

# VALTRA TEAM

VALTRA

+ Valtra's overwinnen  
**Tevreden  
klanten zijn  
de beste beloning**

pagina 06

+ Henri Grolleman  
**"Ze rijden zo weg  
met de Valtra"**

pagina 10

+ Met Valtra  
**op podium  
trekkertrek**

pagina 15

Logische carrièrekeuze

# ALESSANDRA AAN HET WERK MET HAAR VALTRA'S

pagina 16

## EDITORIAL



### GAAT U ÓÓK OP REIS MET VALTRA?

**V**altra in Finland is een geliefd reisdoel voor zowel dealers als eindgebruikers. Geregeld gaan we daarom die kant op om het typische Valtra gevoel met elkaar te delen. Het merk, de fabriek, de mensen, de cultuur, de omgeving..., het is een echte beleving. Maar dat geldt ook voor het dagelijks werken met een Valtra. Gebruikers geven dat ook aan. Wie eenmaal een Valtra rijdt, wil eigenlijk nooit meer iets anders.

Heeft u die ervaring zelf nog niet? Vraag het dan maar eens aan een collega die wél Valtra rijdt. En daarmee begint wellicht uw eigen reis naar (een) Valtra. Een reis overigens die wij zorgvuldig voor u hebben voorbereid. Met een breed aanbod aan technisch innovatieve tractoren, met goed opgeleide en zeer gemotiveerde dealers. Maar ook met de beschikbaarheid van demo-tractoren zodat u op het eigen bedrijf kunt ervaren wat Valtra is.

En uiteraard kunt u deelnemen aan onze 'SmartTouch Tour' eind mei 2018 om kennis te maken met de unieke SmartTouch bediening en alle tractoren uit ons programma. Kom daar zélf rijden en zélf ervaren, want daar gaat het ons om. En wellicht eindigt uw eigen Valtra-reis wel in de Finse sneeuw waar we samen genieten van dat typische Valtra gevoel. Wij dagen u graag uit om met ons mee op Valtra-reis te gaan. Pakt u hem op?

Marc de Haan  
DIRECTOR VALTRA



16

## ALESSANDRA AAN HET WERK IN PARMA



06



20



22

### IN DEZE UITGAVE:

- 03** Wereldprimeur: SmartGlass
- 04** Valtra Connect
- 05** Enthousiasme over Valtra werkt aanstekelijk
- 06** Valtra overladen met onderscheidingen
- 09** Hernieuwbare diesel, gemaakt van afval
- 10** Ze rijden zo weg met de Valtra
- 12** SmartTouch in een notendop
- 14** Servicekits – alles wat u nodig heeft in één pakket
- 15** Taaie Valtra levert podiumplaatsen op
- 16** Valtra-tractoren in actie bij kaasproductie
- 19** Valtra Oldtimer: 100-Series bood klanten meer keuze
- 20** “Ik word elke dag blij van de Red Line”
- 21** Cumela-leden belanden in warm Fins bad
- 22** Valtra en Red Bull werken samen
- 23** Valtra Collection
- 24** Valtra modellen

12



De display blijft altijd goed leesbaar, zelfs bij fel licht, vorst of stoffige omstandigheden.

SmartGlass kan worden gebruikt voor presentatie van diverse data, zoals toerental, snelheid, hydrauliek of frontladergegevens.

Maakt gebruik van een ultradun elektroluminescent membraan in het glas.

## Valtra introduceert als eerste datapresentatie op voorruit **VALTRA SMARTGLASS: HOOFDZAKEN ALTIJD IN BEELD**

Valtra is de eerste tractorfabrikant ter wereld die transparante datapresentatie op de voorruit introduceert. De nieuwe techniek is voor het eerst getoond tijdens de Agritechnica 2017. SmartGlass is geen typische head-up display (HUD) zoals we dat kennen van personenauto's. Voor gebruik op tractoren is namelijk een veel robuustere techniek nodig die onder alle omstandigheden een goede weergave garandeert. Valtra kwam met een oplossing die gebruik maakt van nanotechnologie; het gaat om een dun elektroluminescerend membraan dat is gelamineerd

in het membraan die daardoor oplichten.

“Deze techniek is uiterst betrouwbaar, zelfs in de meest veeleisende omstandigheden”, verklaart **Petri Hannukainen**, PhD en hoofd van het SmartGlass Research- en ontwikkelingsteam. Momenteel wordt gewerkt aan een toepassing die de belading, de hoogte en de bakhoek van de voorlader op de voorruit toont. SmartGlass kan ook worden gebruikt voor de presentatie van bijvoorbeeld de rijsnelheid, het aftakstoerental, hydrauliekgegevens en navigatiedata. SmartGlass is over ongeveer een jaar beschikbaar voor klanten. •

[www.valtra.nl](http://www.valtra.nl)

# NIEUWS

## VALTRA CONNECT VERBINDT TRACTOR MET GEBRUIKER EN DE SERVICEMONTEUR



**V**altra Connect is een nieuwe toepassing waarmee op afstand 56 tractorfuncties en -data kunnen worden gevolgd, waaronder de brandstof- en AdBlue-niveaus, tijdsduur tot de volgende onderhoudsbeurt, werktijden en brandstofverbruik. Ook toont het systeem op een kaart waar de tractor heeft gereden. Daarnaast kunnen Valtra-servicemonteurs het systeem gebruiken om nog 98 andere tractordata te bekijken. Als de tractor bijvoorbeeld een foutcode uitzendt, ontvangt de monteur automatisch een melding. Met behulp van een foutdetectietool kan hij de prestatiegegevens van de tractor in de aanloop naar de fout bekijken en in veel gevallen de fout herstellen of de foutcode annuleren, ook op afstand.

“De gebruiker kan Valtra Connect raadplegen via internet en er is ook

een gebruiksvriendelijke app beschikbaar”, zegt marketing manager **Olli Honkamäki**. Het werkt eenvoudig: een nieuwe tractoreigenaar gaat naar de website **www.valtraconnect.com** en logt in. Hij krijgt dan toegang tot de details van zijn tractor. De klant kan Valtra toestemming geven om de gegevens van de tractor te volgen.

“Het systeem is heel gemakkelijk te gebruiken”, besluit Honkamäki.

“Valtra Connect biedt al veel functies en we ontwikkelen er steeds meer.”

Valtra Connect is standaarduitrusting op alle N- en T-serie Versu en Direct-tractoren vanaf bouwjaar 2018; het kan achteraf worden ingebouwd in oudere modellen uit de N- en T-serie. •

### Feiten over Valtra Connect

- Komt eerst beschikbaar in Scandinavië en wordt later in 2018 verder in Europa uitgerold.
- Kan worden ingebouwd in oudere modellen uit de N- en T-serie.
- De eigenaar kan essentiële informatie over de tractor op afstand volgen.
- De servicemonteur kan onderhoudsinformatie online inzien.
- Voor Valtra Connect betaalt u een jaarlijkse vergoeding.

### VALTRA NUMMER ÉÉN IN FINLAND, NOORWEGEN, ESTLAND EN IJSLAND

Valtra is van oudsher het populairste tractormerk in de Scandinavische regio. Volgens de meest recente registratiestatistieken is Valtra het nummer één merk in Finland, Noorwegen, Estland en IJsland. Valtra presteerde bijzonder goed in Noorwegen; de laatste keer dat het merk daar de registratiestatistieken aanvoerde was in 1991. Valtra heeft van oudsher een bijzonder hoog marktaandeel in Finland, waar traditioneel ongeveer één op de twee tractorkopers voor Valtra kiest.



### DE KERSTMAN RIJDT ROND HET COLOSSEUM IN EEN VALTRA

Misschien wel de beroemdste Fin ter wereld – Santa Claus – vierde de honderdste verjaardag van de Finse onafhankelijkheid door in Rome met een Valtra rond het Colosseum te rijden. Voor deze gelegenheid was het Colosseum verlicht met blauwe en witte verlichting. En wat is nou een betere manier om de Finse onafhankelijkheidsdag te markeren dan op 6 december rond het Colosseum te rijden in een tractor die is gemaakt in Finland?

