

VALTRA TEAM



+ De jongens hebben het naar hun zin
Valtra luistert goed naar chauffeurs

Pagina 05

+ Meer capaciteit én ook grotere tractoren
Suolahti-fabriek krijgt ultramoderne lakstraat

Pagina 12

+ Valtra in Australië
Klant reageert positief op Q Serie

Pagina 16



Voor de veeleisende klant

NIEUWE S, DE EERSTE VALTRA VAN DE ZESDE GENERATIE

Pagina 06

10 YEARS VALTRA UNLIMITED

EDITORIAL



VALTRA THE BOSS

Valtra blijft investeren in groei. Dat zien we in vernieuwing en uitbreiding van de fabriek. Maar ook in het product. Wat te denken van 'The Boss!', de 6e generatie van de S Serie uit Finland. De investeringen van Valtra hebben de afgelopen jaren geleid tot een groeiend marktaandeel in geheel Europa. Ook in Nederland en België zien we steeds meer Valtra's aan het werk. Voor agrarische toepassing, bosbouw en in de aannemerij en het grondverzet. Een uniek voorbeeld is de levering van 13 Valtra tractoren aan Defensie. Die was mede mogelijk door de Unlimited Studio van Valtra waar tractoren op klantwens worden aangepast.

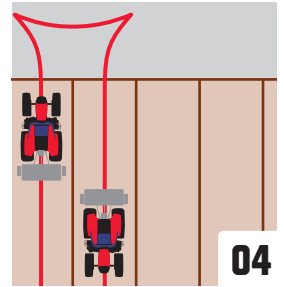
Om iedereen die interesse heeft kennis te laten maken met het veelzijdige en eigenzinnige Valtra leveringsprogramma, organiseert Mechan samen met haar dealers een winter-tour. Wie speciale interesse heeft in de nieuwe Valtra S 6 Serie, zien we graag op Agritechnica in Hannover of op de Maternaco stand van Agribex in Brussel. Wij ontmoeten u graag op één van deze locaties.

Bent u niet in de gelegenheid? Dan bent u welkom in de grootse digitale Valtra showroom. Ook daar vindt u alles wat Valtra voor u kan betekenen. Liever een goed 'face-to-face' gesprek? Weet dan dat uw eigen Valtra dealer daar graag alle tijd voor neemt.

Marc de Haan
DIRECTEUR VALTRA

De nieuwe S is DE STERKSTE VALTRA OOI

06



04



11



16

VERDER IN DEZE UITGAVE:

- 03** Valtra Showroom – de beste virtuele showroom voor tractoren
- 04** SmartTurn maakt Y- en K-bochten mogelijk
- 05** Valtra luistert goed naar trekkerchauffeurs!
- 06** Valtra S, vlaggenschip én voorbeeld voor complete modellengamma
- 10** Bij Vohamij draait alles om de lange termijn
- 11** Megaorder na gedegen voorbereiding
- 12** De Suolahti-fabriek krijgt een ultramoderne lakstraat
- 14** Originale reserveonderdelen zijn veilige keuze
- 15** De Valtra G125 active Is super voor mijn bedrijf!
- 16** Valtra's maatwerk uniek voor Australië
- 19** Oldtimer: Volvo BM maakte de weg vrij voor Valtra in Nederland
- 21** De T175e Active is een beste trekker voor transportwerk
- 22** Valtra biedt tools voor duurzaamheid
- 23** Valtra Collection
- 24** Valtra Modellen



14



DE BESTE VIRTUELE SHOWROOM VOOR TRACTOREN



Bezoek de showroom:
showroom.valtra.com/en

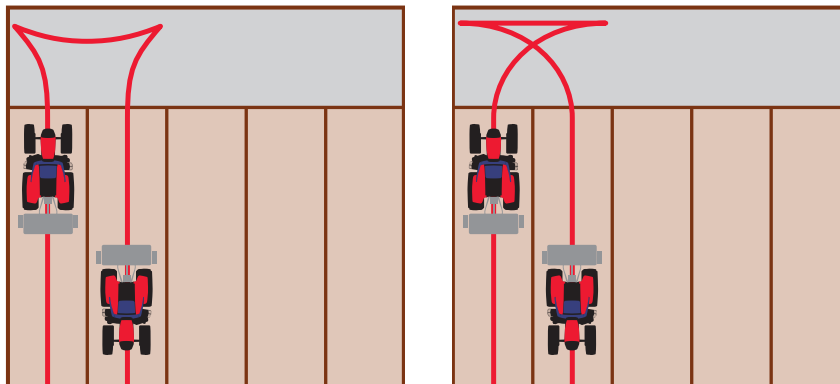
De virtuele Valtra Showroom is tijdens de Covid-pandemie ontwikkeld. Klanten konden voor tractoren immers niet naar fysieke showrooms. Nu kan de klant vanuit zijn eigen stoel kennis maken met alle Valtra tractoren. Goed nieuws: de populaire Valtra Showroom is sterk verbeterd.

“De toepasbaarheid én grafische weergave hebben een verbeteringslag doorgemaakt. Bezoekers kunnen nu vrij door de virtuele showroom bewegen en de tractoren zijn zeer gedetailleerd weergegeven. Ook kan de bezoeker de tractor naar keuze

uitrusten met opties en verdere aanpassingen vanuit de Unlimited Studio. Via de virtuele showroom is zelfs een offerte aan te vragen. Op deze manier is de Valtra Showroom de meest geavanceerde op de markt”, zegt **Petri Sagulin**, Digital Marketing Specialist bij Valtra. Naast tractoren biedt het ook informatie over financiering, de Valtra historie, eSports-activiteiten en zelfs de Finse sauna. Ook is het mogelijk om virtuele evenementen in de showroom te organiseren. •

www.valtra.nl

NIEUWS



SmartTurn combineert traditionele kopkerautomatisering met automatische besturing en kan Y- en K-bochten maken op de kopkker.

KOPKKERAUTOMATISERING MAAKT Y- EN K-BOCHTEN MOGELIJK

De ontwikkeling van kopkerautomatisering van Valtra is een continu proces. Het basissysteem U-Pilot voerde met één druk op de knop een reeks vooraf geselecteerde functies uit op de kopkker. Auto U-Pilot combineerde vervolgens de spoorgeleiding met kopkerautomatisering, zodat het systeem de functies op de kopkker automatisch kon uitvoeren. In het voorjaar van 2022 werd de SmartTurn-functie geïntroduceerd. Deze functie maakt U-bochten en een deelveldmodus mogelijk voor het keren op de kopkker.

SmartTurn kopkerautomatisering is nu nóg veelzijdiger. Het maakt Y- en K-bochten mogelijk. De nieuwe Y- en K-bochten zijn geschikt voor gedragen werktuigen die aan de trekker zijn bevestigd. Denk bijvoorbeeld aan wentelploegen, waarbij de trekker achteruit moet rijden op de kopkker tijdens het keren. De traditionele U-vormige bochten en deelveldmodus zijn meer geschikt voor getrokken werktuigen waarbij continu vooruit gereden kan worden. Y- en K-bochten vergen minder ruimte op de kopkker dan U-bochten.

