

VALTRA TEAM

VALTRA

+ Valtra SmartTouch
armsteun
met **22 cm**
touchscreen

pagina 12

+ Akkerbouwer
Martijn Voorbraak
**Valtra verrast
je nooit**

pagina 20

+ Gunde Svan
**Bosarbeid biedt
tegewicht voor
TV-werk**

pagina 22



Working Hero



MACHINE
OF THE YEAR 2017

GLOEDNIEUWE A-SERIE

pagina 6

EDITORIAL



VALTRA LEEFT!

De laatste jaren zit Valtra in een winning mood. Zeker in Nederland. Valtra groeit in een krimpende markt. Op zich is dat niet zo verwonderlijk als we zien welke technische ontwikkelingen het product heeft doorgemaakt. En op de internationale vakbeurzen sleept Valtra de ene na de andere prijs binnen. Nog belangrijker is de sterk gestegen dealerwaardering voor het merk en de importeur. Het is een bevestiging dat we samen een goede koers varen.

Dat ontgaat ook de markt niet. Veel meer én veel gemakkelijker dan ooit, maken 'de traditionele merken' op agrarische en loonbedrijven plaats voor een Valtra. En heel spontaan melden niet Valtra rijders zich aan voor een dealerreis naar Finland. Vanwege het merk, wellicht voor het avontuur of voor het plezier....., maar vooral om erbij te mogen horen. Valtra is namelijk meer dan zomaar een merk geworden. Het staat ergens voor. Het staat voor innovatieve en betrouwbare techniek en voor onbezorgd rijplezier. Maar bovenal staat het voor oprechte waardering voor zowel de dealer als de eindgebruiker. Tsja..., en wie wil dat nou niet ervaren.

Marc de Haan
DIRECTOR VALTRA



06

A104 UITGEKOZEN
TOT 'MACHINE OF
THE YEAR 2017'



14



19



20

IN DEZE UITGAVE:

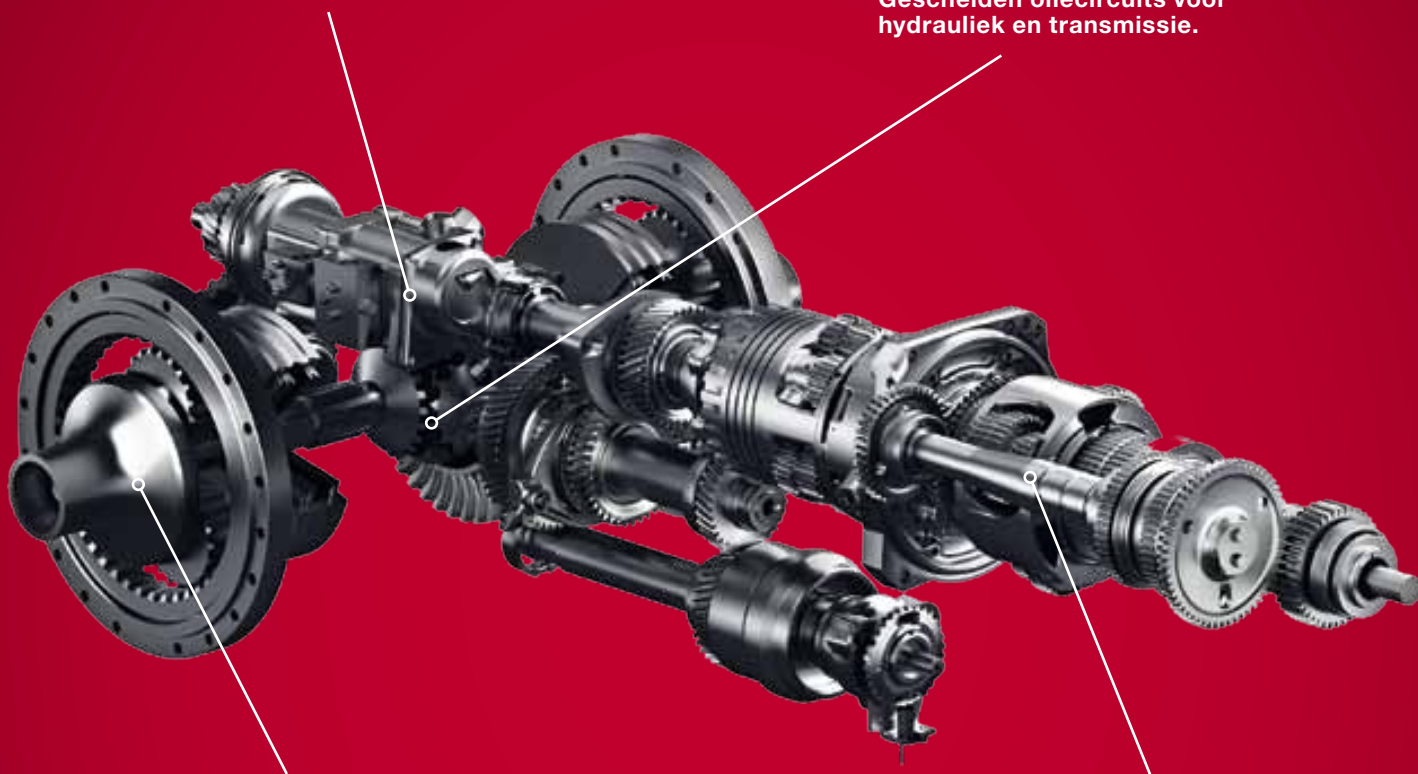
- 03** De Versu transmissie: een powershift revolutie
- 04** Nieuws
- 05** Valtra is vaste waarde in trekkerpark
- 06** De gloednieuwe A-serie
- 10** Klantenreis Niestijl smaakt naar meer
- 12** Valtra SmartTouch armsteun
- 14** Machines vereisen goed onderhoud
- 15** Ufkes Greentec werkt landelijk met een verhaal
- 16** Nieuwe T-serie modellen: tot 270 pk
- 19** Valmet's eerste stappen in 1949
- 20** Met Valtra sta je nooit voor verrassingen
- 21** Tevreden dealers en stijgende verkopen
- 22** Langlauflegende Gundede Svan geniet van werken in het bos
- 23** Valtra collectie
- 24** Valtra modellen



12

Load-sensing hydrauliek met capaciteit tot 200 l / min (optioneel).

Gescheiden oliecircuits voor hydrauliek en transmissie.



ASR optimaliseert wiel slip (optioneel).

30 versnellingen voor- en achteruit met vijftraps Powershift.

EEN POWERSHIFT REVOLUTIE

De Valtra Versu transmissie die beschikbaar is op de T- en N-serie is een regelrechte revolutie in de wereld van trekker aandrijvingen. Versu combineert de enorme trekkracht van een Powershift versnellingsbak met het gebruiksgemak van een traploze aandrijving.

Wanneer de bestuurder kiest voor de automatische modus functioneert de trekker alsof hij wordt aangedreven door een traploze transmissie: de snelheid wordt geregeld met het gaspedaal, waarbij de aandrijflijn zelf de juiste versnelling kiest. De koppeling wordt

alleen gebruikt bij het starten van de motor.