Internet: [valtra.nl](http://valtra.nl)

**VALTRA TEAM** ISSN 2342-8937 (print)  
ISSN 2342-8945 (online)

**Editor in chief** Hannele Kinnunen, Valtra Inc., hannele.kinnunen@agcocorp.com

**Editorial** Tommi Pitenius, Medita Communication Oy, tommy.pitenius@medita.fi

**Editorial** Adam Wiatroszak, Izabela Zielińska, AGCO Sp. z o.o., adam.wiatroszak@agcocorp.com, izabela.zielinska@agcocorp.com //

Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechanguroep.nl // Luca Zanetti, AGCO Italia SpA, luca.zanetti@agcocorp.com //

Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Pamela Engels, AGCO Distr. SAS, pamel.a.engels@agcocorp.com //

Peter Kogel, AGCO Deutschland GmbH, peter.kogel@agcocorp.com // Andy Miller, AGCO Ltd, andy.miller@agcocorp.com //

Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com **Publisher** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti

**Layout** Juha Puikkonen, INNOOverkko **Printed by** Grano Oy, 2018 **Photo** Valtra archive if not otherwise mentioned

Valtra is a worldwide brand of AGCO



Volgens Adrie van de Guchte is de taaie motor van Valtra nog steeds een onderscheidende eigenschap.

Adrie van de Guchte van Zeelandtrac te Wissenkerke

## “ENTHOUSIASME OVER VALTRA WERKT AANSTEKELIJK”

Adrie van de Guchte en zijn team vonden Valtra altijd al een fijn merk om mee te werken maar met de nieuwe modellen kwam er nog een streepje bij. “Iedereen is enthousiast en dat straalt je uit en geef je door aan de klant. Het verkoopt een stuk makkelijker.”

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

**T**oen Adrie van de Guchte en zijn compagnon Johan Vogel in 2002 landbouwmechanisatiebedrijf Zeelandtrac oprichtten, wisten ze 1 ding zeker: er moest een trekkerdealerschap komen. “Johan had ervaring opgedaan bij Valtra-dealer Van Den Brink op de Veluwe en dat merk leek ons wel wat”, vertelt Adrie. “Valtra had toen al de reputatie van een sterke en degelijke trekker.” Toenmalig importeur Kuiken

was aanvankelijk niet zo enthousiast maar toen dealer Kriesels uit West-Brabant aanbod om te helpen, ging het licht op groen. “Een paar weken later hadden we onze openingsshow en we verkochten meteen een nieuwe Valtra 900. Dat was natuurlijk prachtig.”

### Dorpssmid

In de jaren die volgden groeide Zeelandtrac in machinedealerschappen,

klanten en personeel. De loods in Kamperland werd te klein en in 2007 verhuisde het bedrijf naar een splinternieuw pand in Wissenkerke. “De werkplaats is de spil van ons bedrijf”, zegt van de Guchte. “We zijn zo ongeveer het enige mechanisatiebedrijf op het eiland en we zitten mooi centraal. Er komt hier van alles. Regelmatig trekkers van andere merken en soms zelfs toeristen met fietspech. Af en toe ben je net de dorpssmid. Maar die unieke positie is ook ons sterke punt.”

In 2013 kregen Adrie en Johan de kans om een MF-dealerbedrijf over te nemen in 's Gravenpolder op Zuid-Beveland. Ze twijfelden niet. “Je moet kansen pakken als ze langs komen”, weet van de Guchte. “En de schaalvergroting gaat door.” Adrie's compagnon werd manager op de nieuwe locatie. Op beide vestigingen werken nu 7 personeelsleden.

### Niet inruilen

Vijftien jaar later noemt Adrie nog steeds de taaie motor als eerste belangrijke eigenschap van Valtra. En dat ze betrouwbaar zijn merkt hij vaak als klanten een nieuwe kopen. “Valtra's worden niet vaak ingeruild. De boeren raken er aan gehecht en houden de trekker aan.” Voor het onderhoud maakt dat niets uit, meent Adrie. “Veel onderdelen van Valtra's worden vaak in meerdere series na elkaar gebruikt. Dat geeft een stuk herkenbaarheid en dat is plezierig voor de monteur maar ook voor de betrouwbaarheid.” Van de Guchte vindt Valtra meer een merk van evolutie dan van revolutie. “En toch weten ze altijd weer te verrassen met nieuwe dingen. Neem nou de SmartTouch armsteun. Daar hebben we lang op moeten wachten maar nu loopt Valtra wel direct voorop. En ook de opties van Valtra Unlimited staan hier regelmatig op de verlanglijstjes. Als zo'n trekker dan aankomt, is hij meteen klaar en alles is mooi ingebouwd.” En omdat het oog ook wat wil, is Adrie blij met het fraaie uiterlijk van de nieuwe series. “Daar wordt iedereen enthousiast van!” •



**MACHINE OF THE YEAR 2018**



**MACHINE OF THE YEAR 2017**



**reddot award 2017 winner**



**reddot award 2017 honourable mention**



**MACHINE OF THE YEAR 2016**



**reddot award 2016 winner**



**MACHINE OF THE YEAR 2015**





## Onderscheidingen zijn geen toeval

# VALTRA OVERLADEN MET ONDERSCHIEDINGEN

Valtra's vierde generatie trekkermodellen hebben de afgelopen jaren talrijke internationale prijzen gewonnen. Dit is geen toeval maar het resultaat van jarenlang toewijding en hard werken.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

“De eerste pennenstreken voor onze vierde generatie tractoren zijn ongeveer tien jaar geleden gezet. Het begon niet zozeer met een specifiek project, maar eerder met een team van geïnspireerde mensen die ook veel werk hebben verzet in hun vrije tijd”, herinnert **Kimmo Wihinen**, manager Industrial Design & User Experience bij Valtra zich.

Kimmo begon bij Valtra als werktuigbouwkundig ingenieur binnen het technische team. Tijdens zijn studie had hij het moeilijk gevonden om te kiezen tussen werktuigbouwkunde en ontwerp. Na een paar jaar werken bij Valtra besloot hij zijn studie te hervatten en zich te concentreren op industrieel ontwerp en bruikbaarheid.

“Aan het einde van mijn ontwerpstudie moest ik mijn afstudeerscriptie schrijven om een masterdiploma te behalen. Ik was niet van plan terug te keren naar Valtra, maar ik kwam op het idee om een nieuwe trekkercabine te ontwerpen. Ik voelde dat daar behoefte aan was en het idee om dit te mogen uitwerken, sprak mij erg aan. Ik had niet verwacht dat het zou doorgaan, omdat het behoorlijk duur was in vergelijking met de gebruikelijke proefschrift-onderwerpen. Maar tot mijn grote verrassing accepteerde Valtra mijn voorstel”, zegt Kimmo.

Bij het ontwerpen van zijn ideale trekkercabine liet Kimmo zich niet hinderen door financiële beperkingen of productietechnische overwegingen. Hij begon met het bezoeken van tien tractorgebruikers. Bij elk van hen bracht hij een dag door op het bedrijf; Kimmo interviewde de gebruikers en legde op video vast hoe ze met hun tractoren werkten. Dit materiaal bleek later zeer nuttig voor het perfectioneren van de ergonomie en de praktische bruikbaarheid.

Kimmo noemt wat voorbeelden: “Op een dag zat ik aan de ontbijt-tafel bij een boer en zag ik hoe zijn vrouw zijn lunch in een koel-

**“De beste prijs is de goedkeuring van onze klanten.”**

box deed die hij op de vloer van zijn cabine kon zetten. Bij een andere gebruiker zag ik dat hij zijn drinkflessen op een plek zette waar hij de ventilatieroosters op kon richten om ze koel te houden. En weer een andere gebruiker stopte zijn waterfles-



reddot design award  
winner 2011

jes in een opbergvak bovenin de cabine waardoor je continu het geklots hoorde. Deze observaties overtuigden mij van de noodzaak van een geïntegreerde koelbox in de cabine met genoeg ruimte voor een fles van 1,5 liter”, herinnert Kimmo zich.

### Inspiratie en werk in vrije tijd

Toen de conceptcabine, nog niet 100% klaar, uiteindelijk werd gepresenteerd aan de beslissers binnen Valtra, werd besloten om een project te starten om de cabine geschikt te maken voor serieproductie. Tegelijkertijd werd begonnen met het ontwerpen van een hele nieuwe generatie tractoren. Dit proces zorgde voor zeer veel enthousiasme en toewijding binnen het bedrijf. Want in plaats van alleen bestaande producten aan te passen werd hier iets geheel nieuws gecreëerd.