Auto U-Pilot kopkerautomatisering kan worden gebruikt met werktuigen die zowel aan de voor- als achterkant van de tractor zijn bevestigd. Auto U-Pilot en SmartTurn maken het rijden op het veld vrijwel volledig geautomatiseerd. Deze functie is beschikbaar op Versu- en Direct-modellen in de G, N en T Serie en op modellen uit de Q en S Serie met Valtra Guide spoorgeleiding. •

WEBINARS VOOR AANNEMERS

Valtra heeft webinars voor ondernemers in loonwerk, grondverzet en bosbouw. Elk webinar richt zich op één onderwerp, zoals het gebruik van tractoren op luchthavens, voor onderhoud van wegen of voor militaire doeleinden. Valtra-experts presenteren de eigenschappen van de tractor voor de betreffende taken, en deelnemers hebben de mogelijkheid om vragen te stellen via de chatfunctie. Eerdere webinars zijn terug te kijken via de Valtra-website. Daar is ook een mogelijkheid voor aanmelden voor aankomende webinars (valtra.com/valtra-webinars). •

valtra.com/valtra-webinars



reddot winner 2023

Q-SERIE WINT RED DOT DESIGNPRIJS

De Valtra Q Serie ontving in april de prestigieuze Red Dot design award. Red Dot is een internationale ontwerpwedstrijd die sinds 1955 met prijzen wordt bekroond. De jury benadrukte vooral de precisielandbouwkenmerken van de Q Serie en het gebruiksgemak ervan. Ook het vermogen, de veiligheid en de compatibiliteit van de tractor met hernieuwbare brandstoffen werden geprezen. •

Internet: valtra.nl

VALTRA TEAM

ISSN 2342-8937 (print)
ISSN 2342-8945 (online)

Editor in chief Katja Vuori, Valtra Inc., katja.vuori@agcocorp.com **Edition** Tommi Pitenius, Markkinointiviestintä Pitenius Oy, tommi@pitenius.fi
Editorial Marc de Haan, Mechan, m.de.haan@mechangroep.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com // Sebastian Quijano, AGCO Iberia S.A., sebastian.quijano@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Kessler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com // Sarah Howarth, AGCO Limited, sarah.howarth@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com // Alexander Löwenberg, Valtra Inc., alexander.loewenberg@agcocorp.com // Andrina Gerner, GVS Agrar AG, andrina.gerner@gvs-agrar.ch // **Publisher** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti **Coördinatie** Viestintätoimisto Medita Oy
Layout Grafiikka Puikkonen Oy **Printed by** Grano Oy **Photo** Valtra archive if not otherwise mentioned

Valtra is a worldwide brand of AGCO



“VALTRA LUISTERT GOED NAAR TREKKERCHAUFFEURS!”

Cor de Gans van Gako Groenvoorziening kocht binnen een jaar twee nieuwe Valtra's. Zijn chauffeurs hebben veel inspraak bij de keuze van een trekker. “De jongens moeten het naar hun zin hebben.”

TEKST EN FOTO MECHAN

“Ik vind het een topmachine!” **Robert van Burk** steekt zijn enthousiasme niet onder stoelen of banken. De chauffeur van Gako Groenvoorziening uit Everdingen rijdt sinds mei op een Valtra T235 Direct die's zomers wordt ingezet voor maai-zuigwerk en 's winters voor een houtsnippercombinatie staat. Voor **Cor de Gans**, mede-eigenaar van Gako Groenvoorziening, was het de tweede Valtra binnen een jaar die hij kocht bij dealer De Bruijn in Groot-Ammer.

“De jongens gaan altijd mee naar de dealer en hebben een flinke stem in de keuze”, vertelt De Gans.

“Zij brengen immers hun werkdagen door op de trekker. Dan vind ik het belangrijk dat zij het naar hun zin hebben.”

Positieve geluiden

Gako Groenvoorziening ontzorgt met twee machinecombinaties overheden in Zuid- en Noord-Holland bij het onderhoud van berm, taluds en houtopstanden. Vorig jaar arriveerde de eerste Valtra bij het bedrijf, een N155 Direct.

“We reden altijd een ander merk, maar we zijn toen op initiatief van een van de chauffeurs naar een Valtra gaan kijken. Die had positieve geluiden gehoord”, vertelt De Gans.

Toen begin dit jaar de tweede trekker aan vervanging toe was, maakte ook chauffeur Robert van Burk een proefrit en was de aanschaf van de tweede Valtra een feit. Van Burk is vooral enthousiast over het rijcomfort van zijn nieuwe werk-

paard: “Die pneumatisch geveerde vooras vangt oneffenheden beter op dan de hydraulische die ik gewend was. Wij rijden best veel kilometers op snelheid tussen klussen en dan is dat belangrijk. Ook het zicht vanuit de cabine is prima; het manoeuvreren met de maaiarm gaat daardoor heel relaxed.”

De joystick voor de bediening van de maaiarm is op de SmartTouch armsteun gemonteerd en Robert heeft zowel voor de maaiarm als de snippercombinatie ook al instellingen geprogrammeerd via het Smart-Touch scherm.

Klimaatbeheersing top

Als je zoals Robert elke werkdag op de trekker doorbrengt, is ook het klimaat in de cabine een factor van belang.

“De klimaatbeheersing is top”, weet hij inmiddels.

“Ik kan mijn stoel koelen en verwarmen en de ruitverwarming is ook lekker. Met de standaard koelkast aan boord en een extra subwoofer voor m'n favoriete muziek is het prima uit te houden. Aan al die dingen kun je merken dat Valtra goed naar chauffeurs heeft geluisterd.” •

S Serie gebouwd in de Suolahti fabriek voor de veeleisende klant

DE NIEUWE S IS DE EERSTE VAL



De S Serie is Valtra's eerste serie die ze als 'zesde generatie' presenteert. De Valtra fabriek in Suolahti (Finland) is gemoderniseerd zodat de nieuwe S Serie op dezelfde assemblagelijin wordt gebouwd als andere tractor-modellen. Dankzij de Unlimited Studio kan de nieuwe S volledig naar wens van de klant worden uitgerust en aangepast.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

De S Serie is Valtra's vlaggenschip. Het is ook de eerste in het complete modellengamma dat als zesde generatie wordt geïntroduceerd.

“De aandrijflijn van de S Serie is de beste op de markt dankzij de AGCO Power 8,4-liter motor en AGCO's continu variabele ML260 transmissie. De cabine is nauw verwant aan de veelgeprezen cabine

van de Q Serie. De S Serie heeft ook het compleet nieuwe uiterlijk van de zesde generatie”, zegt **Aapo Aijasaho**, Manager, Retail, Product Marketing en Services.

Valtra modellen van de zesde ge-

Wil je de nieuwe S Serie ervaren?

Meld je dan aan voor de e-nieuwsbrief. Je weet dan als eerste zodra de gloednieuwe S Serie beschikbaar is voor een proefrit.

<https://www.valtra.nl/nieuwsbrief.html>



TRA VAN DE ZESDE GENERATIE

neratie beschikken over een nieuw ontwerp, intelligente ondersteuning én voorbereiding op gebruiksvriendelijke precisielandbouw. De geselecteerde en goed opgeleide Valtra dealers bieden niet alleen chauffeurstraining en technische ondersteuning, maar staan ook garant voor service en onderdelen.

De nieuwe S Serie maakt het Valtra programma niet alleen compleet, het voegt ook modellen toe in de hogere vermogensklasse. Valtra A, G, N, T, S, Q en S Serie bieden nu tractoren binnen het vermogensbereik van 75 tot 420 pk. De vermogensopbrengsten van de verschillende modelseries overlappen elkaar enigszins, waarbij de populairste vermogensklassen meerdere verschillende transmissiemogelijkheden bieden.

Sterkste Valtra ooit

De S 416 is de sterkste Valtra tractor. Hij levert 420 pk en 1750 Nm koppel onder alle omstandigheden, ongeacht de boost. Het kleinste model in de serie, de S 286, levert 280 pk en 1250 Nm koppel en 310 pk en 1400 Nm koppel met boost.

