

VALTRA TEAM



+ Valtra Guide maakt sneeuwruimen eenvoudig
Aan het werk voor de Noorse strijdkrachten

pagina 16

+ Akkerbouwer Cees Grabiels:
De N175 is een wendbare krachtpatser

pagina 20

+ Welkom terug op de Suolahti fabriek
Tractorproductie en genieten van natuur

pagina 22



10 YEARS VALTRA UNLIMITED

Passie om dingen anders te doen

10 JAAR UNLIMITED STUDIO

pagina 06

EDITORIAL



HOOGSTE MERKENTROUW

Onderzoek onder Nederlandse boeren en loonwerkers wijst uit dat bijna 80% van alle Valtra rijders bij aanschaf van een nieuwe trekker nooit een ander merk zal overwegen. Met die merkentrouw scoort het eigenzinnige Finse merk het hoogst van alle gerenommeerde merken. Ook blijkt dat Valtra rijders kwaliteit van dealer en trekker belangrijker vinden dan dat een dealer 'om de hoek' zit. De conclusie is dat een Valtra rijder een bewuste keuze maakt en daar blijkbaar geen spijt van krijgt.

De overweldigende reacties op de introductie van de Q-serie past in dat beeld. Het verkoopsucces van een nieuwe serie van dit kaliber is nog nooit zo groot geweest. Blind vertrouwen heet dat. En met de Q-serie is de range 5e generatie Valtra tractoren nu ook helemaal compleet. Op de experience-dagen in Teuge en de Winter-show in Achterveld heeft u dat kunnen ervaren. Was u verhinderd? Geen nood, de Valtra dealer maakt graag tijd voor u vrij.

Met de campagne 'Valtra geeft je de 5' hebben we vorig jaar ingezet op de unieke eigenschappen van de N-serie. Maar wat voor de N geldt, geldt eigenlijk voor alle series. Onderscheidend en eigenzinnig. De komende maanden gaat Valtra u wederom 'de 5' geven voor andere series. De Valtra dealer weet er alles van. Ons advies? Ga rijden, ervaren en beleven. En weet dat als je eenmaal Valtra rijdt, de kans groot is dat je het merk én de dealer voor altijd trouw blijft.

Marc de Haan
DIRECTEUR VALTRA

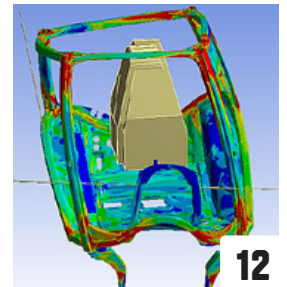


Specifieke wensen voor individueel gebruik

06



05



12



20

VERDER IN DEZE UITGAVE:

- 03** Machine vision houdt weggebruikers Elektronisch in de gaten
- 04** Eenvoudig rijpaden maken met Geo-Bird
- 05** De balans van de Valtra T175e Direct is uitmuntend
- 06** Unlimited Studio vervult specifieke klantwensen
- 10** De Valtra won het op de transmissie
- 12** Testen in het lab, daarna het land in
- 14** Servicepakketten zijn een specialiteit van Valtra
- 16** Ook Defensie Noorwegen werkt met Valtra
- 19** De introductie van ergonomie op tractoren
- 20** Het is een korte en wendbare krachtpatser
- 22** Covid is voorbij – welkom op de fabriek!
- 23** De Valtra Collection
- 24** Valtra modellen



14



• Achteruitrijcamera wordt automatisch geactiveerd bij het achteruitrijden

• Machine vision identificeert objecten en waarschuwt ervoor

• 11,8-inch beeldscherm met hoge resolutie

• Vrijwel geen vertraging tussen de camera's en het beeldscherm

Camera's zijn eenvoudig om te schakelen van het ene werktuig naar het andere. Zeer eenvoudig in gebruik.

Intelligent waarschuwingssysteem

MACHINE VISION HOUDT WEGGEBRUIKERS ELEKTRONISCH IN DE GATEN

Herken je het? Je rijdt met de tractor een doorgaande weg op, maar op een kruising belemmert een hek, begroeiing of andere obstakels het zicht. Misschien hangt er een maaier of sneeuwplough in de fronthef die al halverwege over de weg hangt voordat je goed vanuit de cabine naar de zijkant kunt kijken.