“We stelden ons ten doel om een internationaal aansprekende tractor te ontwikkelen zonder onze Finse en Scandinavische roots over het hoofd te zien. Stel dat de oude T-serie werd bekritiseerd omdat hij een grote draaicirkel had, dan wilden we een opvolger ontwerpen die ‘s werelds kleinste draaicirkel zou hebben. En omdat we geen dak-

raam in onze cabine hadden voor voorladerwerk, hebben we ervoor gekozen om meteen maar een cabine te ontwerpen met het grootste dakraam op de markt. In plaats van alleen maar voort te borduren op bestaande dingen, hebben we ons gericht op het creëren van iets nieuws en het ontwikkelen van de best mogelijke tractor. We hebben,

**“Onze innovatiedrang houdt hier niet op – we komen voortdurend met nieuwe ideeën.”**

bij wijze van spreken, van de oude modellen alleen het stuur, de vooruit-achteruit-shuttle en de draden voor de motorblokverwarming opnieuw gebruikt”, legt Kimmo Wihinen uit.

“In het hele proces is duidelijk geworden dat de beste producten worden gemaakt wanneer het hele team geïnspireerd is en de mensen niet alleen plichtmatig hun uren op kantoor inbrengen. Zo heeft **Tuomas Nevaranta** in zijn vrije tijd het concept en de gebruikersinterface voor het SmartTouch-armleuningscherm ontwikkeld. En zelfs nadat het een ‘officieel project’ was geworden, was het niet alleen een

softwareproject voor software-engineers of een ontwerpproject voor ontwerpers. Nee, iedereen in het team zag het als een project voor gebruikersinterfaces voor de gehele nieuwe modellenreeks. Iedereen deed mee waar nodig, en niemand zei ooit: ‘Dat is niet mijn taak’.”

### Prijzen zijn een mooie bonus

Tijdens de ontwerpfase dacht niemand op de afdeling Engineering aan prijzen; de eindklant stond centraal. Toen de prijzen en onderscheidingen kwamen, was dat een aangename verrassing. “We zijn zeker blij met de prijzen, omdat ze laten zien dat anderen ook vinden dat we goed werk hebben verricht. Maar de mooiste beloning is om te zien dat grote aantallen nieuwe tractoren aan onze klanten worden geleverd. Uiteindelijk zijn zij degenen die stemmen met hun voeten bij het beslissen of het product goed is of niet”, zegt Kimmo.

Hoewel de nieuwe cabine en de SmartTouch-armleuning nu de beste in de branche zijn, rust het technische team van Valtra niet op zijn lauweren. “We zijn altijd op zoek naar manieren om ze verder te verbeteren; elke dag komen we met nieuwe ideeën. Dat is nodig, want technologie ontwikkelt zich snel en de behoeften van onze klanten en de wereld in het algemeen veranderen voortdurend. En onze concurrenten doen hun best om de kloof te dicht. Net zoals het ons tien jaar kostte om de nieuwe cabine, armleuning en gebruikersinterface te ontwikkelen, duurt het nog eens tien jaar om de ideeën die we vandaag krijgen volledig te realiseren. Maar zo lang hoeft de klant niet te wachten op mooie innovaties!”, belooft Kimmo Wihinen. •

**De SmartTouch-armsteun is een van de nieuwe Valtra ontwerpen die de meeste internationale erkenning heeft gekregen. Recent ontvingen de SmartTouch-armleuning en gebruikersinterface een van de meest prestigieuze designprijzen ter wereld, de iF Design-prijs.**







Milieu

# VALTRA WERKT OP 100 PROCENT HERNIEUWBARE BRANDSTOF

TEKST VESA BRANDT FOTO VALTRA ARCHIEF

**V**altra is de eerste tractorfabriek ter wereld die Neste MY Renewable Diesel gaat gebruiken als de startbrandstof voor alle nieuwe tractoren.

Jaarlijks zal ongeveer 700.000 liter fossiele diesel worden vervangen door 100 procent hernieuwbare brandstof. Wanneer de tractoren van de lopende band rollen, worden de tanks voor de eerste keer gevuld. Sinds afgelopen maart worden alle nieuwe Valtra-tractoren dus volgetankt met Neste MY Renewable Diesel; ook alle vorkheftrucks in de fabriek schakelen over op deze brandstof.

“In de wereld van vandaag is het belangrijk dat we onze klanten kunnen laten zien dat we actie ondernemen om het milieu te beschermen. Neste MY biedt ons een eenvoudige mogelijkheid om milieuvriendelijk bezig te zijn. We zijn een vrij grote afnemer van diesel, dus deze beslissing maakt echt verschil”, zegt **Mikko Lehikoinen**,

Marketing Director bij Valtra.

Neste MY is gemaakt van 100 procent hernieuwbaar afval en residuen; het produceert tot 90 procent minder uitstoot van broeikasgassen in vergelijking met fossiele diesel. De emissiereductie die wordt gerealiseerd door het gebruik van de hernieuwbare diesel, komt overeen met de emissie van bijna 560 auto's gedurende een jaar of van ongeveer 46.000 tractoruren.

De kwaliteit van de nieuwe hernieuwbare diesel is uitstekend; het verbrandt schoon, wat goed is voor de levensduur van de motor. Hernieuwbare diesel kan worden gebruikt zonder toevoegingen en zonder aanpassing aan de hedendaagse motoren. Het is bestand tegen temperaturen tot -34°C en de opslageigenschappen in de tank zijn uitstekend.

“De leefomgeving is erg belangrijk voor onze klanten, die van oudsher ecologische waarden ondersteunen. Zij proberen constant betere

keuzes te maken en zullen ongetwijfeld ook hun eigen verantwoordelijkheid nemen bij het kiezen van een tractormerk”, voegt Lehikoinen eraan toe.

Elke nieuwe Valtra-tractor wordt dus af fabriek afgeleverd met brandstof die is geproduceerd volgens de principes van de circulaire economie. Een deel van de grondstoffen is afkomstig van boeren, zoals onze klanten veelal zelf zijn. Negen van de tien nieuwe tractoren uit onze Valtra-fabriek worden geëxporteerd naar meer dan 75 landen over de hele wereld.

“Deze stap toont Valtra's toewijding aan de circulaire economie en innovatie. We zijn ervan overtuigd dat deze boodschap onze doelgroepen aanspreekt, of ze nu in Finland, Japan of Chili wonen en werken”, besluit Lehikoinen. •

Leer meer op:

<http://www.wakeupcalltofarmers.com/>  
<https://nestemy.fi/>

Henri Grolleman kocht binnen drie maanden twee Valtra T234 trekkers; één in Versu uitvoering en de nieuwste met een Direct transmissie.

Henri Grolleman,  
loonwerker in Hasselt

# "ZE RIJDEN ZO WEG MET DE VALTRA!"



Met een open houding naar de klant en veel vast personeel heeft Henri Grolleman uit Hasselt de afgelopen 15 jaar een mooi loon- en grondverzetbedrijf neergezet. Valtra is er bezig met een comeback.

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

"Ik heb de handleiding nog niet bestudeerd maar het lukt al aardig", grijnst **Henri Grolleman**. Hij heeft het over de bediening van de Smart-Touch armsteun op zijn splinternieuwe Valtra T234 Direct. Het is de trekker waar hij zelf het meest op rijdt, samen met een van zijn ZZP-ers. "En die vond ook al dat alles snel vertrouwd was." Grolleman kocht binnen drie maanden twee Valtra T234 trekkers; één in Versu uitvoering en de nieuwste met een Direct transmissie. "De meeste chauffeurs rijden het liefst op de Direct maar de man op de Versu heeft liever een powershift-transmissie", zegt Henri. Die uitspraak zegt ook wat over

Henri zelf, want zijn personeel mag altijd meepraten over nieuwe aankopen. Grolleman werkt, als het even kan, zoveel mogelijk met vaste combinaties van trekker, machine en chauffeur.

## **Gunfactor**

Na een aantal jaren in loondienst kwam Henri in 1997 in het bedrijf; 5 jaar later nam hij het loonbedrijf over van zijn vader. Naast de agrarische tak met vooral veel werk in de groenverwinning en het mestrijden, bouwde hij het grondverzet fors uit. "In 1996 kochten we onze eerste mini-kraan, nu heb ik 13 kranen in alle soorten en maten", illustreert Henri.