“De motor is gebaseerd op de betrouwbare AGCO Power 8,4 liter. De gehele inlaatzijde is echter nieuw ontworpen waardoor het mogelijk is om uitlaatgasrecirculatie achterwege te laten en tegelijkertijd zowel het vermogen als het koppel iets te verhogen. De motor is een zogenaamde laagtoerental-eenheid. Zelfs bij lage motortoerentallen heeft de tractor een hoog koppel en vermogen via de aandrijflijn. Dat reduceert het brandstofverbruik”, aldus Aijasaho.

Het stijlvolle ontwerp van de 6G



De nieuwe S Serie werd onthuld in metallic bruin.



De S Serie is verkrijgbaar met het TwinTrac-achteruitrijstelsel en Power Boost levert vol vermogen aan de aftakas, ook op de grootste modellen.

motorkap optimaliseert de luchtstroom langs de cabine en de bovenste luchtinlaat garandeert schone lucht voor de motor. De compleet nieuwe lampen in de motorkap omvatten naast LED koplampen LED dagrijverlichting en LED werklampen.

AGCO's traploze ML260 transmissie is bekend uit de vorige S Serie. Ook met zware belading kan de tractor in elk versnellingsbereik vanuit volledige stilstand weggrijden. Versnellingsbak- en hydraulische oliën zijn gescheiden. Er zijn al meer



dan 250.000 exemplaren van de legendarische transmissie geproduceerd.

Tractoren met een vermogen van 300 tot 400 pk worden zowel voor loonwerk als op agrarische bedrijven gebruikt. Verschillende technieken van precisielandbouw zijn vanzelfsprekend bij tractoren van dit formaat.

“Denk aan automatische besturing, variabele doseringsregeling, ISOBUS bediening, sectiecontrole, SmartTurn automatisch keren op de kopakker, Auto U-Pilot, compatibiliteit met teeltplanningssoftware. De S Serie biedt feitelijk alle noodzakelijke functies voor precisielandbouw. Afhankelijk van het land kunnen veel van deze functies al tot de standaarduitrusting behoren.”

Productiviteit komt voort uit een combinatie van al deze kenmerken: een sterke aandrijflijn, precisielandbouwtechnologieën en comfort.

Gebruikerservaring is de sleutel

Belangrijk is dat de chauffeur zich comfortabel voelt en de trekker efficiënt kan gebruiken. Hoewel de externe omstandigheden variëren, beschikt de bestuurder van de S Serie altijd over perfecte omstandigheden. Of het nu warm of koud is, op oneffen oppervlakken of in het donker. Met de nieuwe cabine zijn het zicht en het comfort verder verbeterd. In de nieuwe motorkap zijn compleet nieuwe koplampen geïntegreerd. De cabine heeft ook



De styling van de 6e generatie is vooral terug te zien in het ontwerp van de motorkap.

uitstekende werklampen, koplampen bovenaan en zijlichten.

“De airconditioning is aanzienlijk verbeterd. Voor koude winteromstandigheden heeft de cabine nu ook een lagere verwarming die ook in andere Valtra modellen wordt toegepast. De voorvering is hydraulisch en de cabine is voorzien van AutoComfort luchtvering. Optioneel is de SkyView cabine die uitstekend zicht naar achteren én naar boven biedt. Eindgebruikers in de bosbouw moeten ook weten dat het grootste model nu alleen al via de aftakas maar liefst 420 pk levert. Het TwinTrac achteruitrijstelsel en polycarbonaatglas zijn ook als optie verkrijgbaar op de nieuwe S Serie.”

Internationale modelseries

Valtra's zesde generatie S Serie



wordt in Europa, Australië én Brazilië verkocht. Net als bij de Q Serie zullen deze in Suolahti geproduceerde tractoren in toenemende mate naar andere continenten worden geëxporteerd. De internationale belangstelling voor de Q Serie is al zeer groot. •



Model	Standaard		Boost	
	pk	Nm	pk	Nm
VALTRA S286	280	1250	310	1400
S316	310	1350	340	1500
S346	340	1500	370	1600
S376	370	1550	400	1700
S396	400	1700	420	1750
S416	420	1750	420	1750

10 YEARS VALTRA UNLIMITED



Dankzij de productie van de nieuwe S Serie in Suolahti kan elke tractor volledig worden uitgerust in de Unlimited Studio. De Unlimited Studio viert dit jaar zijn 10e verjaardag en meer dan 30% van alle tractoren die de Suolahti fabriek produceert, worden in de Unlimited Studio uitgerust.

S SERIE MET ONBEPERKT MAATWERK

Zodra de productie van de nieuwe S Serie in de Suolahti fabriek start, zijn de tractoren beschikbaar met volledig onbeperkt maatwerk. Vroeger werd de S Serie in Frankrijk gebouwd en waren de aanpassingsmogelijkheden aanzienlijk beperkter.

“Deze verandering is écht groot. Nu kunnen klanten hun eigen tractoren uit de S Serie al in de fabriek in de Unlimited Studio op maat laten maken voor hun eigen werk, naast alle basisfabrieksuitrusting waaruit ze kunnen kiezen”, zegt **Aapo Aijasaho**.

De Unlimited Studio ligt pal naast de assemblagefabriek van Suolahti. De Unlimited Studio werkt nauw samen met productie, logistiek, inkoop, engineering, reserveonderdelen en onderhoud. De Unlimited Studio kan aan nagenoeg alle wensen van de klant te voldoen, het aantal opties is immers onbeperkt. De Unlimited

Studio heeft van oudsher veel tractoren uitgerust voor bijvoorbeeld onderhoud van wegen, bosbouw, loonwerk in de landbouw en luchthaventaken. Ook onder aannemers zal de nieuwe S Serie populair zijn.

Meer dan een derde van de tractoren die in de Suolahti fabriek worden geproduceerd, worden aangepast in de Unlimited Studio. Voor de nieuwe S Serie wordt verwacht dat het aandeel tractoren dat is uitgerust met Unlimited accessoires nog groter zal zijn. Traditioneel zijn de meest populaire accessoires die bij de Unlimited Studio worden gevraagd speciale kleuren, hulp- en waarschuwingslichten, hulphydrauliek, extra elektrische aansluitingen, veiligheidscamera's en op maat gemaakte interieuroplösungen. Daarnaast zijn het automatische bandenspanningssysteem en het automatische centrale smeersysteem populair. •



De opties van de Unlimited Studio vergroten de veelzijdigheid van de S Serie.



BIJ VOHAMIJ DRAAIT ALLES OM DE LANGE TERMIJN

Met het uitgebreide programma van Valtra kunnen we een breed publiek bereiken. Het merk heeft immers modellen van instapniveau tot high-end.

Of het nu gaat om klanten, leveranciers of het personeel, bij Valtra dealer Vohamij is de lange termijn altijd belangrijker dan een vluchtig succesje. Door mee te denken, samen te werken en goede service te bieden streeft het bedrijf naar lange termijn relaties.

TEKST EN FOTO MECHAN

Als ik mijn auto parkeer bij Vohamij in Heythuysen (L.) stapt net een monteur uit een Valtra en vraagt “Waarmee kan ik u van dienst zijn?”

Bij de meeste bedrijven, ook buiten de landbouw, krijg je die vraag pas bij de balie. Het is het effect van de cursus ‘klantbeleving voor monteurs’, vertelt **Geert Camps** later.

“Het personeel heeft grote invloed op de eerste indruk van een klant”, is zijn stellige overtuiging.

“Daarom heb ik een keer zo’n cursus voor onze monteurs geregeld.”

Het tekent de instelling van de bedrijfsleider van de Limburgse Valtra vestiging. Ook op andere fronten is hij vaak meer bezig met processen dan met de techniek.

“Een goede werkvoorbereiding is cruciaal voor de uitstraling van je bedrijf”, noemt hij als voorbeeld.