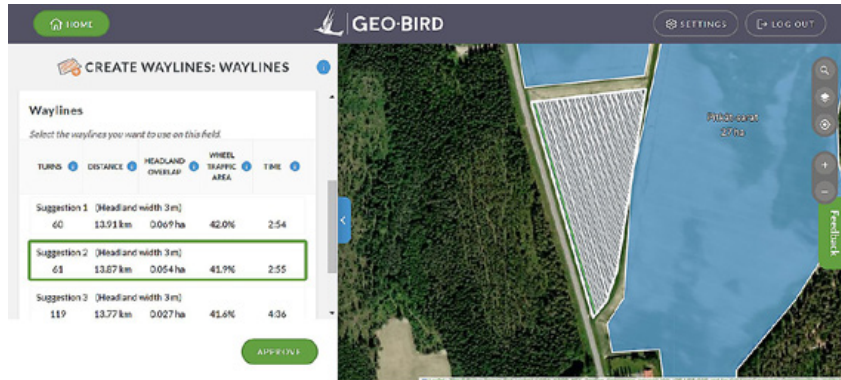
Unlimited VIEW is een nieuwe optie die dit probleem voorkomt met behulp van camera's en machine vision. De hoge resolutie camera's van het systeem kunnen bijvoorbeeld aan beide zijden van het frontwerktuig en achter de aanhanger als achteruitrijcamera worden bevestigd. Als een ander voertuig, een voetganger of fietser binnen bereik van de camera

komt, herkent machine vision dit en waarschuwt de bestuurder van de tractor met zowel een akoestisch alarm als een visueel symbool op het scherm. Het geluidsalarm kan ook worden uitgeschakeld.

Unlimited VIEW is als optie verkrijgbaar bij Valtra's Unlimited Studio op Valtra-tractoren uit de N-, T- en Q-serie met ISOBUS. Het pakket bevat drie camera's en een afzonderlijk scherm. Deze zijn verbonden door kabels die zowel voeding leveren als een beeld met hoge resolutie dat kan worden geïnterpreteerd door de machinevisie. Unlimited VIEW verhoogt dus jouw veiligheid een die van andere weggebruikers. •

www.valtra.nl

NIEUWS



De kunstmatige intelligentie van gratis Geo-Bird plant de meest efficiënte rijpaden. De resultaten kunnen ook worden gebruikt in andere machines dan Valtra-tractoren.

EENVOUDIG RIJPADEN GENEREREN

Geo-Bird is een nieuwe app die kunstmatige intelligentie gebruikt om de meest efficiënte rijpaden op het land te genereren. Gebruikers die zich aanmelden kunnen hun percelen en paden in het systeem opslaan, maar het is ook mogelijk om de app te gebruiken zonder te registreren. De door Geo-Bird gegenereerde geoptimaliseerde paden kunnen worden gebruikt op alle tractoren en machines met een terminal die standaard bestandsformaten gebruikt.

“Met Geo-Bird tekenen boeren de grenzen van een perceel in of importeren het vanuit hun teeltplanning. Ze kunnen ook rechtstreeks vanuit de tractor worden geïmporteerd. Dat geeft het meest nauwkeurige eindresultaat. De kunstmatige intelligentie van Geo-Bird berekent vervolgens de drie meest efficiënte opties voor rijpaden. De geoptimaliseerde rijpaden kunnen worden vergeleken op basis van verschillende criteria, zoals het aantal keren op de kopakker, afgelegde afstand, gecreëerde overlap op de kopakker, verdichting van het veld en totale tijd. De boer kan dan degene kiezen die hij verkiesst of zijn eigen AB-lijn maken. Zodra de beste route is gevonden, kan deze op een USB-stick naar de tractor worden overgebracht, en in de toekomst ook draadloos”, zegt **Johan Grotell**, Product Specialist bij Valtra.

Gebruikers zijn verrast door de efficiënte paden die de Geo-Bird berekent. Die zijn veel effectiever dan de paden die ze traditioneel gebruikten. Gebruikers kunnen hun werk van tevoren plannen met behulp van satellietbeelden. Geo-Bird faciliteert ook Controlled Traffic Farming door elk jaar dezelfde rijlijnen te gebruiken om schade aan de bodem te voorkomen. •

Geo-Bird is gratis te gebruiken op www.geo-bird.com

GEO-FENCE MAAKT HET MOGELIJK OM EEN VIRTUELE GRENS TE CREËREN

Geo-Fence, gelanceerd als een nieuwe functie in Valtra Connect in 2021, maakt het voor boeren mogelijk om een virtuele grens te creëren. Uiteraard kan Geo-Fence ook gebruikt worden om diefstal op te sporen”, zegt Product Specialist **Johan Grotell**.

In 2022 is een nieuwe rapportagefunctie toegevoegd waarmee de tractoreigenaar toegang heeft tot verschillende gebruiksrapporten vanuit de aangewezen gebieden binnen de virtuele grens, hetzij van individuele tractoren, hetzij van het hele wagenpark. Deze functie is vooral handig voor aannemers bij het factureren en documenteren van hun werk. Rapporten kunnen één voor één worden gemaakt of als wekelijkse rapporten, en ze kunnen ook in PDF-formaat op een computer worden opgeslagen. •

Q-SERIE WINT FARM MACHINE 2023-PRIJS

De Valtra Q-serie won in november de Farm Machine 2023-prijs op de SIMA-show in Parijs.