Mede dankzij het grondverzet kan hij het grootste deel van zijn personeel in vaste dienst houden; 14 man om precies te zijn. In de "flexibele schil" werken er jaarrond 4 ZZP-ers bij het loonbedrijf en in de zomer nog 2 losse krachten. "De klant vindt vast personeel prettig", stelt Henri. "Ze weten wie er komt. En omgekeerd weet de chauffeur wat hij aantreft."

"Ik heb er sinds de overname veel klanten bij gekregen maar dat is echt niet alleen mijn eigen verdienste. Zoiets doe je samen", verzekert Grolleman. Een medewerker die net even aanwipt in de kantine laat zich ontvallen: "Maar Henri heeft er de afgelopen jaren weer flink leven in geblazen!" Dat Grolleman een grote schare vaste klanten aan zich heeft gebonden, heeft natuurlijk z'n redenen. "Wij hebben onze planning altijd goed op orde", zegt Henri. "En als er iets is, bespreek ik het met de klant. Eerlijk duurt het langst. En als het



Met SmartTouch kan Grolleman alles voor het sleepslangen vooraf programmeren, inclusief het kopakkermanagement.

nodig is, probeer ik een alternatief te bieden. De klanten weten dat. Ik durf best te stellen dat wij daardoor de gunfactor mee hebben.”

### TwinTrac teruguitrijinrichting

Het loonbedrijf rijdt niet alleen met Valtra's maar het merk is er sinds 1996 wel onafgebroken aanwezig geweest en maakt momenteel een soort comeback. Dat Henri bijna tegelijk twee nieuwe Valtra T234's kocht, vindt z'n oorsprong in een andere aankoop. “Ik heb 2 nieuwe triple-maaiers gekocht en daar zocht ik trekkers bij met een goeie terugrijinrichting. Valtra met TwinTrac is 1 van de weinige merken die dat goed voor elkaar heeft.” De merken rijden bij Grolleman dus broederlijk naast elkaar maar als het personeel mag kiezen, geven ze de voorkeur aan de Valtra's, meldt Henri. “Dat komt op de eerste plaats door de bediening; die is functioneel en lekker logisch.” Maar ook andere eigenschappen van de nieuwe Valtra's kunnen ze bij het loonbedrijf wel waarderen. “Er zit natuurlijk een hele taaie motor in; met een dumper er achter gaat de Valtra lang door. En de jongens vinden de trekker lekker krap draaien. Vroeger moest je met een Valtra met de op-raapwagen twee wiersen overslaan maar nu is 1 genoeg”, verduidelijkt Henri. Zelf is hem het lage geluidsniveau in de cabine opgevallen en ook

de goeie hydrauliek. “De load-sensing scheelt echt in verbruik”, zegt Henri. “De trekker pompt niet meer olie rond dan nodig is.” Ook het relatief lage gewicht van de trekker vindt Grolleman een voordeel. In zijn werkgebied liggen veel percelen met weinig draagkracht. “Bij veel andere merken is een trekker met een vergelijkbaar vermogen al gauw een paar ton zwaarder.”

### SmartTouch

Maar waarom nou die SmartTouch armsteun op de nieuwste T234? “Ik

had eigenlijk geen flauw idee wat ik me er bij voor moest stellen”, erkent Henri. “Maar het leek me handig om allerlei trekker- en machineinstellingen te kunnen vastleggen. En dat klopt. Ik heb alles voor het sleepslangen al ingeprogrammeerd, inclusief het kopakkermanagement. Als ik nu bij een klant begin, staat alles met een druk op een knop ingesteld zoals ik het wil. En dat programmeren lukt me ook al aardig. Maar zo handig als mijn zoon van 11 er mee is, word ik natuurlijk nooit”, sluit hij lachend af. •



Met SmartTouch heeft de bestuurder alle taken van de tractor overzichtelijk in beeld.

# HAAL HET BESTE UIT SmartTouch

## Profielen

De instellingen voor al uw werktuigen kunt u opslaan in profielen. Als uw tractor door meer dan één persoon wordt gebruikt, kunnen instellingen voor elke afzonderlijke gebruiker worden opgeslagen.



**1** Open het profielmenu vanaf de bovenkant van het scherm. Om te beginnen kunt u profiel of een bestaand profiel selecteren als basis voor een nieuw profiel. Als u bijvoorbeeld een ploegprofiel hebt aangemaakt, kan deze dienen als basis voor een nieuw cultivator-profiel. Geef het nieuwe profiel een nieuwe naam, zodat u niet per ongeluk de oude instelling vervangt en verwijderd. U kunt een onbeperkt aantal profielen opslaan.

**2** U kunt in het profiel alle instellingen opslaan die u kunt aanpassen via de SmartTouch-armleuning. U kunt bijvoorbeeld motorinstellingen opslaan, de functies van de programmeerbare geheugenknoppen, transmissie-instellingen, U-Pilot-instellingen en aftakas-instellingen.

**3** Voor ploegen bijvoorbeeld kunt u selecteren met welke knoppen u de ploeg wilt heffen of draaien, of welke schakelaar u wilt gebruiken om de breedte van de voor in te stellen. U wilt misschien de ploeg keren met behulp van een van de lineaire joysticks op de multihendel en de ploeg heffen met behulp van de andere joystick. Voor de motor kunt u het maximale en minimale toerental instellen. Met camera-instellingen kunt u bijvoorbeeld kiezen voor weergave op het volledige scherm van de achteruitrijcamera tijdens het achteruitrijden; tijdens het vooruit rijden gebruikt u weer het kleine scherm. U kunt ook de instellingen voor de rijweergave wijzigen, bijvoorbeeld door het scherm in kwadranten te verdelen die informatie geven over de transmissie, camerabeelden, status van de frontheef en tellers.

**4** Uw nieuwe instellingen worden automatisch opgeslagen in het profiel dat u hebt geselecteerd. De volgende keer dat u hetzelfde werktuig gebruikt, kunt u dezelfde instellingen gebruiken. •

## Trekwerk

Trekwerk heeft betrekking op werktuigen die worden getrokken of aan de hef-inrichting aan de achterzijde zijn bevestigd en waarvoor vaak meerdere hydraulische ventielen nodig zijn. Al deze functies kunnen worden geprogrammeerd en geregeld vanaf de rijhendel, zodat u uw linkerhand te allen tijde kunt gebruiken om het stuurwiel te bedienen. Met uw rechterhand kunt u de snelheid regelen, met uw duim kunt u de hydrauliek bedienen, terwijl de programmeerbare geheugenknoppen kunnen worden gebruikt voor extra functies.



**1** Wilt u het U-Pilot kopakkermanagementsysteem gebruiken? Het programmeren van het systeem is eenvoudig. U kunt volgorde programmeren op basis van tijd of afstand. Bij het ploegen kunt u bijvoorbeeld de M1-geheugenknop programmeren om de vierwielaandrijving, cruise control en differentieelslot uit te schakelen, de ploeg te heffen en te draaien – alles met een enkele klik op de knop – wanneer u de kopakker bereikt. Op dezelfde manier kunt u de M2-geheugenknop programmeren om hetzelfde in omgekeerde volgorde

te doen wanneer u de kopakker weer verlaat. Als u wilt, kunt u zelfs de beide volgorders programmeren onder één enkele geheugenknop.

**2** U kunt de schakelaar (duimhendel) op de joystick gebruiken om bijvoorbeeld de hoogte van een rotoreg continu aan te passen aan de bodemgesteldheid. U kunt ook de hydrauliekstroom aanpassen om te regelen hoe fel het werktuig reageert op de duimhendel.

**3** De joysticks zijn proportioneel te bedienen, dus hoe meer je ze indrukt, des te meer volume. U kunt de joystick ook zodanig programmeren dat een enkele druk gedurende 15 seconden hydraulische flow levert, bijvoorbeeld om de ploeg omdraaien. •



# "Bekijk onze SmartTouch-instructie video's online!"



www.valtra.nl/smarttouch

## Voorladerwerk

Wij vinden dat de Valtra N-serie samen met de SmartTouch-armleuning 's werelds beste voorladertrekker is. Het is een uitgebalanceerde combinatie met uitstekend zicht, krachtige hydrauliek en een geïntegreerde voorlader die speciaal voor dit model is ontworpen en een joystick voor nauwkeurige bediening.