De hydraulische hulp functie (Hydraulic Assistant) verhoogt het motortoerental als dat nodig is, bijvoorbeeld wanneer de voorlader veel hydraulisch vermogen nodig heeft, zonder dat daarbij de rijsnelheid verandert. Ook is het mogelijk om een perfecte hellingproef uit te voeren, zelfs bij het trekken van een zware last. De Versu transmissie beschikt daarvoor over de zogenoemde hill-hold functie. •

www.valtra.nl

NEWS

Valtra DemoTour onderweg in Europa



De Demo Tour is een uitstekende gelegenheid om verschillende Valtra modellen te testen in praktijk omstandigheden maar ook voor een ontmoeting met Valtra experts. Klanten en alle geïnteresseerden zijn welkom.

BEN JIJ DE BESTE TRACTOR-CHAUFFEUR IN EUROPA?

Valtra zal in 2017 opnieuw in heel Europa haar modellenreeks presenteren tijdens de traditionele Demo Tour. Al onze nieuwe vierde generatie modellen zijn te zien vanaf juni. We verwachten ook veel animo voor deelname aan onze wedstrijd om de beste tractorchauffeur in Europa te vinden.

Vorig jaar zijn in totaal 13.000 testritten gemaakt tijdens de Demo Tour en dit jaar streven we naar meer. Nieuw voor 2017 zijn presentaties van onze Unlimited Studio (maatwerk Valtra's) en after-sales service.

In onze Master Cup wedstrijd gaan we op zoek naar de beste tractorchauffeur in Europa. Uit elk land wordt de winnaar uitgenodigd om te strijden in de finale in het voorjaar van 2018 in Finland. De concurrentie zal zwaar

worden, maar de ervaring is onvergetelijk. Per land wordt ook een zilveren en een bronzen medaille toegekend en er zijn prijzen voor de top drie per Demo Tour dag.

Deelnemers aan de Master Cup moeten zo snel mogelijk een parcours afleggen dat met pilonnen is uitgezet op een veld. Het ontwerp van de baan is zo gemaakt dat de bestuurder wordt uitgedaagd om alle mogelijkheden en eigenschappen van de trekker te gebruiken.

"Ik kan wel verklappen dat je niet zult winnen door plankgas te rijden", zegt **Juuso Raitanen**, die is belast met de organisatie van de Demo Tour. "Het is beter om de optimale snelheid te kiezen, te sturen met de remmen, de snelstuur-optie te gebruiken en te rijden met zo veel mogelijk precisie." •

VALTRA ONTWERPWEDSTRIJD

Dit voorjaar organiseerde Valtra een ontwerpwedstrijd voor studenten en onafhankelijke deskundigen. Deelnemers moesten een tractor ontwerpen voor het jaar 2040. Behalve het uiterlijk moest ook de functionaliteit van de trekker beschreven worden. De wedstrijd stond open voor individuele deelnemers en teams van maximaal drie personen.

De eerste prijs was € 10.000, de tweede prijs € 3.000 en de derde prijs € 1.000. Ook werden eervolle vermeldingen toegekend om met name studenten en jonge professionals te motiveren. De uitkomsten van de wedstrijd worden gepubliceerd in de najaar editie van Valtra Team.



MACHINE OF THE YEAR 2017

VALTRA A104 HITECH UITGEROEPEN TOT MACHINE OF THE YEAR

Valtra blijft wereldwijd belangrijke onderscheidingen binnen slepen. In februari is de Valtra A104 HiTech als vertegenwoordiger van de vierde generatie A-serie uitgeroepen tot Machine of the Year 2017 in de categorie onder 150 pk op de SIMA in Parijs. Dit betekende een hat-trick voor Valtra omdat onze vierde generatie N- en T-serie in eerdere jaren met dezelfde titel werden bekroond. De jury bestond uit 25 Europese landbouwjournalisten die hun favoriet selecteerden op basis van innovatie, technische oplossingen en prestaties.

Internet: valtra.nl

VALTRA TEAM ISSN 2342-8937 (print)
ISSN 2342-8945 (online)

Editor in chief Hannele Kinnunen, Valtra Inc., hannele.kinnunen@agcocorp.com

Edition Tommi Pitenius, Medita Communication Oy, tommi.pitenius@medita.fi **Editorial** Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechangroep.nl //

Adam Wiatroszak, AGCO Sp. z o.o., adam.wiatroszak@agcocorp.com // Luca Zanetti, AGCO Italia SpA, luca.zanetti@agcocorp.com //

Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Pamela Engels, AGCO Distr. SAS, pamela.engels@agcocorp.com //

Thomas Lesch, AGCO Deutschland GmbH, thomas.lesch@agcocorp.com // Richard Miller, AGCO Ltd, richard.miller@agcocorp.com //

Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com

Publisher Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti **Layout** Juha Puikkonen, INNOverkko

Printed by Grano Oy, 2017 **Photo** Valtra archive if not otherwise mentioned

Valtra is a worldwide brand of AGCO



“Sinds de jaren vijftig werken wij al met Scandinavische trekkers. Sinds 2017 is Valtra op ons bedrijf in de meerderheid.”

Loonwerker roemt zuinigheid en degelijkheid

VALTRA IS VASTE WAARDE IN TREKKERPARK

Bij Loonbedrijf van Donkersgoed in Voorthuizen maken Scandinavische trekkers al decennia lang deel uit van het trekkerpark. “Als de jongens mogen kiezen, pakken ze een Valtra.”

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

“Met de akkerbouwmechanisatie wil ik een beetje voorloper zijn.” **Jan van Donkersgoed** kijkt goedkeurend naar de dikke aardappelruggen die zoon Coert net heeft gemaakt met de splinternieuwe all-in-one plantcombinatie. Met een woeler voorop en een spitmachine plus vierrijige pootmachine achterop zijn er veel pk’s nodig. Die worden geleverd door de Valtra S233.

“Er lopen al heel lang Scandinavische trekkers op ons loonbedrijf”, vertelt Jan. “In de jaren ’50 en begin ’60 hadden we Nuffields; daarna kwamen Volvo’s, Valmet en tenslotte Valtra.” Na een lange periode waarin een ander merk de boventoon voerde zijn anno 2017 de Valtra’s weer in de meerderheid. Het loonbedrijf be-

schikt over een 6650, een T191, een T202, een S233 en een T234.

Van Donkersgoed is de enige akkerbouwloonwerker in de driehoek Amersfoort, Apeldoorn, Arnhem. Het bedrijf is daarnaast ook actief in de veehouderij en heeft een belangrijke tak in de weg- en waterbouw. “Met 7 graders zijn we landelijk de grootste”, vertelt Jan.

Recordtrekker

De laatste Valtra die het loonbedrijf aanschafte is een bijzonder exemplaar. Het gaat om de gifgroene T234 waarmee eind 2015 in Finland een snelheidsrecord werd gebroken.

“De trekker stond afgelopen winter op de show in Achterveld. Ik was

daar op zoek naar een geschikte trekker voor de zodebemester. Mechan tipte mij deze trekker; je kon er namelijk op bieden.” De recordtrekker is bij Van Donkersgoed weer gewoon een wilig werkpaard. “Hij draait gewoon mee met alle voorkomende werkzaamheden”, besluit Jan. “En hij bevalt prima.”