“Als bij ons een kapotte trekker of machine binnenkomt, proberen wij al klaar te staan voor actie. We bellen van tevoren de chauffeur om zo nauwkeurig mogelijk te horen wat er aan de hand is zodat wij de juiste gereedschappen en onderdelen klaar kunnen zetten. We proberen een stap vooruit te denken en snel service te leveren. De klant waardeert dat. Er komen niet voor niets naast Belgische ook steeds vaker Duitse klanten naar ons bedrijf.”

Verkoopgesprekken

Meedenken met de klant doet Vohamij ook bij de verkoopgesprekken.

“We hebben hier gespecialiseerde vollegrondsgroentebedrijven maar ook akkerbouw en melkveehouderij”, vertelt Camps.

“Met het uitgebreide programma

van Valtra kunnen we een breed publiek bereiken. Het merk heeft immers modellen van instapniveau tot high-end. Wij zijn nog niet zo heel lang Valtra dealer (sinds 2014, red.) maar we merken dat rijders van andere merken steeds nieuwsgieriger worden. Ze horen de positieve verhalen over de ruime cabines en de SmartTouch bediening. En het imago van de motoren en transmissies is uitstekend. Ook het Scandinavische kwaliteitsimago en de mogelijkheden van de Unlimited Studio maken de verkoopgesprekken makkelijker.”

Het streven naar goede en vooral langdurige relaties trekt Camps ook door naar de machinemerken waar Vohamij dealer van is.

“We streven steeds vaker naar een premium-dealerschap met wederzijdse voordelen én verplichtingen.” •



Vohamij kreeg een compliment van Defensie voor de aflevering van 13 Valtra tractoren die tot in detail klopte.

MEGAORDER NA GEDEGEN VOORBEREIDING

Medio augustus leverde Valtra dealer Vohamij in Heythuysen (L) maar liefst 13 Valtra G135 HiTech tractoren af aan het ministerie van Defensie. Bedrijfsleider Geert Camps vertelt over zijn aanpak van de inschrijving en hoe de Valtra's 'defensieklaar' werden gemaakt.

TEKST EN FOTO MECHAN

"Ik probeer er altijd voor te zorgen dat ik meer weet dan een ander", steekt **Geert Camps** van wal.

"Gewoon een voorsprong creëren door goed m'n huiswerk te doen. En we hadden natuurlijk ook voordeel van het feit dat Valtra een divisie Luchthaven- en Defensiematerieel heeft."

Toen Geert Camps lucht kreeg van de aanbesteding door het ministerie van Defensie voor trac-

toren voor sneeuw- en gladheidsbestrijding op luchthavens, belde hij meteen met importeur Mechan voor een eerste verkenning van de mogelijkheden. Daarna stelde hij meerdere specifieke vragen in de aanbesteding om alle relevante details boven water te krijgen.

"Het is bij dit soort aanbestedingen niet alleen belangrijk dat je aanbidding technisch en financieel voldoet maar ook dat je laat zien dat je interne processen en service goed op orde zijn", weet Camps.

In eerdere functies in de truckwereld en ook bij Vohamij had hij al ervaring opgedaan met zogenoemde fleetsales.

NATO-normen

Vohamij won de Europese aanbesteding, al leek het even spannend te worden.

Valtra verzorgde maatwerk-aanpassingen die nodig waren om de 13 Valtra G135 HiTech tractoren 'defensieklaar' te maken met de speciale kleur en banden.

"Na de indiening hoorde ik lange tijd niks meer. Later bleek dat ze gewoon geen vragen meer hadden", onderstreept Camps het belang van zijn grondige voorbereiding.

Vervolgens kon de Valtra-fabriek in Finland aan de slag met de maatwerk-aanpassingen die nodig waren om de 13 Valtra G135 HiTech tractoren 'defensieklaar' te maken met de speciale kleur en banden met sneeuwkettingen vanuit de Unlimited Studio.

"De trekkers moesten ook voldoen aan specifieke NATO-normen", vertelt de bedrijfsleider.

Bij Vohamij hebben we daarom zaken als een 24 Volt systeem en een speciale trekhaak toegevoegd. Ook is een maatwerk handleiding verplicht en stelt Defensie extra eisen aan het onderhoudscontract."

Achteraf kreeg Vohamij een compliment van Defensie voor de aflevering die tot in detail klopte.

"Ze gaan ons zelfs als voorbeeld gebruiken", besluit Camps lachend. •





In de nieuwe lakstraat hangen tractorchassis met kettingen aan een transportband. Hierdoor kunnen de spuitrobots er ongehinderd omheen bewegen. Bovendien is de nieuwe lakstraat flexibeler, ruimer en maakt de productie van nog grotere tractoren mogelijk.

Verhoogde capaciteit, flexibiliteit en grotere tractoren

ULTRAMODERNE LAKSTRAAT VOOR VALTRA FABRIEK IN SUOLAHTI

Afgelopen zomer heeft Valtra een nieuwe lakstraat in gebruik genomen in de fabriek in Suolahti in Finland. De oude spuitery was te klein voor de Q Serie en ook voor de S Serie, waarvan de productie nu naar Suolahti kan worden verplaatst. Met de nieuwe lakstraat zal de lak op het Valtra tractorchassis van nog hogere kwaliteit zijn dan voorheen.

TEKST EN FOTO TOMMI PITENIUS

"De kwaliteit van schilderkunst stond centraal."

De oude spuitery stamt uit 1969. Vrijwel alle onderdelen van de spuitery zijn sindsdien vernieuwd. De afmetingen van de spuitery waren echter beperkt. Daardoor moesten de voor- en achterhelf van de Q Serie apart gespoten worden. En ook de nieuwe S Serie paste vanwege ruimtegebrek niet in de spuitery.

"De focus van het project lag heel erg op de kwaliteit van de lak. Nu kunnen we het tractorchassis eenvoudig van alle kanten spuiten omdat ze aan transportbanden hangen. Ook kunnen we nu de fasetijden van het wassen en drogen van verf optimaliseren", zegt projectleider **Mikko Torvelainen**.

Ruimte en flexibiliteit

De nieuwe lakstraat van 2.000 m² is naast de assemblagefabriek gebouwd. De twee zijn verbonden door grote deuren, maar de spuitery is nog steeds een apart gebouw. De chassis worden door automatisch geleide voertuigen (AGV's) van de assemblagelijijn naar de spuitery verplaatst. In de spuitery hangt het

chassis aan kettingen die aan transportbanden zijn bevestigd. Door de spuitery uit de assemblagefabriek te halen, kwam er veel meer ruimte vrij voor de assemblagelijijn.

"De assemblagelijijn telt 35 werkstations. De oude spuitery nam daarvan tien in beslag. In de nieuwe situatie zijn dat er nog maar twee. Hierdoor kwamen acht werkplekken vrij die we in de toekomst kunnen gebruiken naarmate de productievolumes toenemen", zegt projectmanager **Mikko Santakallio**.

De spuitery bracht ook flexibiliteit in de assemblagelijijn, aangezien de spuitery nu voor een kleine buffer zorgt. Voorheen lag de gehele productielijn stil bij een storing. Dankzij de buffer kunnen de spuitery en de assemblagelijijn nu onafhankelijk van elkaar functioneren.