**1** Bovenop de hydrauliek joystick bevindt zich de zogenoemde Live 3rd functiekноп; u kunt zo drie hydraulische functies van de voorlader tegelijk bedienen. U kunt bijvoorbeeld de voorlader heffen en zakken door de joystick naar achter te trekken en naar voren te duwen, de bak of vork te laten kantelen door de joystick naar links of rechts te bewegen en werktuig, bijvoorbeeld een balenklem, te laten klemmen middels de 3e Live functie bovenop de joystick.

**2** Bij het werken met de voorlader kunt u te allen tijde uw linkerhand op het stuurwiel houden en uw rechterhand op de rijhendel, omdat u daarmee ook de vooruit-achteruit omkeer kunt bedienen.

**3** Valtra's gepatenteerde Hydrauliek Assistent verhoogt automatisch het motortoerental als dat nodig is voor de hydrauliekopbrengst.

**4** Het voorlader menu omvat ook de bediening van de voorladervering en automatische vergrendeling van werktuigen. Dat laatste zorgt er voor dat na 60 seconden na het aankoppelen van een werktuig aan de voorlader deze niet per ongeluk kan worden ontgrendeld. •



## Aftakas-werk

Ga je werken met een maaier, rotorkoepel, versnipperaar of sneeuwrees? Het vastleggen van instellingen voor afzonderlijke werktuigen is eenvoudig, zodat u uw taken kunt uitvoeren zoals u dat wilt.



**1** Druk op het aftakassymbool op het scherm.

**2** Selecteer of u instellingen wilt maken voor de aftakas aan de voor- of achterzijde. Begin bijvoorbeeld met het instellen van het aftakstoerental. PTO-cruise is een handige functie die automatisch het ideale motortoerental selecteert wanneer u de aftakas activeert, zodat u het handgas of voetpedaal niet hoeft te gebruiken om het toerental aan te passen. Een andere handige functie is Auto-PTO, waarmee u

kunt instellen of de aftakas in- of uitgeschakeld moet worden wanneer de hefinrichting achter in een bepaalde positie staat. Als u bijvoorbeeld een rotorkoepel gebruikt, kunt u de aftakas zo instellen dat hij uitschakelt wanneer de hefarmen boven een bepaalde hoogte worden opgeheven en opnieuw wordt ingeschakeld wanneer de armen onder dezelfde of een andere hoogte zakken.

**3** De rijhendel heeft twee programmeerbare geheugenknoppen die u kunt instellen, bijvoorbeeld om de aftakas in of uit te schakelen. Door deze geheugentoetsen te gebruiken, hoeft u niet langer naar de aftakasschakelaar aan de zijkant van de armleuning te zoeken.



**4** Na het programmeren van de aftakasinstellingen, kunt u de gewenste U-Pilot- en scherminstellingen maken.

**5** Als u bijvoorbeeld de TwinTrac terugrijrichting gaat gebruiken voor het bedienen van een machine en u wilt de AutoControl-hefinrichting met maximale precisie bedienen, dan kunt u de kleine hydraulische joystick programmeren om de hef te regelen. Met de analoge hydraulische joystick kunt u tegelijkertijd drie hydraulische ventielen bedienen: één door de joystick naar voren en naar achteren te bewegen, de tweede door de joystick heen en weer te bewegen en de derde door de schakelaar bovenop de joystick te gebruiken. •



Valtra Service Kits hebben een nieuw uiterlijk. De huidige Service Kits worden nog verkocht, zolang de voorraad strekt. De nieuwe verpakking maakt het eenvoudiger om te zien of de Service Kit bijvoorbeeld is bedoeld voor service-intervallen van 100 of van 500 uur.

## Service Kits

# ALLE SERVICEONDERDELEN IN ÉÉN PAKKET

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

Valtra Service Kits zijn een slimme innovatie die een bredere verspreiding verdient in de wereld van de landbouwmechanisatie. Alle filters, afdichtingen en andere onderdelen die nodig zijn voor het regelmatige onderhoud van een specifiek trekkermodel, zijn allemaal in één handige doos verpakt.

“Onze Service Kits zijn erg handig voor zowel klanten, onderhoudsmonteurs als onderdelen-specialisten. Dankzij de kits is het niet meer nodig om afzonderlijke onderdelen te verzamelen, verpakken en verzenden. Alle onderdelen zitten namelijk al in één pakket. Dat bespaart tijd en logistieke handelingen in elke fase van het leveringsproces,” zegt **Jari Luoma-aho**, Spare Parts manager bij Valtra.

Elke Service Kit bevat enkele tientallen onderdelen. Het centrale

onderdelenmagazijn van Valtra telt bijna 200 verschillende Service Kits voor verschillende modellen en verschillende soorten onderhoud.

### Populair bij service-monteurs en klanten

“Ik schat dat 75 procent van de Service Kits wordt geleverd aan erkende Valtra-servicemonteurs en 25 procent rechtstreeks aan eindklanten die hun trekkers zelf willen onderhouden. De Service Kits zijn erg handig voor beide groepen gebruikers, omdat er slechts één pakket nodig is en oude onderdelen kunnen worden verpakt in dezelfde plastic zakken en doos waarin de nieuwe onderdelen zijn geleverd,” voegt Jari toe.

Service Kits helpen ook om te onthouden welke onderdelen regelmatig moeten worden vervangen. Wanneer iemand afzonderlijke onderdelen vervangt, is de kans groter

dat de vervanging van bepaalde onderdelen over het hoofd wordt gezien. De Service Kits stimuleren dus ook dat een tractor wordt onderhouden volgens het onderhoudsschema. Dat is gunstig voor de levensduur van de tractor. •

### Valtra Service Kits – 3 voordelen voor u

#### 1) Betaalbaar

10–15 procent goedkoper dan wanneer u de onderdelen afzonderlijk aanschaft.

#### 2) Handig en snel

afzonderlijke onderdelen verzamelen en verpakken hoeft niet meer.

#### 3) Betrouwbaar

bevat alle onderdelen voor regelmatig onderhoud – u vergeet dus niets.



De kunst bij trekkertrek is om de motor op toeren te houden. Dat gaat met de taaie motor van Valtra heel goed.

Janiek Sturris, Valtra-fan uit Laren (Gld.)

## “DANKZIJ TAAIE MOTOR VAAK OP HET PODIUM BIJ TREKKERTREK!”

Met een Valtra N142 Direct haalt Janiek Sturris uit Laren fraaie resultaten bij regionale trekkertrekwedstrijden. Voorzien van dubbellucht en extra gewicht verslaat hij in zijn klasse regelmatig trekkers met soms wel twee keer zoveel pk's. Met dank aan de taaie motor en een paar “geheimen van de smid”.

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

**D**e liefde voor Valtra en voor trekkertrek is **Janiek Sturris** met de paplepel ingegoten. Bij het loonbedrijf van zijn vader neemt het Finse merk 90 % van de trekkers voor z'n rekening. Zijn vader deed zelf ook al aan trekkertrek en als kleine jongen ging Janiek mee naar wedstrijden. Vanuit het loonbedrijf doet een aantal werknemers ook al jaren mee aan trekkertrek met een “opgepepte” Valtra 905 in de hobbysport klasse.

### Experimenteren met gewicht

Zelf begon Janiek op 16 jarige leeftijd met een Valtra T234 maar toen die een keer niet beschikbaar was, nam hij de N142 Direct mee naar een wedstrijd. Met extra frontgewichten en dubbellucht reed hij anderhalf seizoen mee in de middenmoot in de 9-tons klasse. “Toen wilde ik wel eens iets meer”, grijnst Janiek. Hij begon te experimenteren met de gewichtsverdeling en de

bandenspanning. “In het begin kwam de neus te vaak van de grond. Ik heb toen zelf gewichtenrekken gebouwd en uitgezocht waar ik die het beste kon monteren.” Die inspanningen werden beloond want de laatste wedstrijden eindigde Janiek regelmatig op het podium. Hij zal er zelf niet over opscheppen, maar in die klasse rijden trekkers met vermogens tot wel 250 pk. De N142 staat voor 142 pk in de folders...