Dat Valtra in opmars is bij Van Donkersgoed is geen toeval. “Onze eigen trekkers zijn altijd aan het werk”, aldus Jan. “Betrouwbaarheid en degelijkheid tellen dus zwaar.” Ook het brandstofverbruik is een belangrijke factor. “Als wij nadenken over een nieuwe trekker laten we een demo komen en gaan we vergelijken. Zo hebben we al ontdekt dat Valtra flink zuiniger is dan John Deere en meestal ook dan Fendt.” En omdat de chauffeurs lange dagen maken, hebben ze een goede werkplek nodig. “Valtra’s hebben een comfortabele cabine en prima zicht”, vindt Jan. “Het is niet voor niets dat onze jongens een Valtra pakken als ze mogen kiezen”, lacht hij. •



Terre-net

MACHINE OF THE YEAR 2017

De hydrauliekopbrengst gaat bij de grotere modellen tot maximaal 98 liter/minuut, wat uitzonderlijk veel is in deze klasse.

Gloednieuwe A-serie

WORKING HERO

Valtra's legendarische A-serie is, net als de N4, S4 en T4, aan zijn vierde generatie begonnen. Voor het eerst wordt de nieuwe A4-serie geproduceerd in beide Valtra fabrieken in Finland en Brazilië. Hierdoor kan Valtra een zeer brede modellenreeks aanbieden tussen de 75 en 130 pk en vindt elke gebruiker een trekker die past bij zijn behoeften.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF



Nadat Valtra de vierde generatie van de S, T en N-serie introduceerde, was het slechts een kwestie van tijd voordat de A-serie volgde. De A-serie is altijd een belangrijk onderdeel van de Valtra modellenreeks geweest. In de beginjaren van het bedrijf had Valtra een specifieke reputatie als fabrikant van kleine, wendbare en veelzijdige trekkers.

De vorige generatie van de A-serie had twee "normale" modellen tussen 88 en 103 pk en drie compacte modellen van 50–78 pk. De nieuwe vierde generatie van de A-serie omvat in totaal zeven modellen tussen de 75 en 130 pk.

Drie- en viercilindermotoren

De nieuwe vierde generatie A-serie modellen worden aangedreven door AGCO Power Tier 4 Final motoren. De drie kleinste modellen hebben driecilinder 3.3-liter motoren, terwijl de vier grootste modellen beschikken over viercilinder 4.4-liter motoren.

Uitlaatemissies worden gereduceerd met de efficiënte en ruimtebesparende SCR (Selective Catalytic Reduction) technologie. Alleen het kleinste model, de A74, heeft een



gekoeld EGR systeem. In combinatie met nieuwe hogedruk common rail injectiesystemen leveren de nieuwe motoren hoge prestaties bij een uitstekende brandstofefficiëntie.

Modulaire chassis ontwerp

De A4-serie heeft een nieuwe modulaire chassis-opbouw; die maakt het mogelijk om op een efficiënte manier een brede modellen reeks te produceren zonder in te leveren op functionaliteit en gebruiksmogelijkheden. De drie kleinste modellen hebben een wielbasis van 2250 mm; bij de middelste twee modellen is de wielbasis 2430 mm en de twee grootste modellen hebben een wielbasis van 2500 mm. Het gewicht van de kleinere modellen bedraagt 3500 kg en dat van de grootste modellen 4500 kilo.

Het ontwerp van het chassis biedt een grote bodemvrijheid. Van oudsher is dat een belangrijk kenmerk voor Valtra-rijders die hun tractoren gebruiken voor boswerkzaamheden, sneeuwplougen en oogstwerkzaamheden.

Keuzes in de aandrijflijn

De nieuwe A4-serie heeft standaard 12 versnellingen vooruit en 12 achteruit in twee groepen; een superkruip is optioneel. Er zijn twee omkeerschakeling beschikbaar: de alom geprezen Valtra's HiTech power shuttle of een mechanische omkeerbak.

De "agressiviteit" van de aangrijping van de HiTech power shuttle is instelbaar. Valtra's bekende AutoTraction en HiShift functies minimaliseren het gebruik van het koppelpedaal.

De drie kleinste modellen bieden twee aftakassnelheden, terwijl de vier grootste modellen drie aftakastoerentallen kennen. Alle A4-serie modellen zijn vierwiel aangedreven.

De hydrauliekopbrengst gaat bij de grotere modellen tot maximaal 98 liter/ minuut, wat uitzonderlijk veel is in deze klasse. De grotere modellen hebben een hefvermogen van



5,2 ton. Met AutoControl beschikt u over een nauwkeurige elektronische regeling van de hefinrichting.

Ruimste cabine in z'n klasse

De A4-serie heeft een gloednieuwe cabine die de meeste ruimte biedt in zijn klasse. De nieuwe cabine is comfortabel uitgevoerd en ergonomisch ingericht, waardoor de bediening van de trekker eenvoudig en plezierig verloopt. Het gebruikscomfort wordt nog verder verhoogd door de volledig elektronische bediening van de vierwielaandrijving, het differentieelslot en de hefinrichting.

Het zicht vanuit de cabine is uitstekend, ook aan de achterzijde. De

bestuurdersstoel kan 180 graden draaien. Alle bedieningselementen zitten op logische plekken en functioneren zoals je dat verwacht. Daardoor zijn ze eenvoudig te vinden en te bedienen.

De nieuwe A4-serie is ideaal bij voorladerwerkzaamheden. Bijna de helft van alle Valtra A en N-serie trekkers wordt besteld met een in de fabriek gemonteerde voorlader. De nieuwe G-serie voorladers zijn verkrijgbaar met elektronische of mechanische bediening.

De nieuwe A4-serie werd onthuld op de SIMA landbouwbeurs in Parijs op 26 februari 2017. De serieproductie begint in de zomer van 2017. •



Belangrijke feiten en kenmerken

- Een fris nieuw ontwerp vergelijkbaar met andere vierde generatie Valtra-tractoren
- Productie in zowel Brazilië als Finland
- Brede modellenreeks dan voorheen
- Betrouwbare AGCO Power motoren
- Veel keuze in aandrijflijnen
- Nieuwe fabriek gemonteerde voorladers beschikbaar
- Veel maatwerk opties
- Betaalbare financiering beschikbaar via AGCO Finance
- Door Valtra getrainde service- en onderhoudsmedewerkers bij uw lokale dealer



Alle A4 modellen

	A74	A84	A94	A104	A114	A124	A134
Pk	75	85	95	100	110	120	130
Aandrijving 4WD	12+12R, HiTech of mechanische omkeer, kruipbak optioneel						
Hefvermogen (ton)	3	3	3	4.3	4.3	5.2	5.2
Hydrauliekopbr.	65	65	65	57 l/min of 98 l/min			
Wielbasis	2250			2430		2500	
Gewicht (kg)	3500			4000		4500	

22 trekkerrijders uit Noord Nederland bezochten samen met Niestijl Siddeburen de Valtra fabriek. 75 % van hen rijdt nu nog een ander merk.



KLANTENREIS VALTRA-DEALER NIESTIJL SMAAKT NAAR MEER

De deelnemers aan de klantenreis naar de Valtra fabriek in Finland van Niestijl Mechanisatie in Siddeburen hebben het uitstekend naar hun zin gehad.

“Als ik nog eens zo’n reis organiseer denk ik dat ze allemaal weer mee willen”, vermoedt Wilfred Borchers van Niestijl. Behalve de gezelligheid maakte ook de klantgerichtheid van Valtra indruk.