“We weten dat we een winnende machine hebben met de Q-serie. Hij heeft precies het vermogen, het comfort en de technologie waar grote boerderijen en loonwerkers naar op zoek zijn in een tractor met dit vermogen”, aldus **Mikko Lehikoinen**, Vice President, Marketing Valtra EME. •

Internet: valtra.nl

VALTRA TEAM ISSN 2342-8937 (print)
ISSN 2342-8945 (online)

Editor in chief Katja Vuori, Valtra Inc., katja.vuori@agcocorp.com **Edition** Tommi Pitienius, Markkinointiviestintä Pitienius Oy, tommi@pitienius.fi
Editorial Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechangroep.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com // Alessandra Dalla Via, Alessandra.DallaVia@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Keßler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com // Sarah Howarth, AGCO Limited, sarah.howarth@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com // Alexander Löwenberg, Valtra Inc., alexander.loewenberg@agcocorp.com // Andrina Gerner, GVS Agrar AG, andrina.gerner@gvs-agrar.ch // **Publisher** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti **Coördinatie** Viestintätoimisto Medita Oy
Layout Grafiikka Puikkonen Oy **Printed by** Grano Oy **Photo** Valtra archive if not otherwise mentioned

Valtra is a worldwide brand of AGCO



Erik de Haas van Loonbedrijf de Haas, Velddriel:

"DE BALANS VAN DE VALTRA T175e DIRECT IS UITMUNTEND"

Erik de Haas is goed te spreken over zijn nieuwe Valtra T175e Direct. "De trekker is opvallend zuinig en heeft een uitstekende balans. Hij rijdt comfortabel zonder gedoe met front- of wielgewichten. Ideaal voor wegtransport met de grondkar."

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Amper vijf jaar geleden arriveerde de eerste Valtra bij Loonbedrijf de Haas in Velddriel en sinds begin 2023 rijden ze alleen nog Finse trekkers.

"De Valtra-dealer kwam in 2018 precies op het juiste moment met een aantrekkelijke aanbieding", lacht **Erik de Haas**.

De Valtra T214 die hij toen kocht, beviel zo goed dat hij er een jaar later nog een aanschafte. In april 2022 bestelde hij de T175e Direct en voor de overbrugging kwam er een tweedehands T154 die uiteindelijk ook mocht blijven.

"We zijn de laatste jaren flink gegroeid en we hadden geregeld vervanging", verklaart De Haas het rappe tempo waarin de Valtra's werden aangeschaft.

Comfort en bediening belangrijk
Loonbedrijf de Haas is een v.o.f. van

de broers Erik en **Marthijs**. Ze zitten vooral in het grondverzet. Daarnaast laden ze wekelijks zo'n 50 vrachtauto's champost bij champignonkwekers. Naast de vier tractoren beschikt het loonbedrijf over twee champost uithaalmachines en drie kranen. De trekkers maken allemaal minstens 1.000 uur per jaar, veelal op de weg. Bij de keuze van een trekker kijkt De Haas vooral naar comfort en bedieningsgemak.

"De jongens maken er veel uren mee dus die wil je een fijne werkplek bieden met een geveerde vooras en een geveerde cabine. Valtra heeft dat prima voor elkaar. Trekkers die veel kipperwerk doen krijgen elektrische ventielen. En omdat wij meestal niet met vaste chauffeurs werken is een eenvoudige bediening ook belangrijk."

Het feit dat hij nooit klachten krijgt van zijn personeel is voor De Haas het bewijs dat hij met de Valtra's de

juiste keuze heeft gemaakt.

Perfecte balans

Met vijf jaar ervaring heeft De Haas inmiddels een goede indruk gekregen van zijn Valtra's.

"Ze zijn lekker zuinig. Dat is echt een verschil met andere merken. En de balans van de trekkers bij wegtransport is perfect. Dat komt door de uitgekiende gewichtsverdeling. Collega's met andere merken hebben front- of wielgewichten nodig maar de Valtra rijdt lekker zonder dat je veel moet aanpassen."

Ook de bediening van de Smart-Touch armsteun kan De Haas wel bekoren.