### Gezelligheid bovenal

Winnen is mooi maar het moet ook leuk blijven. “Daarom doe ik alleen mee met wedstrijden op maximaal een uur rijden met de trekker”, verklaart Janiek. “Het moet een hobby blijven en de gezelligheid is minstens zo belangrijk. Met het clubje van het loonbedrijf sleutelen we samen en maken we van elke wedstrijd een feestje”, lacht hij. Bij weekendwed-

strijden gaat er zelfs een keet mee op de vrachtwagen van het bedrijf. “Maar dat is elke keer een boel gedoe met laden, dus we gaan op zoek naar een paar kleine caravans.”

### Instellingen van de bak

Gezelligheid of niet, Janiek heeft nog wel een paar sportieve doelstellingen. “Op dit moment scoor ik vooral goed op kleibanen maar op zandbanen ligt nog een uitdaging. En er is nog een trekker die mij te vaak aftroeft. Die wil ik er nog eens af rijden.” En na enig aandringen wil hij ook nog wel vertellen dat er toch nog iets meer is dan alleen gewicht en bandenspanning om zijn prestaties te verklaren. “De kunst is om de motor op toeren te houden. Nou heeft Valtra sowieso taaie motoren maar ik heb ook wat gewijzigd aan de instellingen van de computer. Maar meer verklap ik niet.” •



Alessandra Corradi is een Italiaanse loonwerker die het vertrouwen van haar klanten heeft gewonnen door goed werk te leveren en efficiënt te werken.

Italiaanse loonwerker Alessandra Corradi

# VALTRA-TRACTOREN IN ACTIE BIJ PRODUCTIE PARMIGIANO REGGIANO-KAAS

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF



**“Met name oudere cliënten vonden het in het begin lastig om aan een vrouwelijke loonwerker te wennen, maar tegenwoordig kennen ze mij en mijn manier van werken.”**



Alessandra heeft momenteel zowel een Valtra A93 HiTech als een T152 Direct. Omdat de laatste al 7.500 uur heeft gereden, is ze van plan deze te vervangen door een nieuwer model, uitgerust met de SmartTouch-armleuning.

**A**lessandra Corradi uit Italië is een ervaren loonwerker én vrouw. Het was niet altijd makkelijk voor haar om te ondernemen in een door mannen gedomineerde branche. Veel van haar klanten produceren de beroemde Parmigiano Reggiano-kaas.

“Vooral oudere klanten vonden het in het begin lastig om te wennen aan een vrouwelijke loonwerker”, vertelt Alessandra. “Maar inmiddels kennen ze mij en mijn manier van werken. De makkelijkste manier om sceptici te overtuigen is om goed werk af te leveren.”

Alessandra werkt samen met haar vader en neven; zij is echter geen werknemer of assistent, maar volwaardig zelfstandig ondernemer. “Ik kom van een boerderij, dus het was een logische keuze om loonwerker te worden. Ik studeerde landbouw en werkte eerst een paar jaar in Parma in de voedingsindustrie. Ik ben in 2011 begonnen als loonwerker; in 2013 is mijn neef in het bedrijf komen werken.”

Alessandra vertelt dat ze eigenlijk alle soorten loonwerk doet, met uit-

zondering van bosbouw. Haar bedrijf heeft veel klanten voor het oogsten van hooi; ook houdt ze een biogasinstallatie draaiende. De boerderijen in de regio Treccasali, net ten noordwesten van Parma, produceren de wereldberoemde Parmigiano Reggiano-kaas en Alessandra helpt hen vaak met de oogst van het droge hooi. Kuilvoer is namelijk niet toegestaan bij de productie van Parmigiano Reggiano.

“Grondbewerking in stroken is hier tegenwoordig een populaire teeltmethode, omdat het tijd, brandstof en geld bespaart en de grond niet uitdroogt”, vertelt Alessandra. “Als er vraag is naar dit soort nieuwe activiteiten proberen we daar met ons loonbedrijf op in te spelen.”

Alessandra's plaatselijke tractordealer is **Marchesi Fidenzio** in Bianconese. Ze is erg tevreden over de service van het bedrijf maar ze doet het basisonderhoud van trekkers en machines graag in eigen beheer, samen met haar vader en neven. “Ik denk dat Valtra's uitstekende tractoren zijn: ze zijn duurzaam en gebruiksvriendelijk en bieden uitste-

kend zicht op het werk. En ook prijstechnisch kunnen ze de concurrentie met andere tractormerken prima aan.”

Alessandra vertelt dat haar Valtra T152 Direct in zes jaar 7.500 uur heeft gemaakt en dat ze van plan om de trekker in te ruilen voor een nieuwe T-serie met de SmartTouch armsteun. “Ik heb het al geprobeerd en ik vind het geweldig!”

In haar vrije tijd geniet Alessandra Corradi van snowboarden, reizen en het bereiden van traditionele Parmagerechten zoals lasagne, tortellini en gnocchi. •

#### Corradi's machinepark

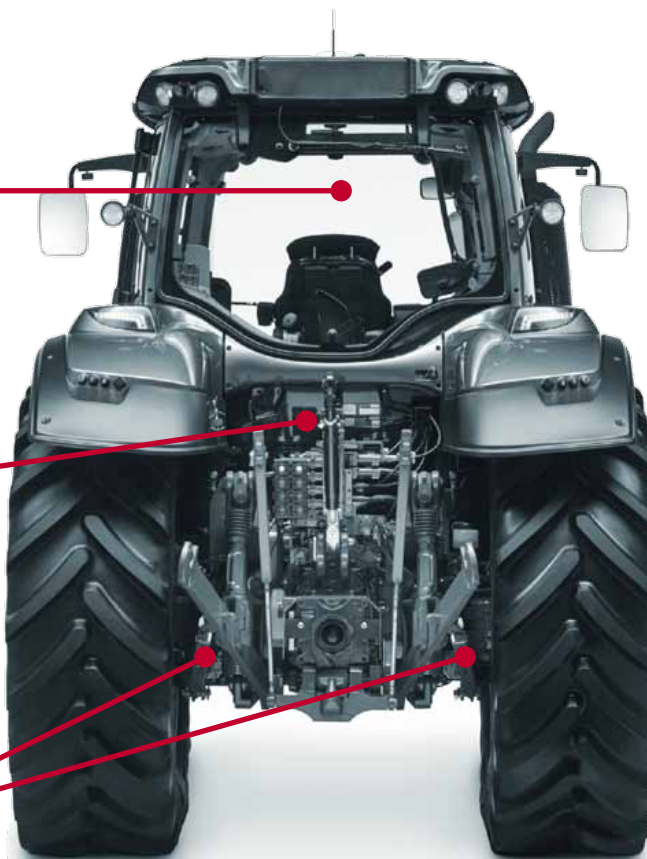
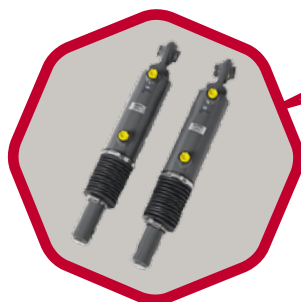
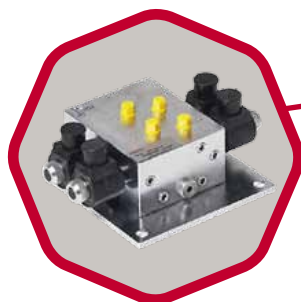
- Valtra T152 Direct
- Valtra A93 HiTech
- Fendt 716
- Fendt 312
- LS U60
- Manitou verreiker
- Wiellader van Komatsu
- Ploegen, schijveneggen, harken maaiers, rollen, zaaimachines, veldspuiten, mesttanks en aanhangwagens

Werk makkelijker en veiliger

# Hefarm-ventiel

(gepatenteerd)

VALTRA



## Voordelen

- Hydraulische verstelling van de hefarm-stabilisatoren
- Sluit een werktuig eenvoudig en veilig aan vanuit de cabine
- Hydraulische beweging van het werktuig zijwaarts
- Automatische zweefstand met instelbare marges
- Vergrendeling en schokventielen in blok
- Beschikbaar voor Valtra-tractoren van A tot T-serie

Ontworpen en vervaardigd door



[piipphyddraulic.com](http://piipphyddraulic.com)

**2-blok** standaard of LS

**4-blok** standaard of LS

Verkrijgbaar via de Valtra Unlimited studio.