Op schema tot op de dag

Het project voor de nieuwe spuitery verliep volgens schema. Het gebouw werd op de laatste dag van november 2022 opgeleverd en de installatie van de apparatuur begon op 1 december. Het testen begon op 1 mei 2023 en de productielijn werd

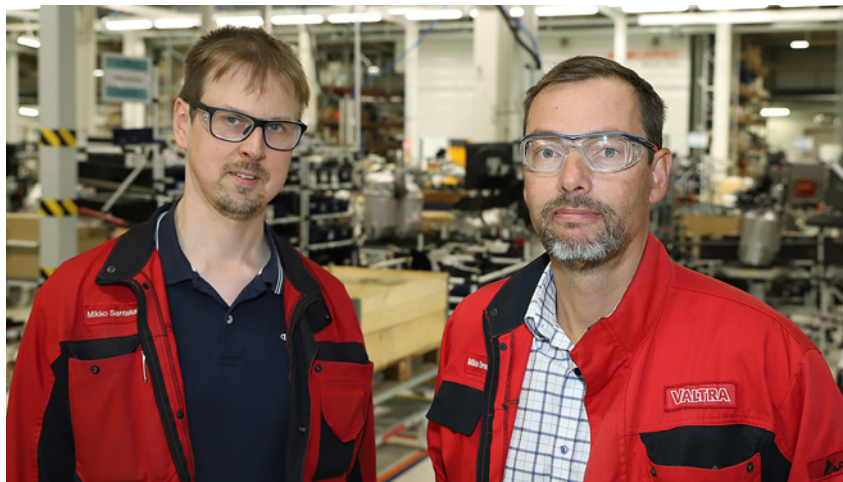
Werkstappen in de nieuwe spuitery

- Ontvettende was
- Spoelen
- Voorbehandeling die de corrosiebescherming en verfhechting verbetert
- In de blaaskamer wordt water weggeblazen met perslucht
- Droogoven voorbehandeling
- Maskeren beschermt objecten die moeten worden voorbehandeld maar niet geverfd
- Primer aanbrengen met twee robots
- Oppervlakteverven met twee robots
- Verdamping en inspectie
- Zes fasen in de droogoven
- Koeling

direct na de zomerstop in gebruik genomen. De beoogde productiesnelheid werd al op de tweede werkdag bereikt.

Het verplaatsen van de spuitery verbeterde ook de werkomstandigheden in de assemblagefabriek. Daar ondervinden ze geen overlast meer door het lawaai, de vochtigheid en de overvloedige hitte van de spuitery. Ook de arbeidsomstandigheden in de nieuwe spuitery zijn aanzienlijk beter dan in de oude.

Dankzij de nieuwe lakstraat kan de jaarlijkse productie in de fabriek worden verhoogd. De fasetijd kan worden versneld van de huidige twaalf minuten naar acht minuten per werkfase. Het verfproces zelf bleef ongewijzigd, maar de nieuwe spuitery maakt ook het gebruik van nieuwe verven en producten voor de voorbehandeling mogelijk. •



Projectmanager Mikko Santakallio en projectleider Mikko Torvelainen zijn tevreden dat het project volgens schema is verlopen.

Originele versus niet-originele onderdelen

BESPARING OP FILTERS GEEFT STIJGING IN BRANDSTOFVERBRUIK

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF



Originele reserveonderdelen die door een geautoriseerde servicedealer zijn geïnstalleerd, zijn veilig en geoptimaliseerd voor Valtra. Een universele olie die voor veel toepassingen geschikt is, is bijvoorbeeld altijd een compromis vergeleken met een smeermiddel dat speciaal voor Valtra is geoptimaliseerd.

“Niet alle niet-originele reserveonderdelen zijn per definitie slecht. Het probleem is echter dat je niet zeker kunt zijn van de kwaliteit. Oliefilters zijn een goed voorbeeld. De kwaliteit ervan kan variëren. Er zijn filters op de markt die zo slecht zijn dat ze een direct risico vormen voor de motor van de tractor. Originele filters zijn een veilige keuze, omdat ze van uniforme kwaliteit zijn en precies geschikt voor jouw Valtra”, zegt **Jussi Anttonen**, Sales Manager voor AGCO Parts.

De engineering-, inkoop- en reserveonderdelenteams van Valtra onderzoeken geregeld de filters die

op de markt verkrijgbaar zijn. In het ergste geval is het filtermateriaal van zo'n slechte kwaliteit dat er nog maar een kwart van de benodigde capaciteit over is. Andere bevindingen? De bypassklep laat vuile olie door, de dop is enkele millimeters dunner dan zou moeten of er is een dop aan de onderkant van de filterbeker toegevoegd om het filter net zo zwaar te laten aanvoelen als het echte filter.

“In dit geval laat het filter het grootste deel van de olie ongefilterd door als het nieuw is. En na verloop van tijd neemt de filtratie-efficiëntie snel af tot bijna nul. Het gebruik van

zo'n filter is vrijwel hetzelfde als geen onderhoud plegen. Het gevolg? De motor slijt snel. Als je het geld dat je bespaart op het filter vergelijkt met de prijs van bijvoorbeeld een nieuwe of gereviseerde motor, kan die kleine besparing dus heel duur uitpakken.”

Reserveonderdelen van matige kwaliteit kunnen niet alleen de levensduur van de tractor verkorten, maar ook het brandstofverbruik verhogen of vermogensverliezen veroorzaken. Een te dicht luchtfilter raakt bijvoorbeeld snel verstopt waardoor het vermogen afneemt en het brandstofverbruik met wel 8 procent toeneemt. Te dunne filters daarentegen zullen de levensduur van de motor radicaal verkorten. Het is belangrijk dat er precies de juiste hoeveelheid filterpapier aanwezig is en dat de filtratiegraad en vloeieweerstand van het papier correct zijn. Op deze manier kan een correcte werking gedurende het gehele onderhoudsinterval worden gegarandeerd, hoewel in bijzonder stoffige omstandigheden uiteraard een frequenter vervangingsinterval van het luchtfilter wordt aanbevolen. •

Origineel oliefilter	Niet-origineel oliefilter
<ul style="list-style-type: none">• Juiste hoeveelheid hoogwaardig filtermateriaal• Bypassklep gaat alleen open als dat nodig is• 4 mm dop	<ul style="list-style-type: none">• Filterpapier slechts een kwart van de aanbevolen dikte en gemaakt van materiaal van lage kwaliteit• Bypassklep gaat veel te gemakkelijk open, waardoor veel olie niet gefilterd wordt• 2,5 mm dop, aan de onderkant is een tweede oude dop toegevoegd om gewicht toe te voegen



Ik kan schakelen zonder te koppelen. De trekker heeft veel versnellingen. Er zit zelfs een kruipbak op.

Gerrit Bonestroo, veehouder in Oosterwolde:

“DE VALTRA G125 ACTIVE IS SUPER VOOR MIJN BEDRIJF!”

Gerrit Bonestroo wist het na een maand al zeker: “Dit is een supertrekker voor mijn bedrijf.” Zijn Valtra G125 Active met voorlader bevalt hem uitstekend. “Hij is wendbaar en compact en het overzicht vanuit de cabine is echt prima. Ik ben er goed tevreden over.”

TEKST EN FOTO MECHAN

“Als ik zelf had moeten kiezen, was de trekker misschien een beetje soberder geworden. Maar ik kan goed wennen aan luxe”, lacht **Gerrit Bonestroo**.

De veehouder uit het Gelderse Oosterwolde (nabij Elburg) kocht begin 2023 een Valtra G125 Active demotrekker bij dealer Schoonhoven in hetzelfde dorp. Zijn Valtra N93 (de derde van het Finse merk op zijn bedrijf) was zeven jaar oud, er kwam een beurt aan en er moesten nieuwe voorbanden onder. Bonestroo ruilde de trekker in en bestelde meteen een nieuwe voorlader bij de G125. Die machine speelt een belangrijke rol op zijn veehouderijbedrijf.

Prima met voorlader

De 95 melkkoeien van Bonestroo krijgen een gevarieerd menu en alle componenten schept hij twee keer per dag met de voorlader in de voermengwagen.