"Die heeft lekker weinig niveaus, dus ook geen kans om te verdwalen in de menu's. Het is gewoon een hele vriendelijke trekker om mee om te gaan. En er staat een prima dealer achter. Die jongens van Schop zijn echt meestermonteurs." •

PASSIE OM DINGEN ANDERS TE DOEN

Tien jaar geleden wilden enkele ingenieurs en technici van de tractorfabriek in Suolahti kijken of ze tractoren konden uitrusten met nog meer opties en accessoires. De Unlimited Studio begon als een voorzichtig experiment, maar de populariteit verraste zelfs de makers ervan. Tegenwoordig is een derde van de tractoren die in de Suolahti-fabriek worden geproduceerd, uitgerust met Unlimited opties.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO'S VALTRA ARCHIEF

Boerenzoon **Petri Loukiala**, Manager van Unlimited Operations, begon bij Valtra als medewerker van het productontwikkelingsteam in de motorendivisie. Hij was gefascineerd door Valtra's manier om tractoren zoveel mogelijk af te stemmen op individuele klantorders.

“Het idee ontstond om maatwerk en klantenservice nog verder te brengen, om tractoren volledig individueel te maken. Wat als klanten alle accessoires en apparatuur die ze nodig hebben rechtstreeks van de fabriek zouden kunnen krijgen? Binnen het bedrijf is afgesproken om te onderzoeken of er vraag was naar een dergelijke dienst. Al in de eerste maanden kregen we aanvragen van over de hele wereld, ook al was het aanvankelijk de bedoeling om dit alleen in Finland te proberen”, herinnert Loukiala zich.

In het begin waren er geen faciliteiten, gereedschap of zelfs medewerkers. Andere namen, zoals het Custom Equipment Center en VIP werden overwogen, maar Unlimited was de meest beschrijvende. Het idee was om bijvoorbeeld verschil-

lende tractoren te maken voor verschillende landen en verschillende contracttaken.

“Ik kom van een boerderij in de buurt van de fabriek, maar ik wist bijna niets over Valtra toen ik hier kwam werken”, zegt **Johan Oikari**, de eerste technicus die bij de Unlimited Studio werkte. “De begin-dagen bij de Unlimited Studio waren uitdagend, omdat we op maat gemaakte onderdelen maakten achter blauwe zeilen in de hoek van de hal. Toen kregen we een groter pand, toen nog grotere en nu worden zelfs deze te klein. Het leukste aan werken hier zijn de feedback van klanten, de diversiteit van het werk en ons geweldige team.”

Individuele tractoren en kleine serieproductie

The Unlimited Studio is beroemd geworden door zijn volledig op maat gemaakte tractoren. Een boer liet speciale opstapjes maken voor zijn tractor, zodat zijn hond zijn pootjes niet bezeerde als hij in de cabine stapte. Voor de Young Farmers-organisatie werd een sexy roze tractor gemaakt, waarmee ze het land rondtrokken om campagne te voeren voor landbouw met een hottub op een aanhanger. Bij een groot deel van de Unlimited-trekkers wordt te-



genwoordig echter een soort kleine serieproductie gemaakt.

“De nationale strijdkrachten kunnen bijvoorbeeld tientallen of honderden vergelijkbaar uitgeruste tractoren bestellen en een grote aannemer of wegbeheerder kan elk jaar vergelijkbare tractoren bestellen voor wegenonderhoud. Zelfs als de klanten verschillende aannemers zijn, zijn er vaak vergelijkbare oplossingen voor bos-, luchthaven- of wegenonderhoud”, zegt Loukiala.

Tegenwoordig doet de Unlimited Studio niet alles zelf, maar maakt gebruik van een groot netwerk van partners. •

De Unlimited Studio heeft duizenden volledig unieke trekkers uitgerust volgens individuele klantvoorkeuren en voor specifieke taken, zoals wegenonderhoud, bosbouw, luchthavens en defensie.



Valtra-verkoper en boer Jarmo Tynilä kocht's werelds eerste Unlimited-tractor in 2013. Hij wist niets van de speciale kenmerken van de N163 Direct tot het moment dat de trekker werd onthuld.



Eerste Unlimited tractor gekocht door een tractorverkoper

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO'S VALTRA ARCHIEF

Jarmo Tynilä is tractorverkoper op de Seinäjoki-locatie van AGCO Finland, maar hij runt ook zijn eigen graanboerderij waarvoor hij eind 2012 een nieuwe Valtra N163 Direct bestelde.

“De marketingmanager belde voor de levering van de trekker om te vragen of het een probleem zou zijn als de machine wat vertraging opliep terwijl er een paar proefinstallaties op werden gedaan. Ik vroeg wat er precies op zou worden geïnstalleerd, maar de manager zei gewoon dat ik me geen zorgen hoeft te maken, het komt goed”, herinnert Tynilä zich.

Tynilä zag zijn nieuwe tractor begin 2013 voor het eerst tijdens een bijeenkomst van Fins verkooppersoneel – en hij was verrast.

