andere.

De Suolahti assemblagefabriek, feiten en cijfers

- Het duurt ongeveer 8 uur om een trekker volledig te assembleren.
- Er werken ongeveer 300 mensen in de assemblagefabriek.
- Ongeveer 90 procent van de tractoren wordt geëxporteerd.
- Vanaf de assemblagelijijn gaan sommige trekkers door naar de Unlimited Studio voor specifieke aanpassingen op klantwens.

ECOLINE MODELLEN VAN VALTRA TOT 15% MINDER BRANDSTOF!

VALTRA



KIES 3 X BEWUST

- meer rendement
- lagere milieubelasting
- comfort voor uzelf



Een bewuste keuze... dat zijn de EcoLine modellen van Valtra: de N114 (115 pk), de N154 (165 pk) en de T174 (190 pk). In vergelijkende testen bij aftakaswerkzaamheden is een brandstofbesparing gemeten tot 15%.

- meer vermogen (hoger koppel) bij 200-400 tpm lager toerental
- lagere zuigersnelheid, minder wrijving, minder vermogensverlies
- efficiëntere verbranding door 'Stage 4 SCR only'



De eerste Volvo BM Valmet tractoren werden onthuld aan de pers op de drafbaan van Eskilstuna op 2 juni 1982. Het was een hete dag waarop de temperatuur 30 graden Celsius bereikte. Het nieuwe model werd getoond naast zijn oorspronkelijke voorouder, de Munktell 30-40, de eerste tractor die ooit in Scandinavië werd gebouwd.

**Volvo
+ Bolinder
+ (Avance + Munktell)
+ Valmet
= Valtra**

prototype van een werktuig dat de verbrandingsmotor combineerde met een ploeg. De leveringen van de Avance gemotoriseerde ploeg begon al het volgende jaar. Deze tractor had 19 pk en woog 4.230 kilo.

AB Volvo richtte in 1927 zijn autofabriek op. Tijdens de oorlogsjaren kromp de markt voor auto's en daarom werd in 1943 besloten om tractoren te gaan produceren. De eerste Volvo T41-tractor had een BM-transmissie gekoppeld aan een Volvo-motor. De T41 produceerde 40 pk en woog 2.500 kilo. •

Fusies en overnames

Fusies en overnames zouden uiteindelijk leiden tot het ontstaan van Valtra. Dat ging als volgt, in chronologische volgorde:

- In 1929 kreeg het Avance-motor bedrijf financiële problemen; de aandelen werden overgedragen aan Munktells Mekaniska Verkstad.
- In 1932 fuseerden de landbouwmachine-activiteiten van J.&C.G. Bolinders Mekaniska Verkstad met Munktells Mekaniska Verkstad, waardoor AB Bolinder-Munktells ontstond.
- In 1950 werd het BM-tractorbedrijf overgenomen door Volvo, waarmee Volvo BM ontstond.
- In 1979 beëindigde Volvo BM de tractorproductie. Het Volvo BM-tractorbedrijf werd overgedragen aan Valmet, waarmee Volvo BM Valmet werd gecreëerd.
- In 1985, bij de lancering van nieuwe modellen, werd de naam Volvo BM geschrapt en ging het trekkermerk verder onder de naam Valmet.

DE ZWEEDSE WORTELS VAN VALTRA

In 1982 werd een nieuwe Scandinavische tractorlijn gelanceerd: de 04- en 05-serie. De grotere 05-serie droeg de naam Volvo BM Valmet op de motorkap. Zoals de naam al suggereerde, waren Volvo en Valmet gefuseerd. Maar daar ging een lange geschiedenis van Zweedse tractor- en machinebouwers aan vooraf.