**VALTRA UNLIMITED**

Meer informatie bij uw Valtra-dealer.

**YOUR  
WORKING  
MACHINE**



De 'Stronger', de Valmet 700 in actie tijdens het ploegen. De 100-serie bestond uit vier modellen, waarmee klanten de juiste trekker konden kiezen voor hun individuele behoeften.

trekker werd gepositioneerd tussen de 500 en de 900 en deelde het uiterlijk en functies met de grotere Valmet 900. Beide modellen hadden hydraulische schijfremmen en een dubbele koppeling. Die was vooral behulpzaam bij de hooioogst.

**...tot de Valmet 1100**

Het grootste model in de serie, de Valmet 1100, werd geïntroduceerd in 1969. Dit model was al te zien in eerdere uitgaven van de Valtra Team vanwege zijn revolutionaire vierwielaandrijving en turbomotor. Met meer dan honderd pk sprak de Valmet 1100 vooral loonwerkers aan. In hetzelfde jaar werden twee nieuwe modellen met vierwielaandrijving geïntroduceerd: de Valmet 900-4 en 1100-4.

De vier modellen in de 100-serie gaven klanten de mogelijkheid om een tractor te kiezen die paste bij hun individuele bedrijfsbehoeften. De introductie van veiligheidscabines betekende dat er grotere productiefaciliteiten nodig waren; de fabriek in Tourula in Jyväskylä werd te klein. Geschikte productieruimte werd gevonden in het nabijgelegen Suolahti, waar de Valtra-fabriek tot de dag van vandaag is gevestigd. In 2019 is deze verhuizing precies 50 jaar geleden. •

Meer keuze voor

**DE KLANT MET DE 100-SERIE**

**D**e lancering van de Valmet 565 in 1965 was het begin van de ontwikkeling van de modernere tractoren. Werden trekkers voorheen vooral ontworpen als stevige en betrouwbare werkpaarden, halverwege de jaren zestig ging men meer rekening houden met bestuurderscomfort en het gebruik van tractoren buiten de landbouw. Deze erkenning markeerde de start van een druk en zeer succesvol tijdperk voor de ontwerpers en ingenieurs van Valmet.

**Van de Valmet 900...**

De 100-Serie betekende eveneens een stap naar grotere tractoren. Al met al bestond deze serie uit vier modellen: de Valmet 500, 700, 900 en 1100. Ze werden allemaal geel gespoten, terwijl eerdere Valmet-tractoren rood waren. De eerste in de nieuwe serie was in 1967 de Valmet 900. Bijna alles aan dit trekkermodel was nieuw. De nieuwe viercilinder dieselmotor produceerde 89 pk en de 8 + 2R-transmissie was volledig gesynchroniseerd. Een stille veiligheidscabine werd standaard en de versnellingshendels bevonden zich aan de rechterkant van de bestuur-

der om meer ruimte in de cabine te genereren. De hydrauliekopbrengst verdubbelde naar 46 liter per minuut om aan de behoeften van aannemers te voldoen.

**...naar de Valmet 500 en 700...**

Meer nieuwe modellen werden geïntroduceerd in 1968, te beginnen met de Valmet 500 - een verbeterde versie van de bekende Valmet 565. Het meest zichtbare verschil was de gele kleur; verder bleef het exterieur ongewijzigd. Het motorvermogen steeg naar 54 pk en de achteras werd versterkt om het gewicht te dragen van de veiligheidscabine die vereist werd door nieuwe Finse wetgeving. Later dat jaar werd nog een nieuw model geïntroduceerd, de Valmet 700. Deze

**VALMET 100 TECHNISCHE SPECIFICATIES**

Model	Kenmerk	Motor	Vermogen	Transmissie	Banden*	Gewicht*
500	STRONG	310B 2,68 l / 3-cyl.	54 pk / 2300 r/min (SAE)	6 + 2R	voor 16" achter 28"	2100 kg
700	STRONGER	4015 3,98 l / 4-cyl.	75 pk / 2000 r/min (SAE)	8 + 2R	voor 16" achter 30"	2800 kg
900	STRONGEST	411A 4,18 l / 4-cyl.	89 pk / 2300 r/min (SAE)	8 + 2R	voor 18/24" achter 34"	3200 kg / 4000 kg
1100	STRONGER THAN THE STRONGEST	411AS 4,18 l / 4-cyl.	115 pk / 2300 r/min (SAE)	8 + 2R	voor 16/24" achter 34"	3700 kg / 4000 kg

\* Achter / 4WD



Willem Drenthen (Erica) over zijn N134 Active Red Line

“IK WORD NOG MET DE DAG POSITIEVER!”

Eind oktober 2017 kreeg Willem Drenthen de sleutels van zijn nieuwe N134 Active Red Line. Tweehonderd uur rijervaring rijker steekt hij zijn enthousiasme niet onder stoelen of banken. “De Valtra rijdt heerlijk. En ik ontdek nog bijna dagelijks nieuwe dingen.”

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

**W**illem Drenthen uit Erica (Dr.) wilde altijd nog een keer een Valtra hebben. Zijn eerste kennismaking met het merk was in Denemarken. “Wij hebben daar vrienden en als we ’s winters op bezoek waren, bezochten we wel eens een show van de plaatselijke Valtra dealer. Ik vond het altijd al mooie trekkers.” Toch duurde het nog even voordat er een Valtra op het erf stond. Drenthen rijdt zijn trekkers altijd af en pas in het najaar van 2017 was het zover. De versnellingsbak van 1 van zijn trekkers ging kapot en het werd te duur om te repareren. “Ik hoorde donderdag wat het ging kosten en vrijdag zat ik bij Valtra-dealer Wasse te praten over de nieuwe”, schetst Willem zijn vastberadenheid.

#### Juiste keuze

Bijna een half jaar verder weet Drenthen zeker dat hij de juiste keuze heeft gemaakt. “Als ik vandaag een

nieuwe trekker moest kopen, werd het dezelfde”, lacht hij. “Het is een hele prettige trekker om te rijden.” Moeiteloos somt Willem een paar eigenschappen op die hem aanspreken in zijn N134. “Ik wil met een zo klein mogelijke trekker zoveel mogelijk kunnen doen. De Valtra heeft een prima hefvermogen in relatie tot z’n eigen gewicht. En hij is heel wendbaar. Ik heb er een voorlader op laten monteren en het lijkt wel of de trekker daarvoor is gemaakt.”

Een voorlader is voor Willem niet zomaar een accessoire. “Die moest er op, daar was geen discussie over mogelijk. Ik gebruik hem veel bij het afdekken en openhalen van de aardappelkuilen. En er komt hier op de Hondsrug ook nog wel eens een dikke kei naar boven. Dan is een voorlader ideaal.” De voorlader zelf is volgens Willem al net zo degelijk als de trekker. “Hij heeft een goed stijf frame en het vastklikken van de

bak of vork gaat automatisch. Heel veilig.”

#### Doordachte trekker

Willem geeft weinig om luxe maar hij kan prima genieten van de geveerde cabine en vooras op zijn Redline uitvoering. Hetzelfde geldt voor de automaatstand op de versnellingsbak en het wegrijden zonder koppelen. En ook in de bediening is de Valtra volgens hem een doordachte trekker. “De hef werkt plezierig en is goed regelbaar”, vindt Willem. “En bij het aan- en afkoppelen van machines heb je veel ruimte en een fijne topstang. Daar is over nagedacht.” Omdat Drenthen altijd lang doet met zijn trekkers, werpt hij bij zijn keuze ook een blik vooruit. “Valtra’s wisselen niet zo snel van uitvoering”, stelt Willem. “Dat geeft mij vertrouwen in de onderdelenvoorziening voor later. En ook met de kostprijs per uur hebben ze een goede aanbieding.” •



Loonwerkers bezoeken Valtra

## CUMELA-LEDEN BELANDEN IN WARM FINS BAD



Een bijzondere belevenis. Zo kijkt Klaas Nagtegaal van Loonbedrijf Nagtegaal in (Ballum) Ameland terug op de Finlandreis van medio februari 2018.

“Het merk Valtra kende ik eigenlijk niet zo goed, maar ik heb gezien en ervaren dat het trekkermerk eigenlijk op alle fronten vooroploopt.”