“Mijn nieuwe tractor was daar te zien toen het Unlimited Studio-concept aan de verkopers werd voorgesteld. Het had betere audio, getinte ruiten, vloermatten, verlichting op de pedalen, 360 graden verlichting, extra verlichting op de voorspatborden, koolstofvezel body wrap en een verwarmd wisserblad. Zelf zou ik niet veel van die accessoires nodig hebben gehad, maar ik merkte al snel dat de betere audio het comfort enorm verhoogt, terwijl de getinte ruiten de cabine koeler houden. In het begin vroegen veel verkopers zich af of klanten dergelijke apparatuur voor hun werkmachines zouden bestellen, maar nu weten we dat ze dat doen.”

60 tot 70 procent van de door Tynilä verkochte tractoren gaat nu via de Unlimited Studio. Zodra klanten Unlimited opties voor hun tractor hebben besteld, willen ze deze ook voor hun volgende machines.

“In de Unlimited Studio kunnen tractoren nog uitgebreider worden uitgerust. Alle materialen worden gedekt door de tractorfinanciering en -garantie. De trekker is als gegoten op het werk van de klant afgestemd.”

De tien jaar oude Unlimited-tractor van Tynilä is al bij de volgende eigenaar.

“Ik heb hem vijf jaar gehad en 2300 uur gereden. Het was een van de beste tractoren die ik heb gehad en waarschijnlijk de mooiste. Unlimited opties zijn zeer wenselijk, zelfs wanneer ze worden gebruikt en kunnen het gemakkelijker maken om de tractor te verkopen.” •

SPECIALE 10-JARIG JUBILEUM-ARRANGEMENTEN

Unlimited 10 jaar Light Edition

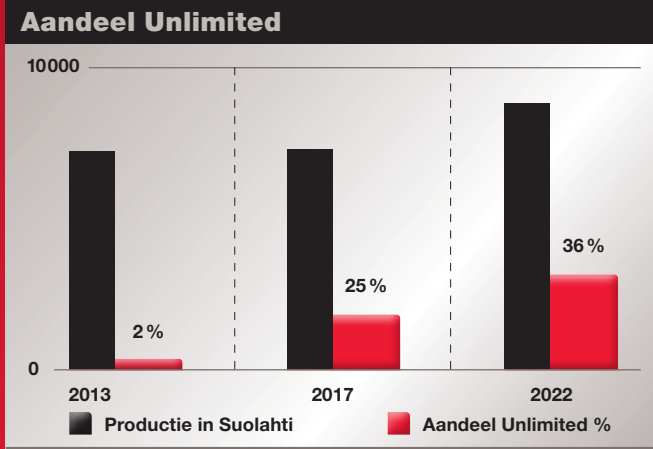
- Extra USB-uitgang
 - Telefoonhouder met draadloos opladen
 - Speciaal logo op het stuur
 - Unlimited 10 jaar teken op contactslot
 - Unlimited tekens op uitlaat en luchtinlaat
 - Unlimited vloermat en stoelbekleding
 - Unlimited 10 jaar sticker op SmartTouch armluning
- + Cadeauset (tas, led-koplamp, multitoel en schoonmaakset)

Unlimited 10 jaar volledige editie (naast het bovenstaande)

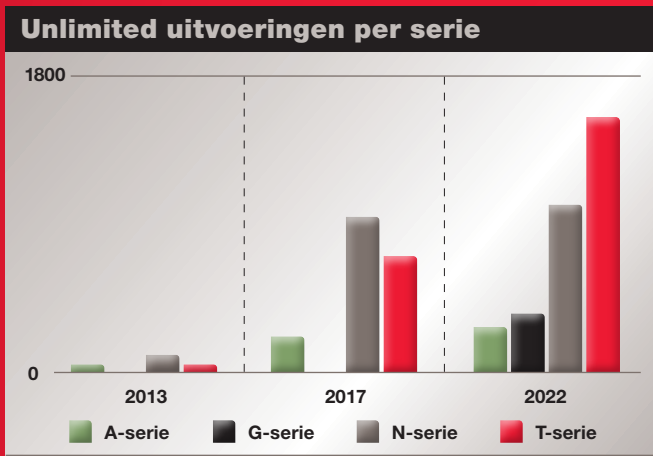
- Zwart lederen bestuurders- en passagiersstoelen
 - Nieuwe monitorhardware
- + Cadeauset (hetzelfde als Light plus Valtra Collection cadeaubon bij aankoop van een Unlimited jack)

10 YEARS **VALTRA** UNLIMITED

10 jaar Unlimited in cijfers



Het aantal Valtra-tractoren dat in de Unlimited Studio is afgewerkt, is de afgelopen tien jaar sterk gegroeid. Nu verlaat 33% van de nieuwe tractoren via de Unlimited Studio de fabriek.