Zweden heeft een lange traditie in de productie van tractoren en landbouwmachines en het land heeft op dat gebied ook een aantal beroemde namen voortgebracht. **Theofron Munktell** richtte in 1832 een mechanisatiewerkplaats op onder de naam Eskilstuna Mekaniska Verkstad. In 1879 werd het bedrijf omgedoopt tot Munktells Mekaniska Verkstad. Munktell's eerste grote machines waren stoomlocomotieven, die hij in de jaren 1850 begon te produceren. Onder de boeren werd Munktell bekend om zijn locomobielen. In essentie waren dit door stoom aangedreven landbouwvoertuigen voor het trekken van ploegen en andere werktuigen. De locomobielen bleven tot 1921 in productie.

Munktell produceerde zijn eerste verbrandingsmotor in 1905. Toen

de stoommachine op de locomobiel werd vervangen door de verbrandingsmotor, was de geboorte van de moderne tractor een feit. De eerste Scandinavische tractor, de Munktell 30-40 HK, werd gelanceerd in 1913. Zoals de naam al doet vermoeden, produceerde deze tractor 30-40 pk en woog 8.300 kilo.

Bolinder, Avance en Volvo

De broers **Jean** en **Carl Gerhard Bolinder** vestigden in 1844 hun eigen werkplaats en gieterij. Hun bekendste product was een tweetakt semi-diesel die een populaire scheepsmotor werd. In 1893 produceerde hun werkplaats de eerste verbrandingsmotor van Zweden. Bolinder ging in de jaren 1930 een samenwerking aan met Jönköpings Mekaniska Werkstad om tractoren te produceren; er werden uiteindelijk maar een paar exemplaren van gebouwd. Deze Bolinder-tractor had ongeveer 40 pk en woog 3.250 kilo.

Een andere Zweed, **Johan Victor Svenson**, stichtte in 1898 een autofabriek en begon met de productie van verbrandingsmotoren. Zijn eerste motor, de Avance, werd gebouwd in 1900. In 1912 onthulde Svenson een

Weerts is zeer tevreden over zijn Valtra. "Hij loopt hard en dankzij de taai motor houdt hij dat ook goed vol bij een laag toerental. Je moet hier soms ook met 25 ton in de trekhaak bergop wegrijden en dat is geen enkel probleem."



Deereke BV bergop met Valtra

GEDREVEN ONDERNEMER KIEST VOOR VALTRA

Michiel Weerts uit Gronsveld bouwde in amper 12 jaar tijd een middelgroot grondverzetbedrijf op met 15 man personeel. Hij is flexibel, zegt nooit nee en zorgt dat z'n materiaal in orde is. Sinds januari sleept zijn in opvallend groen gespoten Valtra T214 een forse gronddumper door het glooiende Limburgse landschap. "Die weet daar wel raad mee."

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Michiel Weerts (33) van Deereke BV wist al jong dat hij liever op de trekker zat dan in de schoolbankjes.

"Ik had een hekel aan school", grijnst hij. "Ik werkte altijd al bij boeren in de buurt en vanaf m'n zestiende ging ik al aan de slag bij een loonwerker."

Dat werk beviel hem goed maar het was altijd hollen of stilstaan en daarom stapte Michiel over naar het grondverzet. In die branche was het werkaanbod stabiel. Michiel deed ervaring op bij 3 verschillende

Sinds januari sleept een in opvallend groen gespoten Valtra T214 een forse grond-dumper door het glooiende Limburgse landschap.

bedrijven voordat hij in 2004 weer terugkeerde bij zijn eerste baas. Kort daarna zette hij zijn eerste stap richting zelfstandig ondernemerschap. Als ZZP-er bood Michiel nu ook zijn diensten aan bij een hovenier en een transportbedrijf. Tussen de bedrijven door haalde hij zijn vrachtwagenrijbewijs.

Trekkers komen en gaan

In 2006 kwam de eerste trekker. Die was van een groen-geel merk waar Weerts al z'n hele leven een groot fan van was. Die merkliefde leidde uiteindelijk ook tot de naam van zijn bedrijf.