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Voorzien van goed schoeisel en warme kleding ging een gezelschap van veertig man van 13 tot en met 17 februari op reis naar Finland. De veertig loonwerkers uit de provincies Friesland, Groningen, Drenthe en Overijssel waren uitgenodigd door hun branchevereniging Cumela. **Klaas Nagtegaal** zit in de reiscommissie en organiseert jaarlijks met collega **Peter Nooren** een reis naar een producent, zoals een trekker- of machinefabrikant. “Ik werd geattendeerd door Veenma, de Valtra-dealer in Dokkum. En hoewel maar een paar leden Valtra rijden, leek me dit een mooie reis.”

### Eten in het Viking-restaurant

“De ervaring was onvergetelijk”, blikt Nagtegaal terug. “Alles, van de reis tot en met het hotel, was perfect geregeld door het Valtra-team van **Gert Pullen**, die ons ook begeleidde. Het leuke was dat we in de fabriek direc-

teur **Marc de Haan** nog ontmoeten, met wie we in het Viking-restaurant gegeten hebben. ‘s Avonds was er voor ons een feest georganiseerd met karaoke.” Natuurlijk was er volop gelegenheid om meer van Valtra te zien. Zo startte de trip met een kijkje in de trekkercabinefabriek in Ylihärmä en eindigde het met de bandenfabriek Nokian Tyres in Nokia.

### Wegrijden met SmartTouch

“Het zag er allemaal perfect uit”, vindt Nagtegaal die met de groep ondertussen ook nog een sneeuwscootertocht door de bossen maakte en een Finse sauna en jacuzzi beleefde. “Maar het meest onder de indruk was ik toch wel van onze rondleiding door de Valtra fabriek in Suolahti, waar we ook buiten in de sneeuw een stukje mochten rijden in een nieuw model. Wat mij bijzonder aansprak, was de nieuwe SmartTouch armsteun, waarmee je de

werktuigen gemakkelijk kunt aansturen. Geweldig gewoon, wat ik ook niet eerder zo heb gezien op andere trekkers. In tien minuten tijd wist ik precies hoe het werkte.”

### Valtra past bij Ameland

De Amelander zelf rijdt al jaren met ‘Brits blauw’, en dat voldoet prima. Bij grote drukte leent hij een oudere Valmet van zijn oom nog wel eens. “Vergeleken met die nieuwe Valtra’s is dat echt een wereld van verschil, qua uiterlijk, rijcomfort en wat ze nu allemaal kunnen. Je merkte tijdens en na de tour echt dat veel deelnemers serieus overwogen om naar Valtra over te stappen. Zelf ben ik ook erg positief verrast door het merk. Nu pas heb ik gezien hoe ver ze zijn. Wat dat betreft zouden ze hier op het diverse terrein van Ameland zeker passen. Niet voor niets rijdt Staatsbosbeheer er sinds kort mee.” •



Ice Cross-deelnemers schaatsen zo snel mogelijk een steile ijsbaan af. De baan in Jyväskylä is de langste en zwaarste van de Red Bull-tour en de enige gemaakt van natuurlijk ijs.

## Samenwerking Valtra en Red Bull

# TIENTALLEN MILJOENEN KIJKERS

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

**R**ed Bull is een energiedranken-producent maar is minstens zo bekend als mediabedrijf. Oorspronkelijk was Red Bull vooral actief als sponsor van allerlei spectaculaire stunts en extreme sporten. Tegenwoordig organiseert het bedrijf zelf soortgelijke evenementen die ook andere sponsors aantrekken die graag meeliften op de publiciteit.

In het Finse Jyväskylä organiseerde Red Bull het evenement "Crashed Ice"; dit is het best te omschrijven als een ijscross heuvelafwaarts. Het werd uitgezonden in 21 landen en bijgewoond door 60 internationale sportjournalisten. "Deze Red Bull-evenementen trekken vooral mannen tussen de 25 en 35 jaar, die ook voor Valtra een belangrijke doelgroep vormen",

zegt **Juuso Raitanen**. Hij had op 3 februari 2018 de leiding over Valtra's bijdrage aan Red Bull Crashed Ice.

### Actie, snelheid en sensatie

Ice Cross is een sport die is uitgevonden door Red Bull; de deelnemers schaatsen zo snel mogelijk



naar beneden over een ijzige baan. Het parcours in Jyväskylä werd gebouwd op een skipiste en was eigenlijk veel steiler dan op tv te zien was. Elke start heeft vier skaters, dus er is veel contact en kans op valpartijen in elke race. De Jyväskylä-baan is de enige tijdens de Red Bull-tour, die gemaakt is van natuurlijk ijs. Tegelijk is het met 630 meter de langste baan. Het totale hoogteverschil bedraagt 60 meter.

Valtra en Red Bull werkten samen bij de productie van drie video's van het evenement. Valtra-tractoren werden ingezet bij het bouwen van de baan en waren voor de gelegenheid gespoten in Red Bull kleuren. •

Tijdens het evenement waren Valtra tractoren te zien in Red Bull-kleuren.

## WERK JACK

Deze jas is gemaakt van duurzame lichtgewicht materialen. Dat maakt ze bijzonder geschikt voor buitenwerk in de lente en de zomer. Het jack heeft meerdere multifunctionele zakken.

Materialen: 65 % polyester, 35 % katoen.

Geschikt voor wassen op 60 graden.

Maten: S-XXXL. Artikelnummer V42805102-7

€ **62**<sup>90</sup>

## WERK BROEK

Deze comfortabel lichte werkbroeck heeft een flexibele taille en ruime zakken. Gemaakt van duurzame materialen 65 % polyester, 35 % katoen. Geschikt voor wassen op 60 graden. Maten: S-XXXL.

Artikelnummer V42805202-7

€ **53**<sup>20</sup>

Merk werkkleding: **DiMEX**



## VALTRA A104 MET VOORLADER

Gedetailleerd miniatuurmodel van de Valtra A104 met voorlader. Schaal 1:32. Niet geschikt voor kinderen onder de 14 jaar. Artikelnummer V42801910

€ **69**<sup>70</sup>

## VALTRA N174

Gedetailleerd miniatuurmodel van de Valtra N174. Schaal 1:32. Niet geschikt voor kinderen onder de 14 jaar.

Artikelnummer V42801930

€ **66**<sup>80</sup>

Merk werkkleding: **ROS**



Producten online verkrijgbaar bij [shop.valtra.com](http://shop.valtra.com) of bij uw plaatselijke Valtra-dealer.

**NIEUWE COLLECTIE VOLGT  
IN HERFST 2018**

Valtra Merchandise Facebook Valtra Merchandise Instagram

Onder voorbehoud van beschikbaarheid en wijzigingen.

Lees meer: [valtra.nl](http://valtra.nl)

# Valtra Modellen



## A-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDAARD	BOOST
A74	75	
A84	85	
A94	95	
A104	100	
A114	110	
A124	120	
A134	130	



## T-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDAARD	BOOST
T144 HiTech	155	170
T154 HiTech	165	180
T174 Eco HiTech	175	190
T194 HiTech	195	210
T214 HiTech	215	230
T234 HiTech	235	250
T254 HiTech	235	271
T144 Active	155	170
T154 Active	165	180
T174 Eco Active	175	190
T194 Active	195	210
T214 Active	215	230
T234 Active	235	250
T254 Active	235	271
T144 Versu	155	170
T154 Versu	165	180
T174 Eco Versu	175	190
T194 Versu	195	210
T214 Versu	215	230
T234 Versu	235	250
T254 Versu	235	271
T144 Direct	155	170
T154 Direct	165	180
T174 Eco Direct	175	190
T194 Direct	195	210
T214 Direct	215	230
T234 Direct	220	250



## N-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDAARD	BOOST
N104 HiTech	105	115
N114 Eco HiTech	115	125
N124 HiTech	125	135
N134 HiTech	135	145
N154 Eco HiTech	155	165
N174 HiTech	165	201
N134 Active	135	145
N154 Eco Active	155	165
N174 Active	165	201
N134 Versu	135	145
N154 Eco Versu	155	165
N174 Versu	165	201
N134 Direct	135	145
N154 Eco Direct	155	165
N174 Direct	165	201



## S-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDAARD	BOOST
S274	270	300
S294	295	325
S324	320	350
S354	350	380
S374	370	400
S394	400	405

\*ISO 14396



# YOUR WORKING MACHINE