Het aandeel van de Valtra T-serie is sterk gegroeid. Voor het overige deel komt het aandeel Unlimited-trekkers overeen met de populariteit van de modelserie.

De 5 meest populaire opties

1. Speciale kleur
2. Extra verlichting
3. Extra hydrauliek
4. Extra elektrische aansluitingen
5. Exclusief interieur



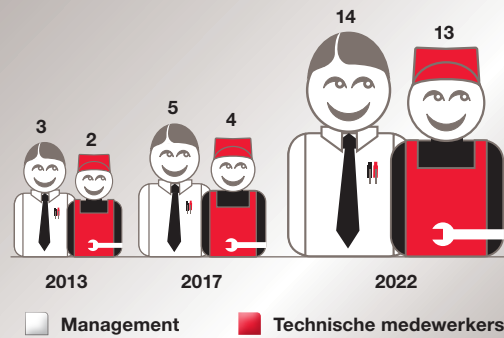
Aantal Unlimited werkstations

- 2013
2 werkstations
- 2023
10 werkstations



De Unlimited Studio is op het fabrieksterrein in Suolahi gevestigd.

Aantal medewerkers



Het aantal medewerkers in de Unlimited Studio groeide de afgelopen jaren. In 2013 bestond het team uit vijf mannen en geen vrouwen, nu zijn dat 21 mannen en 6 vrouwen.

- Australië
- Portugal
- België
- Slowakije
- Nieuw Zeeland
- Slovenië
- Moldavië
- Estland
- Japan
- Litouwen
- Letland

Duitsland
Finland
Frankrijk
Verenigd Koninkrijk
Oostenrijk
Norway
Zweden
Polen
Italië
Czechia
Spanje
Zwitserland
Denemarken
Nederland
Ierland



“Ik moet zorgen dat de jongens goede spullen hebben. Bij de Valtra klopt het totaalplaatje gewoon.”

Medewerkers Beheer & Onderhoud gemeente Veere over hun Valtra G115:

“DE VALTRA WON HET OP DE TRANSMISSIE”

De Valtra G115 kwam als winnaar uit de bus bij een aanbesteding van de gemeente Veere. De transmissie gaf uiteindelijk de doorslag. Maar ook andere eigenschappen kunnen de chauffeurs wel waarderen.

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

“De Valtra G115 is hier vooral een allround trekker”, vertelt **Paul de Rijke**, assistent-bedrijfsleider Beheer & Onderhoud van de gemeente Veere.

“De Valtra staat voor de klepelmaaier, doet allerhande transport- en voorladerklusjes en in de zomer rijdt hij met een watertank en hydraulische gietarm langs de nieuwe aanplant. Een echte manus van alles dus.”

Aanbesteding

De aanschaf van een nieuwe trekker gebeurt bij de overheid verplicht via een aanbesteding.

“Dat is een zorgvuldig proces”, legt de Rijke uit.

“We omschrijven zo neutraal mogelijk wat we zoeken en daar laten we lokale dealers een aanbieding op doen. Vervolgens hebben we vier partijen uitgenodigd voor een

praktijktest. Het programma van eisen en de punten voor de praktijktest heb ik samen met de chauffeurs opgesteld. Zij moeten immers met de trekker werken.”

Belangrijke onderdelen van de praktijktest waren het rijcomfort (transmissie en weggedrag), bedieningsgemak, wendbaarheid en de geschiktheid voor de gemeentelijke klussen.

“En ook het kostenplaatje en de levertijd wegen mee in de beslissing.”

Gebruiksvriendelijke transmissie

“De transmissie gaf uiteindelijk de doorslag”, vertelt chauffeur **Sjaco Adriaanse**.

“De 6-traps Powershift van de G115 benadert het gemak en de bediening van een variobak. Je kunt de trekker automatisch laten op- en

terugschakelen. Of even stoppen en weer doorrijden met een tik op het rempedaal. Dat is handig bij het werken met de gietarm. Dan moet je om de paar meter stoppen; dat kan dus zonder te ontkoppelen.”

Behalve de transmissie zijn Sjaco en zijn collega's ook over andere eigenschappen van de Valtra goed te spreken.

“De cabine is heel overzichtelijk en de bediening is eenvoudig; je rijdt er zo mee weg. En dat is met wisselende chauffeurs best een voordeel. We hebben ook veel werk op smalle schouwpaden en dan profiteer je van de compacte afmetingen en de goede manoeuvreerbaarheid van de trekker.”

Collega Paul hoort het allemaal instemmend aan: “Ik moet zorgen dat de jongens goede spullen hebben. Bij de Valtra klopt het totaalplaatje gewoon.” •

Meer dan de helft van de Valtra's gaat naar bedrijven in de bosbouw.
Met de Skyview cabine, de TwinTrac omkeerinrichting heeft Valtra een streepje voor.