TEKST EN FOTO'S MECHAN GROEP

“Het was één groot feest”, zegt **Wilfred Borchers**. “Het begon al op het NS-station in Groningen en zelfs na thuiskomst ging het nog door via de groepsapp.” Samen met twee medereizigers blikt Wilfred terug op de klantenreis die hij begin februari maakte met 22 trekkerrijders uit het hoge Noorden. Trekkerrijders? “Driekwart van de deelnemers

reed een ander merk dan Valtra”, vertelt Wilfred. “Het is ook voorwaarde van de fabriek dat er bij een klantenreis altijd een percentage vreemd merk rijders bij zitten.” Dat geldt ook voor de medereizigers die bij ons interview aanwezig zijn. Koop **Jan van de Velde** is loonwerker in Uitwierde bij Delfzijl. Met voornamelijk groene trekkers

verricht hij loonwerk voor veehouders en akkerbouwers in een straal van 25 km rond Appingedam. Daarnaast werkt hij veel voor gemeentes en voor Prorail. Koop Jan heeft inmiddels een Valtra T174 besteld met omkeerinrichting en frontaftakas. De trekker gaat straks voor de kuilverdeler en de stobbenfrees z’n uren maken. “Ook zonder het reisje



Onderdeel van het programma was een enerverende tocht met sneeuwscooters.



Driekwart van de deelnemers reeds tijdens de trip nog geen Valtra. De eersten zijn inmiddels 'om'.

was de bestelling wel doorgestaan hoor”, lacht Koop Jan. “Ik was al een heel eind op weg met m’n beslissing. Ik had al twee keer eerder een demotrekker gehad van Wilfred. Valtra’s zijn gewoon degelijke, goed doordachte trekkers.

Goed gevoel bij Valtra

Bij Sander van Adrichem uit Noordbroek viel het kwartje bij de trekker keuze uiteindelijk de andere kant op. Samen met z’n vader en oom heeft hij een melkveebedrijf met 450 stuks melkvee en bijbehorend jongvee. “Wij zochten een manusje van alles van ca. 150 pk”, vertelt Sander. “Wilfred heeft goed z’n best gedaan en ik ben overtuigd geraakt van de kwaliteiten van Valtra. Ik heb goede ervaringen mogen opdoen met een demotrekker met Direct, de traploze transmissie van Valtra. Maar ja, we beslissen met z’n drieën en uiteindelijk lukte het niet op de prijs.” Vanwege zijn serieuze interesse in Valtra werd Sander door Wilfred uitgenodigd om mee te gaan met de klantenreis. “Ik had al een goed gevoel bij de kwaliteit van Valtra en nu ik de productie heb gezien is dat alleen maar versterkt. Je ziet dat de mensen in de fabriek hart hebben voor wat ze maken.”

Afkoelen in ijswak

Koop Jan en Sander blikken allebei met enthousiasme terug op de reis naar Finland. “Ik heb wel vaker dit soort reisjes meegemaakt maar dit was echt perfect geregeld”, zegt Koop Jan. Sander valt hem bij: “Ik kan ook geen minpunt bedenken. Het was een prima programma met een leuke mix van leerzaam en ontspanning.” De ontspanning kreeg vooral gestalte tijdens het verblijf op de Varjola-farm. Alleen al de reis er naar toe zullen ze niet gauw vergeten. “De weg was spekglad met sneeuw en ijs en de buschauffeur reed er overheen als een rallyrijder”, herinnert Sander zich. Eenmaal aangekomen maakte de groep een tocht door de omgeving met sneeuwscooters, waarna men kon opwarmen in een houtskoolsauna en daarna weer afkoelen in een ijswak (vrijwillig). En ook niet onbelangrijk: “Het eten was voortreffelijk”, meldt Koop Jan.

Klantgerichtheid

Het leerzame element van de reis zat voornamelijk in het bezoek aan de cabinefabriek en de assemblagelijn bij Valtra. “Wat mij opviel is de klantgerichtheid”, vertelt Koop Jan. “Als je speciale wensen hebt, is er bij Valtra heel veel mogelijk.” Volgens San-

der kan er bij andere merken ook wel veel. “Maar”, zegt hij, “dan moet de dealer het doen en bij Valtra gebeurt het in de fabriek. En als een optie niet bestaat kun je het aanvragen.” Extra voordeel van de Valtra-aanpak is dat de fabrieksgarantie ook geldt voor de opties en de aanpassingen. Volgens Koop Jan is Valtra ook een trekker die uitnodigt om er dingen op en aan te bouwen. “Leveranciers van sloopmaaiers en bosbouwapparatuur zeggen zelf dat Valtra het fijnste aanbouwmerk is.” Voor Koop Jan is de omkeerinrichting het punt dat Valtra het meest onderscheidt van andere merken. “Dat heeft geen ander merk zo goed voor elkaar als Valtra.” Het is beide heren ook opgevallen dat Valtra’s zeer wendbaar zijn. “Door het ontbreken van een frame zijn Valtra’s relatief smal”, weet Wilfred. “En de Sisu motoren kunnen door de Only SCR-toepassing werken met een kleiner koelpakket waardoor de motorkap korter is. Daardoor is er meer ruimte voor een grotere wieluitslag.”

Zowel Koop Jan als Sander beamen dat de positieve mening die zij al hadden over Valtra is versterkt door de indrukken die ze hebben opgedaan tijdens de klantenreis. “Bij de volgende trekker mag Wilfred weer langskomen.” •

NIEUWE

VALTRA SmartTouch ARMSTEUN OP N, T EN S-SERIE TRACTOREN

Valtra SmartTouch is de nieuwe gebruikersinterface op Direct en Versu modellen van de N en T-serie én op alle S-serie modellen. De ergonomisch ontworpen armleuning maakt efficiënt werken mogelijk. SmartTouch is ontworpen om de bestuurder te ontlasten en de productiviteit te verhogen.

De chauffeur kan de functies van de geheugenknoppen naar eigen behoefte selecteren of programmeren.

Met de programmeerbare functietoetsen op de rijhendel bedient u de fronthef, de omkeerschakeling, snelheidsbereiken en keuzefuncties, zoals de hydrauliek en de aftakas.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF



reddot award 2017
winner

SmartTouch en N4 winnen Red Dot Design Award

De SmartTouch armsteun van Valtra heeft de prestigieuze Red Dot Design Award ontvangen. In dezelfde wedstrijd kreeg de vierde generatie N-serie een eervolle vermelding.

Vorig jaar kende de Red Dot jury een prijs toe aan de vierde generatie T-serie.



Alle instellingen zijn makkelijk te vinden doordat ze logisch op het startscherm staan in een interactieve afbeelding van de trekker.



De functies worden gekozen door te tikken of te vegen op het scherm, net als op een smartphone. Het gaat alleen makkelijker omdat alle functies met slechts een paar tikken of vegen zijn te lokaliseren en te bedienen.



Instellingen van de bestuurder of van machines zijn eenvoudig op te slaan (en terug te vinden) in het geheugen. Ook de fabriekinstellingen zijn altijd gemakkelijk te vinden.



De bediening van het systeem is eenvoudig en intuïtief. Ondanks de vele mogelijkheden heeft u het snel onder de knie, ook zonder instructies. Alle schermen, afbeeldingen en pictogrammen hebben een helder en logisch ontwerp.

SmartTouch is ontworpen om efficiency en comfort voor de chauffeur te optimaliseren.



Auto-Guide GPS besturing, ISOBUS werktuigenbediening, veiligheidscamera's en tractorinstellingen zijn allemaal ondergebracht in het grote touchscreen. Het scherm kan worden onderverdeeld in vier vlakken, waardoor gelijktijdig vier verschillende functies kunnen worden bekeken, bijvoorbeeld de veiligheidscamera, Auto-Guide GPS besturing, tractorsnelheid en U-Pilot kopakker management functies.