“De G125 is een prima trekker voor een voorlader. Hij is heel wendbaar, draait mooi kort en de bediening met de joystick op de armsteun is een genot. En ook het zicht vanuit de cabine op de voorlader is prima.”

Dat de Valtra G125 met voorlader een echte allrounder is op Bonestroo's bedrijf blijkt ook wel uit alle hulpstukken die hij gebruikt. Naast een pelikaanbak beschikt hij over een balenklem, een strobalenprikker, een rubber

erfschuif en een losse schepbak.

Versnellingen zat

Ten tijde van het interview is de voorlader even afgekoppeld want er staat een grote maaiklus op het programma.

“Aan- en afkoppelen gaat gelukkig eenvoudig”, aldus Bonestroo.

Met de komst van de nieuwe Valtra verdubbelde ook meteen zijn maai-capaciteit want de veehouder investeerde in een jong gebruikte frontmaaier. “Een frontheef met aftakas stond nadrukkelijk op mijn wensenlijst”, vertelt hij.

“Maar de demotrekker had dus nog veel meer. Ik heb nu cabinevering en voorasvering. Daardoor kon ik iets stuggere voorbanden laten monteren die minder snel slijten. Het verlies aan comfort wordt ruimschots goedge-maakt door de geveerde vooras en cabine.”

Bedieningsgemak

Een ander belangrijk punt op Gerrits wensenlijst was het bedieningsgemak.

“Ik heb wat slijtage aan een knie dus het komt mooi uit dat ik nu kan schakelen zonder te koppelen. De trekker heeft sowieso versnellingen zat. Er zit zelfs een kruipbak op”, grijnst hij.

Ook de ruime instap en de draai-bare luchtgeveerde stoel zorgen er voor dat Gerrit zijn knie tijdens het werken met de Valtra niet onnodig hoeft te belasten.

Fijne cabine

Bonestroo besluit met een compliment voor het goede zicht op machines achter de trekker.

“Dat heeft Valtra goed voor elkaar. Je zit er kort op, dat is makkelijk bij het aankoppelen. En je hebt veel ruimte voor je in de cabine. Dus geen last van een benauwd gevoel.”

Ook zijn schoonzoon en de stagiair maken meters met de Valtra en onderschrijven Gerrits positieve ervaring.

“Ze begonnen zelf over het goede zicht. En ze vinden dat hij fijn en soepel rijdt.” •



Valtra-dealer Nick Butcher (Tasmanië) waardeert het maatwerk van Valtraaanpak en de Unlimited Studio.

Australië en Nieuw-Zeeland zijn een uitgestrekt gebied met zeer uiteenlopende landbouwregio's. In Noord-Australië wordt suikerriet onder tropische omstandigheden verbouwd, waardoor bijvoorbeeld betrouwbare tractoren met een uitstekende voorvering en een hoge topsnelheid nodig zijn. In Victoria, Tasmanië of Nieuw-Zeeland is veel melkveehouderij, vergelijkbaar als in Europa. Veehouders gebruiken veel werktuigen in de driepuntshef, maar ook grote opraapwagens. Hoewel het vee het hele jaar graast, moet er tussen september en maart nog steeds voer worden geoogst voor wintervoeding.

“Valtra staat hier bekend als een zeer duurzame en gebruiksvriendelijke tractor die naar wens kan worden aangepast. Zodra een boer voor de eerste keer een Valtra heeft gekocht, zal hij niet snel meer overstappen op een ander merk”, zegt **Mark Hamilton-Manns**, Product Marketing Manager voor Valtra in Australië en Nieuw-Zeeland.

Valtra is 'Down Under' een gerespecteerd merk

DE Q SERIE VOLDOET PERFECT AAN DE BEHOEFTE VAN DE KLANT

Klanten en dealers in Australië en Nieuw-Zeeland maakten in juli kennis met de nieuwe Q Serie van Valtra. De modellen werden enthousiast ontvangen omdat ze perfect aansluiten op de behoeften van lokale boeren en loonwerkers. De verwachting is dat de Q Serie het huidige succes van de T5 Serie voortzet.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO TUOMAS NEVARANTA

Valtra op maat gemaakt

De meeste Valtra's die in Australië en Nieuw-Zeeland worden verkocht, worden vervaardigd in Suolahti, Finland. Het is een lange weg naar Down Under. Vanaf het moment van bestellen duurt het 9 tot 12 maanden voordat de tractor geleverd wordt.

“De mogelijkheid om elke tractor al af fabriek individueel aan te passen in de Unlimited Studio, is voor veel klanten een doorslaggevende factor. Het kan alleen maar om de kleur van de velgen gaan, terwijl velen bijvoorbeeld geïnteresseerd zijn in bosbouwapparatuur of centrale smering. Dankzij deze maatwerk aanpak is Valtra het meest veelzijdige tractormerk”, zegt **Nick Butcher**, Branche Manager bij Valtra-dealer Gaffney Machinery.

Het bedrijf heeft drie vestigingen op het eiland Tasmanië, ten zuiden van Australië. In het gebied dat Nick Butcher in de noordelijke delen van het eiland bestrijkt, zijn meer dan de helft van alle nieuwe tractoren Valtra's geweest.

Q vult het gat tussen de T en S Serie

Volgens zowel Butcher als Hamilton-Manns vult de nieuwe Q Serie het gat in Valtra's assortiment tussen de T Serie en de S Serie. Deze vermogensklasse van 250–300 pk is erg populair in Australië.

“De Q Serie is groot genoeg om er echt zwaar werk mee te kunnen doen op grote landbouwbedrijven. Tegelijkertijd is hij wendbaar en energiezuinig om te worden gebruikt op veehoudersrijen”, zegt Hamilton-Manns.

Volgens Hamilton-Manns en Butcher omvatten typische taken die met de Q Serie worden uitgevoerd het schijveneggen, voederwinning, spuitwerkzaamheden en het persen van grote balen. Boeren en loonwerkers die afhankelijk zijn van grote tractoren willen ook dat hun machines te allen tijde beschikbaar zijn, en dit wordt ondersteund door de uitstekende betrouwbaarheid van het nieuwe model, het uitgebreide servicenetwerk en AGCO's gedeelde magazijn voor reserveonderdelen in Australië. •



Valtra verzamelt systematisch feedback van klanten

Valtra verzamelt voortdurend feedback van klanten door middel van Net Promoter Score enquêtes. NPS enquêtes worden in bijna alle landen uitgevoerd en het aantal landen wordt voortdurend uitgebreid. Meestal krijgt de koper van een nieuwe trekker enkele maanden na ontvangst van de trekker de gelegenheid om op de eerste enquête te reageren en na ongeveer een jaar opnieuw.

De koper van een nieuwe Valtra kan op internet of op een papieren formulier, aan de enquête deelnemen. Feedback van klanten is goud waard. We gebruiken het om informatie te krijgen over onze tractoren, onze dealers én onze dienstverlening in het algemeen. Met behulp van feedback kunnen onze tractoren en diensten nog verder ontwikkeld worden. Op het AGCO-niveau is onze algehele score in de periode 2021–2022 met tien procent gestegen. •

“Mijn verwachtingen waren hooggespannen, maar ik ben niet teleurgesteld.”

“Wendbaar, goed zicht, sterke hydrauliek, eenvoudig in gebruik en grote koppelmassa in verhouding tot het eigen gewicht van de trekker.”

“De tractor voelt als een maatpak, gemaakt voor mijn bedrijf.”

“...de diverse functies zijn eenvoudig te programmeren, sterke achterhef, makkelijk dagelijks onderhoud, prettige versnellingsbak en redelijk verbruik.”

“Geweldig comfort in de cabine.”