Erwin Willemsen van LMB van den Brink, Harskamp:

"VERTROUWD VERDER MET VALTRA"

Erwin Willemsen ziet de toekomst van zijn landbouwmechanisatiebedrijf met vertrouwen tegemoet. "Ons werk blijft, daar ben ik van overtuigd. En wij hebben met Valtra een sterke troef voor onze grote groep klanten in de boomkweek- en houtoogstbranche."

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Erwin Willemsen nam vorig jaar LMB W. van den Brink over van zijn vader Wout. En die nam 20 jaar geleden het aandeel over van grondlegger **Wouterus van den Brink**, met wie hij daarvoor een v.o.f. had. Je kunt vader en zoon Willemsen geen doemdenkers noemen want ondanks alle onzekerheden in de landbouw, zijn ze positief over de toekomstperspectieven van het bedrijf.

"Het aantal boeren neemt al 50 jaar af", relativeert Wout.

"En dan denk je wel eens: dat gaat klandizie kosten, maar dan komt er weer iets anders voor in de plaats".

Ook Erwin ziet weinig beren op de weg.

"Hier in de Gelderse Vallei en vlak bij de Veluwe zitten we natuurlijk wel in een lastig gebied. Maar ik

verwacht dat de soep niet zo heet wordt gegeten als hij wordt opgediend. Er zal vast wel iets veranderen, maar de meeste landbouwhectares zullen blijven en ons werk dus ook. Daar ben ik van overtuigd."

Bosbouwgenen

Als het om de klantenkring gaat zit LMB W. van den Brink sowieso in een bijzondere positie.

"We zijn sterk in de boomkweeksector en de houtoogstbranche", vertelt Erwin.

"Met de bosbouwgenen van Valtra doe we daar goede zaken. Meer dan de helft van de Valtra's gaat naar zulke bedrijven. Met de Skyview cabine, de TwinTrac omkeerinrichting en alle bosbouwaccessoires heeft Valtra al gauw een streepje voor. En er gaat bijna geen trekker naar zulke klanten zonder

een opbouwkraan. Veel van deze trekkers leveren wij trouwens af in samenwerking met mechanisatiebedrijf G. van de Kolk in Kesteren."

De jonge ondernemer heeft voor de korte termijn geen grote veranderingen gepland.

"We hebben het kantoor en de klantenbalie net opgefrist met een verfbeurt en nieuw meubilair. Op termijn komt er misschien nog wel eens een showroom en een overdekte stalling voor de handelsvoorraad. En voor de rest gaan we vertrouwd verder met Valtra. Want dat loopt goed."

Van het Valtra modellenaanbod zijn bij zijn klanten vooral de N- en de T-serie populair.

"En we hebben ook hoge verwachtingen van de Q-serie", besluit Erwin.

"We hebben hem al besteld." •



Antti Korolainen en Harri Pietiläinen testen een tractor in het koude laboratorium. De tractor draait op een proefbank, terwijl de ingenieurs de resultaten van achter het glas bestuderen.

Eerst testen op de simulator

TESTEN IN HET LAB, DAARNA HET VELD IN

De wereld verandert, tractoren veranderen en ook de productontwikkeling van tractoren verandert mee met de techniek. Simulators worden steeds vaker gebruikt om nieuwe tractoren en hun onderdelen te testen. Deze simulatoren zijn geen vervanging van laboratorium- of veldtesten, maar ter ondersteuning. Tractoren die in simulatoren zijn getest, zijn veel sneller wanneer ze aankomen in het laboratorium of in het veld.

TEKST EN FOTO'S TOMMI PITENIUS, VALTRA ARCHIEF

Het productontwikkelingslaboratorium van Valtra in Suolahti doet denken aan de werkplaats van Q in de James Bond-films. De

werkomgeving toont de ontwikkeling van de tractortechnologie voor de komende decennia. Het Engineering Center bevat een ontwerpstudio, rembanken, een semi-echolozie stille

ruimte, een koelcel, zoutnevelkamers, trilbanken, grote 3D-printers en een hydropulsator die een tractor aan stukken kan draaien. Dit zou natuurlijk geen erg slimme test zijn; meestal

In het nieuwe laboratorium blijft de gewenste temperatuur constant en kan ook de gewenste luchtvochtigheid en wind gecreëerd worden.

wordt een hydropulsator gebruikt om een tractorframe of een hefinrichting gedurende een langere periode van enkele maanden te laten trillen.