De joystick is voor de bediening van de voorlader of van hydraulische functies op werktuigen.

De multifunctionele rijhendel is zo vormgegeven dat de arm van de bestuurder bij de bediening in een natuurlijke positie ligt. De rijhendel kan naar voren, naar achteren en opzij bewegen.

Veilig te gebruiken: er is naast de knoppen ruimte voor uw vingers. Er zijn geen uitstekende knoppen die per ongeluk ingedrukt kunnen worden.

Belangrijke functies worden gecontroleerd met behulp van de ergonomisch geplaatste knoppen die met duidelijke symbolen zijn gemarkeerd.

De voorste koppeling kan met de schuifschakelaar exact worden aangepast.

Ontworpen en ontwikkeld in Finland.

De armsteun is gemaakt van slijtvaste materialen; onder het beklede deel bevindt zich een opbergvak. De rijhendel heeft een zachte rubberen bekleding. De handgreep aan de rechterzijde geeft houvast bij het rijden over ruw terrein.



Loonwerker Janne Seppälä en zijn zoon Anton maken een praatje met monteur Tuomas Kontiokari. Janne is vertrouwd met al het personeel van de dealer en ze praten over meer dan trekkers.

92.782 draaiuren en 184 servicebeurten voor Finse loonwerker

DANKZIJ GOED ONDERHOUD KUN JE DOORWERKEN

TEKST EN FOTO TOMMI PITENIUS

De Valtra trekkers van loonwerker **Janne Seppälä** uit Liminka, Finland hebben 92.782 draaiuren op de klok en kregen samen 184 servicebeurten. Janne heeft alle onderhoud laten uitvoeren bij een erkende Valtra dealer.

“Mijn trekkers doen zware klussen en dan moet je goed voor ze zorgen. Als je als loonwerker professioneel wilt opereren, mogen je trekkers en werktuigen je niet in de steek laten. Regelmatig onderhoud van de trekkers helpt problemen te voorkomen, ook al lukt dat natuurlijk niet altijd”, zegt Janne.

Hij is momenteel eigenaar van een Valtra T182 Direct, een T202 Direct, een T203 Direct en een N163 Direct. Ook in het verleden heeft Janne meerdere Valtra en Valmet tractoren in zijn bezit gehad, waaronder een N142 Direct. Janne heeft een kleine boerderij, maar steekt de meeste tijd in sneeuwplougen en loonwerk in de turfsector.

Tractor gerepareerd binnen een dag

Bij het uitvoeren van zwaar loonwerk kan er altijd iets gebeuren met een trekker of machine. “Op dat soort, gelukkig zeldzame momenten moet je kunnen terugvallen op een betrouwbare reparatieservice en onderdelenvoorziening.” Janne Seppälä heeft wat dat betreft niets dan lof voor geautoriseerd Valtra monteur **Reijo Kontiokari**, die onlangs met pensioen ging.

“Ik kon hem altijd bellen voor onderhoud en onderdelen, zelfs ‘s avonds en in het weekend. De service is altijd prima geweest. Ik herinner me een keer dat mijn trekker kapot ging tijdens een klus op een turf boerderij. Ik was binnen 24 uur weer aan het werk. Oftewel, het kostte minder dan een dag om de trekker op te halen met een trailer, naar de dealer te brengen, alle noodzakelijke reparaties te doen, terug te sturen naar de boerderij, de dubbellucht te monte-

ren en weer aan het werk te gaan. Mijn vrouw reed ‘s avonds naar Suolahti om nieuwe onderdelen te halen, terwijl de monteur bezig was in de garage”, vertelt Janne.

Belangrijker nog dan een snelle reparaties is het om problemen te voorkomen. Tijdens het hoogseizoen maken Janne’s trekkers overuren in het laagveen. Dan is het soms nodig om het onderhoud uit te stellen tot soms wel 100 draaiuren na het officiële service-moment. Maar zelfs dan verversst Janne de motorolie op het voorgeschreven moment.

Janne vertrouwt altijd op originele Valtra onderdelen en oliën. “Ik weet niet of Valtra’s eigen merk olie de beste in de wereld is, maar het werkt zeker prima in Valtra-tractoren. En als je originele onderdelen gebruikt en alleen aan je trekker laat sleutelen door geautoriseerde monteurs, sta je ook sterker als het gaat om garantie en het behoud van een hoogste restwaarde.”

Janne Seppälä is goed te spreken over de bereikbaarheid van zijn monteur en onderdelen dealer. Als er een waarschuwinglampje gaat branden, neemt hij gewoon een foto met zijn mobiele telefoon en stuurt die naar zijn monteur. “Ik krijg dan altijd snel een antwoord over wat ik het beste kan doen.” •

WERKT LANDELIJK MET EEN VERHAAL



“In service, opleiding en begeleiding krijgen wij maximale ondersteuning van onze importeur”, aldus Valtra dealer Jippe Ufkes.

Jippe Ufkes verkoopt samen met regionale Valtra dealers trekkers door het hele land. Dat hangt nauw samen met de verkoop van houtversnipperaars, stobbenfrezen en bosbouwmachines.

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Op een mooie zichtlocatie langs de A7 ligt het verkoop- en servicebedrijf met showroom van Ufkes Greentec in Drachten. Honderd meter verderop verrees vorig jaar een imposante productiehoeve voor Greentec machines. Ufkes' bedrijf verschaft werk aan 40 mensen en is in zijn categorie marktleider in Nederland en België. Na een loopbaan als verkoper bij een landbouwmechanisatie bedrijf begon Jippe in 2004 als zelfstandig ondernemer met de verkoop van houtversnipperaars en stobbenfrezen. Twee jaar later verwierf hij het Valtra dealerschap.

Speciale focus

Jippe Ufkes is geen gewone Valtra dealer. Als enige mag hij landelijk Valtra verkopen maar altijd in samenwer-

king met de regionale dealer zodat de service ook goed geregeld is voor de klant. Hij verkoopt, op een enkele uitzondering na, geen trekkers aan akkerbouwers en melkveehouders. Dat is een bewuste keuze en heeft vooral te maken met zijn belangrijkste activiteit: de productie en verkoop van houtversnipperaars en stobbenfrezen. “Daar ligt onze focus”, zegt Jippe. “Onze klanten willen ontzorgd worden. Ze zijn niet op zoek naar een losse machine maar willen een combinatie die goed functioneert en waar ze geld mee kunnen verdienen”. Valtra's passen daar door hun “bosbouwgenen” prima bij maar Ufkes zal zijn klanten nooit een trekker opdringen. “Ik wil er zeker van zijn dat ze echt bij mij willen kopen en ik wil geen andere dealer voor de voeten lopen.”

Een andere specialiteit waar Ufkes zich mee onderscheidt, is het leveren van zware trekkers met omkeerinrichting en het op- en ombouwen van die trekkers voor zijn machines. “Het gaat meestal om Valtra's”, vertelt Jippe. “En dat merk kan af fabriek natuurlijk al een uitstekende omkeerinrichting leveren. Maar wij bouwen ook andere merken om en voor klanten tot wel 500 kilometer ver weg.”