MICHELIN®

MULTIBIB

MULTIBIB PLUS

MEER **LADING***, **COMFORT**
ÉN **DUURZAAMHEID** VOOR
N-, T- EN Q-SERIE TRACTOREN.



**NEW FOCUS OP
MICHELIN MULTIBIB PLUS**

650/65 R38 163D / 650/65 R42 165D

- Meer laadvermogen
- Minder ruis in de cabine bij hoge rijsnelheden!

Twee redenen om de MULTIBIB PLUS te kiezen:
- rijsnelheid op de weg meer dan 50 km/uur
- meer laadvermogen dan met de MULTIBIB



650/65 R42	Belastings-index	Belasting per as (kg)
MULTIBIB	158	8,500
MULTIBIB PLUS	165	10,300

+21%

- **NIEUW ONTWERP**
Minder gebogen nokken voor betere zelfreiniging
Geoptimaliseerde vorm en hoek van het loopvlak
Platter kroonprofiel
- **LEVENSDUUR**
Plattere en bredere kroon
Regelmatige slijtage
Tot 57 mm diep
- **PRODUCTIVITEIT**
Geoptimaliseerde contactdruk & maximale tractiecapaciteit
- **COMFORT**
Flexibele behuizing
- **BESCHERMT DE BODEM**
Meer afgeronde nokken



Productiviteit
Tot 65 km/uur
Speed index D



Veelzijdigheid
Gedraagt zich goed op
de weg én op het land



Levensduur
Diepte van de
nok tot 57 mm





Eind jaren tachtig communiceerden de Nederlandse importeur en de dealers dat de Nordic 05 Serie niet de tractor was om Midden-Europa te veroveren. De verwachtingen waren dus hooggespannen toen het 8100 model eind 1990 werd gepresenteerd. Busladingen dealers bezochten de landbouweurs in Elmia om de tractor te bekijken. In het najaar werd in Zweden een speciale proefrit georganiseerd voor de importeur.

VOLVO BM MAAKTE DE WEG VRIJ VOOR VALTRA IN NEDERLAND

Nederlanders noemen hun land soms het zesde Scandinavische land vanwege de vrije manier van denken en leven. Als agrarisch land is het echter verder ontwikkeld dan de 'andere' Scandinavische landen. Nieuwe technologie wordt meteen toegepast. Daardoor verwierven Volvo tractoren indertijd al snel een gevestigde positie in Nederland. Toen Valmet begin jaren tachtig de tractoractiviteiten van Volvo overnam, was Kuiken N.V. in Emmeloord al de importeur van de Volvo BM in Nederland. Het bedrijf ging zo snel van start dat het zelfs vóór de introductie van de 05 Serie enkele gele Valmets wist te importeren.

De drooglegging van de Zuiderzee en de ontwikkeling van nieuwe landbouwgebieden bereikte al in de jaren dertig enorme proporties. Dat ging door tot in de jaren zeventig. Om alle infrastructurele werkzaamheden te kunnen leveren importeerde Kuiken ook machines voor grondverzet.

CEO H.B. Kuiken was echter altijd geïnteresseerd in tractoren.

Voorbeeld voor innovatie

De landbouw in de Nederlandse polders zette de toon voor innovatie. Maar de vruchtbare grond kende ook haar prijs. De jaarlijkse pacht voor de beste hectaren grond was hetzelfde als de aankoopprijs voor een hectare in Midden-Finland. De Nederlandse karaktereigenschap van 'flexibele en prijsbewuste kooplieden' is wellicht mede hierdoor gevormd: je betaalt niet voor onnodige zaken. En als je het na veel onderhandelen eens bent over de prijs, begin je over extra's en kortingen te praten! Begin jaren negentig had Kuiken een centrale inkooporganisatie die ook tractoren onder haar hoede had. Toen de Finse verkoper uiteindelijk zijn bescheiden verzoek om een prijsverhoging ter sprake had gebracht, rolde de inkoper van Kuiken langzaam een sigaret, stak

hem op en vroeg vervolgens, door de rook recht in de ogen kijkend: "Waarom vind jij jouw vraag gerechtvaardigd?"

Nederland is nog altijd een liberaal land. De hoge waardering voor arbeid – en de hoge kosten ervan – hebben hoogwaardige technologie in de landbouw gebracht. Zelfs vóór GPS is voortdurend vooruitgang geboekt. Machinefabrikanten moesten zich echter fors inspannen om aan de behoeften van agrarische ondernemers te voldoen.

Mechan

In de jaren '90 werd Kuiken ook importeur voor België en Luxemburg. In 2010 werd de distributie van Valtra in de Benelux-landen overgedragen op de Mechan, een gerenommeerde AGCO-importeur. Mechan is actief in verschillende Europese landen en heeft de Europese positie van Valtra – vooral in België – fors verbeterd. De Benelux-landen werken veel samen, kennen open grenzen en zelfs vóór de euro hadden de landen een vaste onderlinge wisselkoers. Maar daar houden de overeenkomsten vrijwel op. Belgen houden van een eenvoudige en robuuste zescilinder basistractor, terwijl Nederlanders techniek en een goede vermogen-gewichtsverhouding waarderen. •



5x HET ALLERBESTE

De Valtra G-Serie is de allrounder in het segment van 100 tot 140 pk. Dat zie je pas als je op de details let. Wil jij dat ook eens ervaren? Vraag een DEMO aan bij de Valtra dealer.

- 1 FINSE ALLROUNDER** de ideale trekker voor uiteenlopende toepassingen: veehouderij, bosbouw, akkerbouw en groenonderhoud
- 2 VOORLADER SPECIALIST** door de aflopende neus, het glazen cabinedak en geavanceerde joystick bediening in de armleuning
- 3 EFFICIËNTE TRANSMISSIE** met veel versnellingen (o.a. kruip) binnen het werkgebied en minimaal vermogensverlies
- 4 OP KLANTWENS** ontwerp jouw Valtra in kleur, technische opties en design
- 5 JUISTE FORMAAT** door de perfecte combinatie van wielbasis, wendbaarheid én eigen gewicht



Vraag een
DEMO aan

VALTRA

WWW.VALTRA.NL

VALTRA
GEEFT
JE DE **5**



“DE T175e ACTIVE IS EEN BESTE TREKKER VOOR TRANSPORTWERK”

TEKST EN FOTO MECHAN

Het is een genot zoals de luchtgeveerde vooras hobbels en gaten verwerkt. Een stuk beter dan we gewend waren.

Het prima rijcomfort en de soepele transmissie maken van de Valtra T175e Active van loonwerk- en verhuurbedrijf A. Korevaar in Molenaarsgraaf (ZH) een gewaardeerde trekker voor transportwerk. Ook de kleine draaicirkel en de plezierige bediening kunnen eigenaar **Arie Korevaar** wel bekoren.

De meeste werkzaamheden van het loon- en verhuurbedrijf van Arie Korevaar in Molenaarsgraaf zijn ‘grondgebonden’. Naast grondverzet is de onderneming gespecialiseerd in het uitgraven en funderen van zwembaden, het plaatsen van damwanden en beschoeiingen en het specialistische intrillen van houten funderingspalen. Die funderingsmethode wordt in de veenbodems van het Groene Hart nog veelvuldig toegepast, vertelt Korevaar.

“De houten paal wordt tot onder het grondwaterpeil getrild zodat hij niet gaat rotten. Daarna gaat er een betonnen kop op die de basis is voor de rest van de fundering.”

Korevaar beschikt over zes mobiele kranen, een rupskraan,

vier minikranen, twee shovels, grondkippers, vier tractoren en een vrachtauto voor transport van de kranen. Daarnaast verricht Korevaar grasoogstwerkzaamheden met een uit de kluiten gewassen opraapwagen.