"Ik zat op een dag met vrienden in de snackbar te praten over de aanstaande regionale trekkertrek-wedstrijden", vertelt Michiel.

"In mijn enthousiasme riep ik dat ik een trekkertrek-Jeep van dat merk zou bouwen."

Zo gezegd, zo gedaan. Weerts vond een oude Jeep, bouwde hem om en spoot hem in de bekende groen-gele kleuren.

"Die Jeep kreeg de koosnaam Deereke en niet veel later werd dat ook de naam van mijn bedrijfje. Vanaf dat moment is vrijwel alles wat ik kocht, gespoten in die groene kleur."

Geleidelijke groei

Deereke bv breidde geleidelijk uit. Er kwam een minikraan, een bedrijfsbus, een tweede kleine trekker en de eerste trekker werd ingeruild voor een grotere van hetzelfde merk. In 2013 kwam een belangrijk omslagpunt.

"Ik had een mooie klus gekregen bij de aanleg van sportvelden voor een Belgische klant. Het was voornamelijk grondverzet over langere afstand. Ik heb toen de grote trekker met grondbak verkocht en een 6x6 vrachtauto aangeschaft. Dat werkte een stuk mooier."

Er kwamen meer klanten en grotere klussen en het materiaal groeide mee. In de zomer van 2014 kocht



Weerts een 15-tons rupskraan en een paar maanden later een bulldozer. En toen een stagiair vertrok nam Weerts in november 2014 z'n eerste personeelslid aan.

De stap naar Valtra

Daarna ging het snel. Begin 2015 kwamen er nog twee nieuwe chauffeurs in dienst en het machinepark werd uitgebreid met een wals, een vierde kraan, een shovel en de 6x6 werd vervangen door een 8x4. In 2016 kwam er nog een truck met oplegger bij en in 2017 bouwde Weerts een nieuw bedrijfspand. En er verscheen weer een grote trekker in de schuur.

"Een van mijn ZZP-ers had een trekker met grondkar gekocht en mocht die bij mij stallen", legt Michiel uit. "Ik heb toen tegen mezelf gezegd: als die veel uren gaat maken, koop ik zelf ook weer een combinatie."

En zo geschiedde. Tijdens de oriëntatie keek Weerts vooral weer naar zijn vertrouwde merk maar op een goeie dag vertelde hij zijn plannen aan de regionale Valtra-dealer, Huynen in Margraten, tevens een van zijn vrienden.

"Ik heb iets moois voor jou", zei hij en liet hem een T214 RedLine demotrekker zien.

"Ik heb een stukje gereden en dat beviel goed. Er zat ook een sympa-

thiek prijskaartje aan."

Weerts kocht de demotrekker en vertelde zijn vriend dat hij hem groen zou spuiten.

"Hij geloofde me niet, dus toen ik een paar weken later terug kwam om een luchtreminstallatie te laten monteren, kreeg hij bijna een appel-flauwte", grijnst Michiel.

"Maar hij vond het natuurlijk prachtig dat ik zijn merk ging rijden."

Taaie motor

Weerts is zeer tevreden over zijn Valtra.

"Hij loopt hard en dankzij de taaie motor houdt hij dat ook goed vol bij een laag toerental. Je moet hier soms ook met 25 ton in de trekhaak bergop weggrijden en dat is geen enkel probleem. En m'n personeel is ook enthousiast. Ze rijden er zo mee weg en hebben een mooie ruime werkplek met geveerde vooras. De 50/50 gewichtsverdeling laat ook zien dat Valtra wel weet hoe je trekkers moet bouwen."

Weerts heeft de smaak van de groei goed te pakken en kijkt al weer vooruit. De voormalige leentrekker (van een ander merk) die nu voor de nieuwe dieplader staat, is eigenlijk toe aan een nieuwe versnellingsbak.