Meedenken met de klant

Naast de technische kant van zijn machines en trekkers speelt ook de service een cruciale rol in Ufkes' klantbenadering. “Service is voor mij meer dan onderhoud en reparatie. Het begint al ver daarvoor met een goed advies over welke machine past bij de wensen van de klant. En je moet, als dat nodig is, ook meedenken over zaken als financiering of in de bres springen bij garantie-zaken. Je moet oplossingen bieden en als het even kan meer doen dan de klant vraagt.”

Op dat punt profiteert Ufkes ook van de ondersteuning door de importeur. “Voor demonstraties hebben wij met onze tak van sport de importeur natuurlijk niet nodig, maar een product als AGCO-lease mag ik graag gebruiken voor een concurrerende financiering. En als officieel dealer ben je altijd als eerste op de hoogte van softwareupdates en andere modificaties. Dat is belangrijk richting klant. En ook de monteursopleidingen voor nieuwe trekker series dragen bij aan onze dienstverlening.”

Mooie toekomst

Ufkes ziet de toekomst zonnig in. Niet alleen voor zijn eigen bedrijf maar zeker ook voor Valtra. “Mijn klanten willen meestal maatwerk en daar is Valtra sterk in. Maar de trekkers hebben ook een enorme ontwikkeling doorgemaakt. Je ziet het aan de verkoopcijfers. Niemand kan meer om Valtra heen.” •

Nieuwe T-serie modellen

271 TOT PAARDENKRACHT

TEXT TOMMI PITENIUS PHOTO VALTRA ARCHIVE



De grotere Valtra modellen zijn leverbaar met 2-traps 'power boost' en garandeert daarmee extra trekkracht zodra dat gewenst is.

De T-serie is uitgebreid met de modellen T234 Direct en de T254 in de uitvoeringen HiTech, Active en Versu.

Al deze modellen zijn voorzien van Sigma Power, die ook beschikbaar is op alle uitvoeringen van de N174.

De nieuwe T234 Direct biedt tot 250 pk en 930 Nm koppel met boost; er is 220 pk beschikbaar zonder boost. De T254-modellen bieden tot 271 pk Sigma Power. Het maximale vermogen van de N174 Versu is verhoogd van 185 naar 201 pk.

Alle uitvoeringen van N174 en de T254 en de T234 Direct zijn voorzien van Sigma Power. Net als op alle N4 en T4 modellen is de eerste boost beschikbaar bij voldoende aftakasbelasting of wanneer in C- of D-bereiken van de transmissie wordt gereden. De tweede boost wordt geactiveerd bij voldoende aftakasbelasting en een snelheid van mini-

maal 2,5 km/h. Ook bij hogere wegsnelheden (versnellingen D3-D5 of boven de 38 km/h op de Direct-modellen) kan de tweede boost worden geactiveerd als dat nodig is.

Het idee achter boost is om extra vermogen te leveren als de situatie daarom vraagt. Bij hoge snelheden of wanneer veel vermogen nodig is voor het aandrijven van werktuigen, kan meer motorvermogen worden geleverd dan dat er nodig is bij lagere snelheden of zonder werktuigen. Dit is vooral van belang nu de snelheidslimieten voor tractoren omhoog kunnen dankzij nieuwe EU-wetgeving.

Valtra was in 1996 de eerste trekkerfabrikant, die met Sigma Power, een systeem voor aftakasboost introduceerde. Met de komst van elektronische motormanagementsystemen kwamen er meer mogelijkheden om boostfuncties te ontwikkelen en werd het idee door andere fabrikanten enthousiast gekopieerd. •

S394 is nu Valtra's topmodel



Het grootste model in de S-serie is nu de S394 die een indrukwekkende 405 pk en 1600 Nm koppel produceert.

De volledig vernieuwde cabine beschikt over de nieuwe SmartTouch armsteun met negen-inch touchscreen, net als op de N- en T-serie.

AGCO REMAN

VALTRA

GEREVISEERDE ONDERDELEN

Wist u dat u gereviseerde reserveonderdelen voor uw trekker kunt bestellen? Gereviseerde onderdelen hebben een fabrieksgarantie van een jaar en zijn 30 tot 40 procent goedkoper dan nieuwe onderdelen. Vervanging van gereviseerde onderdelen gaat snel en makkelijk. Vooraf krijgt een exacte kostenraming. AGCO Reman onderdelen zijn een interessant alternatief, vooral voor oudere trekkers.



Brandstofinjectie

- Mechanische injectie
- Bosch Common Rail injectie



Brandstofpompen

- Bosch common rail pompen
- Bosch VP30/44 elektronische pompen
- Stanadyne en Bosch distributiepompen
- Bosch inline pompen
- CAV / SIMMS en Valmet Import pompen



Motoren

- 1/2 motoren
- 3/4 motoren
- Complete motoren



Transmissies

- Versnellingsbakken
- Omkeerinrichting
- Powershift



Vraag uw Valtra dealer naar de mogelijkheden.

YOUR
WORKING
MACHINE

Samuli Lampo en Tapani Salovaara van het Livia College in Kaarina, Finland, bouwden een Valmet 20 op biogas als onderdeel van een afstudeeropdracht.



De makkelijkste manier om een Valmet 15 te onderscheiden van een Valmet 20 is door te kijken naar de spoorstang. Bij de Valmet 15 zit die vóór de vooras en bij de Valmet 20 achter de vooras.

danken aan het feit dat ze in de juiste grootte categorie zaten. Er was een grote behoefte aan kleine tractoren en van de Valmet 15 werd gezegd dat hij twee paarden kon vervangen. In reclames voor Valmet tractoren werd ook gewezen op het grote assortiment beschikbare werktuigen waaronder ploegen van Fiskars, eggen van Rosenlew en maaiers-kneuzers van Valmet. Tegen het einde van 1953 had Valmet bijna duizend tractoren gebouwd.

Na verloop van tijd vroegen klanten om trekkers met meer vermogen en meer mogelijkheden. Valmet reageerde hierop met de introductie van het model 20A. Deze trekker had meer vermogen en kon optioneel worden voorzien van een hydraulische hefinrichting; later werd dit standaarduitrusting. De nieuwe Valmet 20 werd geïntroduceerd in het voorjaar van 1955 en was meteen goed voor 75 procent van de 2100 tractoren die Valtra in dat jaar bouwde. De Valmet 20 bleef in productie tot 1962, waarna de petroleummotoren werden vervangen door dieselmotoren. In totaal zijn bijna 10.000 'kleine Valmets' van de band gerold.

De Valtra 15A en 20 waren niet alleen populair in hun tijd, het zijn ook echte verzamelmodellen geworden.

Sommige enthousiastelingen hebben deze klassieke trekkers zelfs nog verder ontwikkeld. Zo hebben twee studenten van het Livia College in het kader van hun proefschrift een Valmet 20 BGB gebouwd die draait op zowel biogas als benzine. •

ONZE EERSTE STAPPEN DE VALMET 15 EN 20

Valtra's voorganger Valmet zette de eerste stappen op trekkegebied in 1949. In het kader van de Staats Metaal Werken kwam de Finse Artillerie staatsfabriek met een eerste prototype. De kleine tractor werd aangedreven door een één-cilinder motor met 12 pk. Ook Valmet zelf was niet onder de indruk en dus werd het ontwikkelingswerk voortgezet. Twee jaar later waren de eerste in serie geproduceerde tractoren een feit.