“En meestal staat de Valtra T175e Active er dan voor en zit ik zelf achter het stuur”, vertelt de loonwerker die negen vaste krachten en gemiddeld zes ZZP-ers aan het werk houdt.

Rijcomfort overtuigend

Dat Korevaar in 2020 Valtra ging rijden was min of meer toeval.

“Ik ben uit nieuwsgierigheid een keer naar binnen gestapt bij dealer Agri Service Gerard de Bruin in Groot-Ammers en daar kwam een proefrit van”, lacht hij.

Het leidde tot de aanschaf van een Valtra T174 Direct waar een trekker van zijn oude merk op werd ingeruild. De Finse krachtpatser beviel prima en toen Korevaar twee jaar later voor uitbreiding van zijn trekkerpark stond mocht de dealer,

waar Korevaar zeer tevreden over is, een nieuwe Valtra T175e Active afleveren.

“Vooral het rijcomfort van de Valtra is overtuigend”, verklaart de loonwerker.

“Het is een genot zoals de luchtgeveerde vooras hobbels en gaten verwerkt. Een stuk beter dan we gewend waren. En de kleine draaicirkel is een uitkomst op krappe bouwplaatsen. Het scheelt veel steken met de grondkippers.”

Active transmissie

Bij zijn tweede Valtra koos Korevaar bewust voor de Active transmissie.

“In de automaatstand geeft die vrijwel dezelfde rijervaring als een variobak. En het ‘denkwerk’ voor de versnellingkeuze kan ik prima zelf”, grijnst de loonwerker.

Ook de eenvoudige bediening en de typische Valtra handigheidjes spreken hem aan.

“Neem nou de stuurwielverstelling. Die ontgrendel je met je voet en je handen blijven aan het stuur. Makkelijk en veilig tegelijk”, besluit hij. •



DUURZAAMHEID KENMERKT ALLES VAN VALTRA

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIEF

Milieuoverwegingen en duurzaamheid vormen de kern van Valtra's strategie. Het is dus zeker geen greenwashing. Duurzaamheid loopt als een rode draad door alle activiteiten. Van de productie van tractoren tot het onderhoud van eigendommen en de levenscyclus van afgeleverde tractoren.

Voor duurzaamheid bestaat er geen 'one-size-fits-all' truc die alle problemen oplost. Daarom kiest Valtra ervoor om duurzaamheid breed door te voeren. Die veelzijdigheid zorgt ervoor dat het werken aan duurzaamheid ook resultaten oplevert. De grootste milieupact bereiken we door onze CO₂ footprint bij alle activiteiten te minimaliseren.

Elk jaar boeken we weer betere resultaten. Zo is het energieverbruik tussen 2018 en 2022 met bijna 20 procent gedaald, terwijl de CO₂ footprint van transport in dezelfde

periode met 17 procent is gereduceerd.

Valtra biedt tools aan haar klanten

Een kleinere ecologische footprint van alleen de Valtra fabriek is echter niet voldoende. Het bedrijf verwacht ook duurzame inzet van boeren, loonwerkers en de gehele agrarische sector. Valtra biedt verschillende tools aan om dit mogelijk te maken.

De omstandigheden en situaties van boeren en loonwerkers variëren, waardoor dezelfde oplossingen voor duurzaamheid niet voor iedereen geschikt zijn. Meer dan 90 procent van de ecologische footprint van een tractor is afkomstig van het brandstofverbruik. Daarom biedt Valtra verschillende oplossingen waar eindgebruikers uit kunnen kiezen. Denk aan de EcoPower functie voor lage toerentallen van onze motoren, in de fabriek gereviseerde motoren en

Valtra's milieu-inspanningen

- EcoPower motoren met laag toerental besparen ongeveer 10 procent op de brandstofkosten en reduceren het geluid.
- Ongeveer 90 procent van de materialen wordt gerecycled in de fabriek voor gereviseerde transmissies en motoren.
- De Suolahti fabriek gebruikt 100 procent hernieuwbare elektriciteit en warmte energie.
- Al het afval in de fabriek wordt gesorteerd in 26 verschillende fracties.
- Er wordt geen afval naar stortplaatsen gebracht.
- Alle nieuwe tractoren worden in de fabriek afgevuld met hernieuwbare diesel (HVO100).

transmissies en alternatieve brandstoffen.

Duurzaamheid en milieuvriendelijkheid zijn niets nieuws voor Valtra. Sinds 2000 werken we volgens de ISO 14001 milieunorm. Valtra streeft er ook naar om te voldoen aan de duurzame ontwikkelingsdoelstellingen van de Verenigde Naties. •



Bekijk de complete Valtra Collection: www.shop.valtra.com

Valtra Collection

HOODIE 75€

- Deze hoodie is gemaakt van een heerlijke stof die lekker draagt
- Zakken met ritsen en een wijde col
- Valtra logo aan de voorkant en de 'grote V' op de rug
- Polyester/katoen, 4 % elastane.
- Heren maten: S-XXXL V42807602-07
- Dames maten: S-XXL V42807612-16



NIEUWE PRODUCTEN EN CADEAUS VOOR DE HERFST!



BADJAS 65€

- Heerlijke badjas met zakken en centuur
- Materiaal: 100 % cotton, 400 g/m²
- Maten: M/L V42806533, XL/XXL V42806535



BODYWARMER 74€

V42807311-17

- Heerlijke bodywarmer met opstaande col en ritszakken
- Een heerlijke dragend model voor heren en dames
- Materiaal 100 % nylon
- Maten: XS-XXXL



DEKBED SET 52€

V42806100

- Aan een kant een tractor-print, en aan de andere kant rood
- Maat 150x210 cm
- Sloop 50x60 cm
- 100 % katoen



CAP 15€

V42803860

- Zwarte cap
- 3D geborduurd logo
- 100 % cotton

HORLOGE 123€

V42806070

- Gestyleerd Seiko horlog
- Wijzerplaat geborsteld staal
- Voorzien van duurzaam sterk glas
- Reflecterende tijdsaanduiding
- Datumaanduiding én aparte keuzesopties voor seconden, minutes en 24-uurs alarm
- Waterdicht 10 ATM
- Wordt geleverd in metalen cadeauverpakking
- Met 2 jaar garantie





F Serie

MODEL	MAX. PK*
F75	75
F95	90
F105	103



A Serie

MODEL	MAX. PK*
A75	75
A85	85
A95	95
A105	105
A115	115
A125	125
A135	135

Alle modellen uit de A Serie zijn verkrijgbaar met de HiTech-transmissie. A75-A95-modellen zijn ook verkrijgbaar met de HiTech2-transmissie en A105-A115-modellen met de HiTech4-transmissie.



G Serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
G105	105	110
G115	115	120
G125e	125	130
G135	135	145

Alle modellen uit de G Serie zijn verkrijgbaar met de HiTech-, Active- of Versu-transmissie.



N Serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
N135	135	145
N155e	155	165
N175	165	201

Modellen uit de N Serie zijn leverbaar met de HiTech-, Active-, Versu- of Direct-transmissie.



S Serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
S286	280	310
S316	310	340
S346	340	370
S376	370	400
S396	400	420
S416	420	420



Q Serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
Q225	230	250
Q245	245	265
Q265	265	290
Q285	285	305
Q305	305	305



T Serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
T145	155	170
T155	165	180
T175e	175	190
T195	195	210
T215	215	230
T235	235	250
T235 Direct	220	250
T255	235	271

Modellen uit de T Serie zijn leverbaar met de HiTech-, Active-, Versu- of Direct-transmissie, met uitzondering van het T255-model, dat beschikbaar is met de HiTech-, Active- of Versu-transmissie.