"Maar als hij genoeg uren maakt, ruil ik 'em in voor een nieuwe Valtra", besluit Michiel. •

DE SOCIALE MEDIAKANALEN VAN VALTRA – PRAKTISCH EN ONDERHOUDEND!

“Valtra is tegenwoordig via veel verschillende mediakanalen toegankelijk”, zegt **Laura Käöpä**. “We willen een mooie community opbouwen met onze volgers op sociale media en ze een forum bieden waar ze alles over Valtra kunnen bespreken en hun interesse in Valtra kunnen uitdrukken als fan of gebruiker. We plaatsen ook graag tractorfoto’s die de Valtra-fans met ons hebben gedeeld op sociale media; wij voelen ons vereerd als ze hun foto’s met ons delen.” Käöpä

is Communication Officer en coördineert Valtra’s wereldwijde sociale media-inhoud samen met een Europees team.

Die nauwe internationale samenwerking zorgt voor een breed aanbod van nieuws voor de volgers en zorgt er ook voor dat alle markten van Valtra vertegenwoordigd zijn. Bij de sociale media hanteert Valtra dezelfde waarden die gelden voor het hele merk. Eerlijkheid en integriteit zijn daarvan de belangrijkste. •



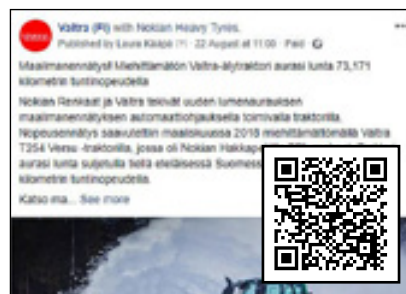
TWITTER – 611 volgers

Sinds kort is Valtra ook actief op Twitter; dit sociale medium biedt volgers de mogelijkheid om met andere fans en belanghebbers te discussiëren via korte berichten met niet meer dan 280 tekens. Het Twitter-account van Valtra biedt ook links naar het laatste nieuws.



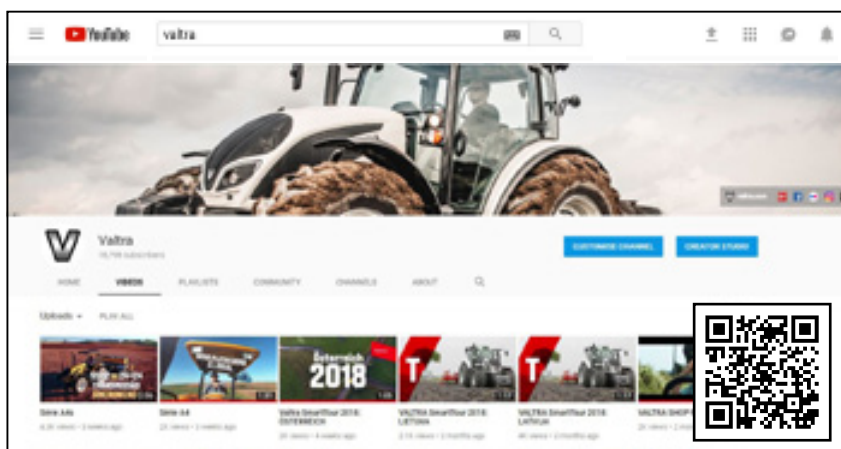
LINKEDIN – 8,800 volgers

Valtra’s LinkedIn-kanaal biedt informatie over vacatures, het laatste nieuws en actuele evenementen.



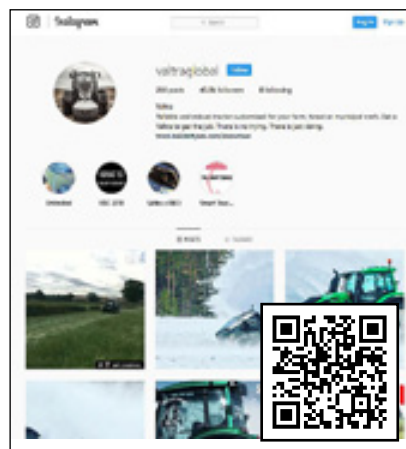
FACEBOOK – 409,000 likes

Valtra biedt veel inhoud op Facebook, variërend van zakelijke feiten tot leuke weetjes. Wekelijks deelt Valtra praktische productinformatie, instructievideo’s, leuke wedstrijden, foto’s van fans en historische foto’s van oude tractoren met de volgers.