In veel aspecten was zichtbaar dat de eerste Valmet tractoren een product waren van de naoorlogse periode. De onderdelen voor de prototypes werden vervaardigd in een voormalige artillerie fabriek. Een belangrijk chassisonderdeel tussen de koppeling en de versnellingsbak werd gemaakt van de loop van een kanon. En de tractoren werden geassembleerd in een

vroegere gewerenfabriek in Jyväskylä. Met uitzondering van de eerste prototypes werden alle Valmet trekkers aangedreven door motoren uit de fabriek in Linnavuori. Tot de dag van vandaag worden daar nog steeds de motoren voor Valtra geproduceerd.

De eerste tien tractoren die in serie waren gebouwd, werden voor testdoeleinden ingezet op boerderijen. Deze proeftrekkers trokken zoveel aandacht dat een tweede serie van 75 trekkers werd vervaardigd in 1952. Daarmee begon de verkoop van de Valmet 15 A serieuze vormen aan te nemen.

Er was in de naoorlogse periode grote vraag naar machines en werktuigen voor de landbouw met als gevolg dat zich in Europa tientallen kleine tractorfabrikanten vestigden. Het succes van Valmet tractoren was te

VALMET 15 A / VALMET 20 TECHNISCHE INFORMATIE

	Motor	Vermogen	Snelheid	Banden	Gewicht	Hefinrichting
15 A	1,5 l/4-cil.	15 pk (2000-2200 t/min.)	4,1-18 km/h	voor 4x15"	780 kg	mechanisch
20	1,5 l/4-cil.	19,5 pk* - 22 pk** (2400 t/min.)	4,1-18 km/h	achter 8x24"	900 kg	hydraulisch (optie)

*(benzine) **(diesel)



“Valtra trekkers hebben een laag eigen gewicht. Dat is gunstig voor de bodemdruk”, vindt akkerbouwer Martijn Voorbraak.

Akkerbouwer Martijn Voorbraak uit Dinteloord:

MET VALTRA STA JE NOOIT VOOR VERRASSINGEN

De betrouwbaarheid vindt Martijn Voorbraak één van de sterkste troeven van Valtra. Maar ook het comfort van de cabine scoort hoog. “Ik moet mezelf soms dwingen om naar huis te gaan.”

TEKST EN FOTO'S MECHAN GROEP

De allereerste Valmet kwam begin jaren '90 bij Voorbraak op de boerderij. “Mijn vader had een trekker kapot. Dealer Kriesels uit Wouw had dat gehoord en bracht een Valmet 605 als leentrekker”, vertelt **Martijn Voorbraak**. “Als we het niets vonden, moesten we 10 gulden per draaiuur betalen; zouden we een Valmet bij hem kopen dan was de leentrekker gratis.” Een paar maanden later stond er een nieuwe 705 op het erf. Anno 2017 heeft Voorbraak 5 trekkers van het Finse merk. De akkerbouwer werkt momenteel met een Valmet 8100, een 8050, een Valtra N141, een N154e Versu en een T203.

Daarnaast staat er nog 2 klassiekers in de schuur: een Allis Chalmers FD 35 en wit-zwarte Case/David Brown.

Vaste taken

Zeven trekkers op 90 hectare akkerbouw is riant, erkent Martijn. “Ik probeer het werk samen met mijn vader rond te zetten. En ik doe ook nog wat loonwerk bij een zwager. Die heeft trouwens ook 2 Valtra's. Mijn trekkers krijgen steeds vaker vaste taken waardoor ik weinig tijd kwijt ben met aan- en afkoppelen. Ik spring van de ene op de andere trekker”, lacht hij. De op- en aanbouwmogelijkheden van Valtra's passen hem dan

ook prima. “Valtra's zijn lekker compact en hebben een laag eigen gewicht. Dat is gunstig voor de bodemdruk. En dankzij de zware hef kun je er veel machines achter kwijt.”

De nieuwe N154e Versu heeft dit voorjaar z'n eerste uren gemaakt met de kunstmeststrooier, de kopeg en de uienplanter. Martijn is zuinig op zijn land en heeft op de trekker een luchtdruk-wisselsysteem laten monteren. “Ik was eigenlijk op zoek naar een jong gebruikte N163 met een compressor”, vertelt hij. “Er zou er 1 staan bij de importeur dus ik naar Achterveld, samen met m'n dealer. Maar er zat toch geen compressor op die trekker. We liepen nog een rondje en toen stond daar een nieuwe N154 in metallic rood. “Die kleur zocht jij toch”, zei m'n dealer. “Dat klopte, maar een nieuwe leek me eigenlijk te duur. Maar het was een voorraadtrekker en er bleek een mouw aan te passen.”

Dealer belangrijk

Martijn raakte al jong vertrouwd met Valtra. “Ik heb 13 jaar bij Valtra-dealer Kriesels in Wouw gewerkt als monteur”, verklaart hij. “Ik ken de trekkers dus van binnen en van buiten. En ik weet ook wat je aan de dealer hebt. Je wordt er altijd netjes geholpen. Het zijn gewoon goeie mensen.” Het onderhoud aan z'n trekkers doet hij trouwens zelf. “Als je het netjes bijhoudt, weet je met een Valtra dat je niet gauw stil komt te staan.” Martijns merktrouw is in de regio geen geheim. “Er komt hier best wel eens een vertegenwoordiger op het erf maar ze weten dat ze met een ander trekker merk geen kans maken”, grijnst hij. •



Martijn Voorbraak is zuinig op zijn bodem en heeft daarom een drukkisselsysteem laten monteren.



“Onze Valtra-dealers zijn trots op hun merk. Dat vinden wij heel belangrijk”, aldus Marc de Haan van Mechan Groep.

TEVREDEN DEALERS EN STIJGENDE VERKOPEN

TEKST EN FOTO'S MECHAN GROEP

De statistieken zijn Valtra gunstig gezind. De dealertevredenheid is hoger dan ooit en de verkopen stijgen tegen de verdrukking in. **Marc de Haan**, directeur Valtra bij de Mechan Groep, verklaart.

“Onze inspanningen van de afgelopen jaren worden zichtbaar beloond”, glundert Marc de Haan.

“Tevreden dealers die trots zijn op hun merk vinden wij heel belangrijk”, stelt Marc. Hij ziet verschillende verklaringen voor de sprong voorwaarts.

“De dealers die zijn overgebleven na de reorganisatie hebben een groter werkgebied, meer klanten en meer mogelijkheden voor kennisontwikkeling. Daardoor hebben ze een betere focus op het merk gekregen”, begint De Haan.

“Daarnaast heeft de Mechan Groep haar steentje bijgedragen met reclame en marketingondersteuning, meer inzicht in voorraden, een betere onderdelen beschikbaarheid en betere trainingen voor zowel techniek

als bedrijfsontwikkeling.”

Verder is AGCO-lease volgens de Haan een mooi instrument waarmee dealers snel een concurrerende financiering kunnen aanbieden.

Valtra mag gezien worden

De meest zichtbare verandering voor dealers en boeren is waarschijnlijk de positieve ontwikkeling die het ontwerp van de Scandinavische trekkers

heeft doorgemaakt. “Valtra heeft een paar prachtige nieuwe trekkers in de markt gezet die ook nog eens belangrijke prijzen winnen”, constateert Marc.

“Valtra was natuurlijk altijd al een merk dat sterk was in maatwerk maar qua design liep het toch een beetje achter. De nieuwe modellen slaan aan op de Westerse markt. De boer wil nu wel op een Valtra gezien worden.”