YOUTUBE – 18,800 likes, 5.7 miljoen views

YouTube dient als Valtra’s videotheek. Er zijn afspeellijsten gemaakt met verschillende thema’s, zoals de nieuwe SmartTouch-armsteun en recente beurzen.



INSTAGRAM – 45,900 volgers

Valtra behandelt op Instagram dezelfde thema’s als op Facebook, maar er is meer plaats voor fraaie tractorfoto’s. Via foto’s en video’s worden volgers ook op de hoogte gehouden van actuele onderwerpen, bijvoorbeeld tijdens beurzen en andere tentoonstellingen.

HEERLIJKE KLEDING VOOR DE HERFST

De herfst en winter staan voor de deur. Maar koud hoeft u het niet te krijgen. De Valtra Collection heeft de warmste en meest duurzame kleding voor tijdens het werk of in uw vrije tijd te dragen. Onze collectie bevat daarnaast veel nieuwe producten om uw geliefden op te vrolijken in de donkerste tijd van het jaar!

MOK | € 15.00

42701403

WOLLEN MUTS | € 18.23

42801740

COMFORTABELE FLEECE | € 27.83

42805020

FLANEL OVERHEMD | € 56.62

**VOOR DAMES
S-XXL**

42805712-6



**VOOR HEREN
S-XXXL**

42805702-7

De getoonde producten zijn online verkrijgbaar bij www.shop.valtra.com of bij uw plaatselijke Valtra-dealer. Het aanbod kan per dealer verschillen.

Advies verkoopprijzen (incl. btw). Prijzen kunnen variëren afhankelijk van de markt. Alle rechten voorbehouden.

SHOP.VALTRA.COM

  [VALTRAMERCHANDISESHOP](https://www.instagram.com/valtramerchandiseshop)

Lees meer: valtra.nl

Valtra Modellen



A-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDAARD	BOOST
A74	75	
A84	85	
A94	95	
A104	100	
A114	110	
A124	120	
A134	130	



T-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDAARD	BOOST
T144 HiTech	155	170
T154 HiTech	165	180
T174 Eco HiTech	175	190
T194 HiTech	195	210
T214 HiTech	215	230
T234 HiTech	235	250
T254 HiTech	235	271
T144 Active	155	170
T154 Active	165	180
T174 Eco Active	175	190
T194 Active	195	210
T214 Active	215	230
T234 Active	235	250
T254 Active	235	271
T144 Versu	155	170
T154 Versu	165	180
T174 Eco Versu	175	190
T194 Versu	195	210
T214 Versu	215	230
T234 Versu	235	250
T254 Versu	235	271
T144 Direct	155	170
T154 Direct	165	180
T174 Eco Direct	175	190
T194 Direct	195	210
T214 Direct	215	230
T234 Direct	220	250



N-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDAARD	BOOST
N104 HiTech	105	115
N114 Eco HiTech	115	125
N124 HiTech	125	135
N134 HiTech	135	145
N154 Eco HiTech	155	165
N174 HiTech	165	201
N134 Active	135	145
N154 Eco Active	155	165
N174 Active	165	201
N134 Versu	135	145
N154 Eco Versu	155	165
N174 Versu	165	201
N134 Direct	135	145
N154 Eco Direct	155	165
N174 Direct	165	201



S-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDAARD	BOOST
S274	270	300
S294	295	325
S324	320	350
S354	350	380
S374	370	400
S394	400	405

*ISO 14396



**YOUR
WORKING
MACHINE**