Ook de mogelijkheid om een Valtra in je eigen kleur te kiezen, speelt mee volgens de Haan.

“Ook boeren worden steeds minder kuddedieren.”

Al deze ontwikkelingen hebben er voor gezorgd dat Valtra vorig jaar tegen de verdrukking in de verkopen flink zag stijgen. En dat is geen incident volgens de Haan.

“Valtra groeit in vrijwel alle landen.”

VIP-event

Om het positieve resultaat van de veranderingen van de afgelopen jaren te vieren, organiseerde de Mechan Groep op 3 maart haar eerste VIP-event.

“VIP staat voor Valtra Important Person”, lacht de Haan.

“Alle dealers en hun personeel waren uitgenodigd. De ruim 200 aanwezigen kregen een dynamisch programma voorgeschoteld met presentaties, muziek, historische videobeelden, een quiz en veel netwerk-momenten. Het evenement vond plaats in Klarenbeek en was erg geslaagd. •





Langlauf en crosscountry legende Gunde Svan bezoekt de fabriek in Suolahti om de productie van zijn nieuwe N154 Direct te aanschouwen. Valtra Managing Director Jari Rautjärvi overhandigde de sleutels aan Gunde.

Langlauf legende Gunde Svan:

“BOSARBEID BIEDT EEN MOOI TEGENWICHT VOOR TV-WERK”

Gunde Svan, viervoudig Olympisch gouden medaillewinnaar en zeven keer wereldkampioen crosscountry skiën, richt zich nu op tv-werk en bosbeheer.

TEKST EN FOTO TOMMI PITENIUS

Gunde, je wordt herinnerd als de beste crosscountry skiër van de 80-er jaren, maar wat doe je tegenwoordig?

“Ik ben presentator geweest in een aantal tv-programma’s. Ik ben nu bezig met een show genaamd “In de hoofdrol bij Gunde Svan” waarin ik voormalige sportgrootheden mag interviewen. De andere helft van mijn tijd besteed ik aan het beheer van het bos bij mijn boerderij in Vansbro in Dalarna, Zweden. Bezig zijn in het bos biedt een mooi tegenwicht aan mijn tv werk. Het is altijd rustig in het bos, terwijl er in de tv-studio altijd veel drukte en lawaai is. Ik ski ook nog steeds, maar alleen om in vorm te blijven en niet voor wedstrijden.”

Wat voor soort bedrijf heb je?

“Ik bezit meerdere boerderijen maar dit is mijn thuis boerderij. Wij hebben geen akkers of weilanden maar alleen bos, ongeveer 1.000 hectare. Ik werk alleen in het bos bij mijn thuisboerderij. Ik heb vaak gezelschap van mijn zoon Ferry; die is actief in de bossporten.”

Wat voor tractor gebruik je voor je boswerk?

“Ik gebruik een Valtra N154 Direct. Die heb ik twee maanden geleden gekocht en er staat al 125 uur op de klok. De tractor heeft een TwinTrac omkeerinrichting, een bosbouwcabine, Premium werkverlichting, onderzijde bescherming en bosbouwbanden. Hij trekt een 15-tons Moheda trailer met knikbesturing en een Moheda lader. De trekker heeft ook een voorlader voor sneeuwplougen en andere taken. Mijn vorige trekkers waren een Valtra 665, een 6400 en een X120. Ik was vooral dol op de gelede X120.”

Je bezocht de Suolahti fabriek met je zoon om te zien hoe jullie nieuwe tractor werd gebouwd. Hoe was dat?

“Absoluut fantastisch. Ik ben erg geïnteresseerd in technologie en industrie. Het was geweldig om te zien hoe efficiënt het productieproces is georganiseerd, hoe de robots werken en hoe schoon de fabriek. Ik was echt onder de indruk.” •

VALTRA UNLIMITED

ALLES WAT JE MAAR KUNT WENSEN VOOR JE WERKKLEDING

UNLIMITED WERKJAS

Flexibel en ademend materiaal:
46 % katoen, 16 % polyester,
38 % EME (T400) 295 g/m².

Kleuren: donkergrijs, zwart.

Maten S-XXXL

Product nummer V42706202-7

119,00 €

Goed passend ontwerp dat voldoende bewegingsvrijheid biedt voor de schouders bij het strekken van de armen.

Valtra Unlimited opdruk op de schouder.

Verwijderbaar verticaal/horizontaal zakje voor ID-kaarten en bankpasjes in de borstzak.

Reflecterend materiaal accentueert het ontwerp en verhoogt de zichtbaarheid in het donker.

Cordura padding op schouders en ellebogen beschermt tegen slijtage.

Klittenband voor het verstellen van zomen en mouwen.

De ritssluiting aan de voorzijde zit achter een windvanger met klittenband.

Lage taille aan de voorkant voor meer bewegingsvrijheid en een betere pasvorm; verlengt ook de levensduur.

Ruime zakken aan de voorkant, cargo zakken op de bovenbenen en aparte vakjes voor pennen, meetgereedschap en een telefoon.

Beeneinden en kniestukken van slijtvaste Cordura stof.

Reflecterende details op de achterzakken en pijpen.

Geborduurd logo "Valtra Unlimited" op cargozak.

Flexibel en ademend materiaal zorgt voor meer comfort, vooral voor benen en zitvlak.

Ruimte voor 4 cm verlenging van de pijpen.

UNLIMITED WERKBROEK

Flexibel en ademend materiaal:
46 % katoen, 16 % polyester,
38 % EME (T400) 295 g/m².

Kleur: donkergrijs, zwart.

Maten S-XXXL

Product nummer V42706302-7

99,00 €

Producten zijn uitsluitend beschikbaar in de webshop shop.valtra.com of bij uw lokale Valtra dealer.

Lees meer: valtra.nl

Valtra Modellen



A-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
A74	75	
A84	85	
A94	95	
A104	100	
A114	110	
A124	120	
A134	130	



T-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
T144 HiTech	155	170
T154 HiTech	165	180
T174 Eco HiTech	175	190
T194 HiTech	195	210
T214 HiTech	215	230
T234 HiTech	235	250
T254 HiTech	235	271
T144 Active	155	170
T154 Active	165	180
T174 Eco Active	175	190
T194 Active	195	210
T214 Active	215	230
T234 Active	235	250
T254 Active	235	271
T144 Versu	155	170
T154 Versu	165	180
T174 Eco Versu	175	190
T194 Versu	195	210
T214 Versu	215	230
T234 Versu	235	250
T254 Versu	235	271
T144 Direct	155	170
T154 Direct	165	180
T174 Eco Direct	175	190
T194 Direct	195	210
T214 Direct	215	230
T234 Direct	220	250



N-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
N104 HiTech	105	115
N114 Eco HiTech	115	125
N124 HiTech	125	135
N134 HiTech	135	145
N154 Eco HiTech	155	165
N174 HiTech	165	201
N134 Active	135	145
N154 Eco Active	155	165
N174 Active	165	201
N134 Versu	135	145
N154 Eco Versu	155	165
N174 Versu	165	201
N134 Direct	135	145
N154 Eco Direct	155	165
N174 Direct	165	201

*ISO 14396



S-SERIE

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
S274	270	300
S294	295	325
S324	320	350
S354	350	380
S374	370	400
S394	400	405

**YOUR
WORKING
MACHINE**



Like us in Facebook.
www.facebook.com/ValtraGlobal



www.myvaltra.com



www.youtube.com/valtra