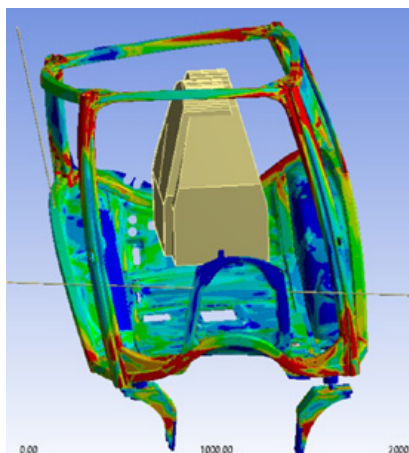
“De rol van simulatoren wordt steeds groter en wij bij Valtra lopen op dit gebied zo'n beetje voorop. Virtueel testen stelt ons in staat om een nieuwe tractor en zijn componenten te testen lang voordat het eerste prototype wordt gebouwd. Wanneer dezelfde test vervolgens wordt uitgevoerd met bijvoorbeeld een echte transmissie, motor of cabine, kunnen we de resultaten vervolgens ook gebruiken om onze simulatoren verder te ontwikkelen en te verfijnen”, zegt **Henry Palonen**, Director of Engineering.

Virtueel testen biedt ook veel meer herhaling dan in real-life testen. De testcyclus is veel sneller dan bijvoorbeeld het plannen van een modificatie aan een bepaalde module, het bestellen van de onderdelen, het assembleren, het uitvoeren van de testen en het vervolgens verder tweaken aan de hand van de testresultaten. Bij prototypes kan dit maanden of zelfs een jaar duren, in vergelijking met misschien slechts weken of dagen met een simulator.

Parallel in plaats van incrementeel testen

Het testen van individuele modules is ook efficiënter dan het testen van een hele tractor. De motor, transmissie en cabine kunnen tegelijkertijd virtueel of in laboratoria worden getest. Als ze allemaal aan een prototype-tractor zouden zijn gekoppeld, zouden de motortests moeten wachten tot de transmissietests zijn voltooid. Toch moet het eindproduct, de tractor, nog goed getest worden.

“Het productontwikkelingsproces als geheel is niet korter dan voorheen, omdat tractoren zoveel complexer zijn geworden, maar we kunnen in dezelf-



De rol van simulatoren wordt steeds groter. Op deze foto wordt een simulator gebruikt test de torsiestijfheid van een cabineframe.

de tijd meer testen dan voorheen”, verduidelijkt Palonen.

Het technische team van Valtra werkt nauw samen met de 29 andere technische centra van het moederbedrijf AGCO. In totaal werken bij AGCO 2500 mensen in productontwikkeling, waarvan 200 in Suolahti. Daarnaast werken nog honderden mensen aan productontwikkelingsprojecten gerelateerd aan Valtra, bijvoorbeeld bij ingenieursbureaus en toeleveranciers.

“Het Valtra Engineering Center in Suolahti heeft de middelen om de hele tractor van begin tot eind te ontwerpen. Elke Valtra gebruikt echter ook componenten die elders zijn ontworpen en op dezelfde manier gebruiken andere AGCO-tractoren componenten die door ons zijn ontworpen. Wat zou het nut zijn om drie iets verschillende achterhefinrichtingen te ontwerpen, bijvoorbeeld voor verschillende tractormerken? Nu kan het ene team zich hierop concentreren, terwijl de andere twee iets anders kunnen ontwerpen dat nuttiger is voor de klant”, zegt Palonen.

In Suolahti zal in de nabije toekomst ook een nieuwe ontwerpstudio en een testruimte voor vier seizoenen



In de ontwerpstudio worden veel plastic, hout en 3D-geprinte componenten gebruikt om mock-upmodellen op ware grootte te maken van toekomstige tractoren en cabines.



Jan-Erik Karjula bestuurt een tractor op de proefbank. De resultaten worden gebruikt om zowel de trekker als de simulator verder te ontwikkelen.

worden gebouwd. De huidige koelcel is alleen in staat om vriestemperaturen te simuleren die moeilijk stabiel te houden zijn wanneer een krachtige tractor draait. In het nieuwe laboratorium blijft de gewenste temperatuur constant en kan ook de gewenste luchtvochtigheid en wind gecreëerd worden. •



Het onderdelencentrum van Valtra in Suolahti heeft een groot aantal kanten-klare onderhoudspakketten voor verschillende modellen en tractoren van verschillende leeftijden, inclusief pakketten voor grotere en kleinere onderhoudsbeurten.

Machine-industrie gebruikt Valtra-innovaties

SERVICEPAKKETTEN ZIJN HANDIG VOOR MONTEURS ÉN GEBRUIKERS

TEKST EN FOTO TOMMI PITENIUS

Servicepacks zijn al meer dan 20 jaar een specialiteit van Valtra. Tegenwoordig hebben ook concurrerende tractormerken en fabrikanten van bosbouwmachines en zware machines soortgelijke servicepakketten geïntroduceerd.

“Servicepacks maken het werk gemakkelijker en sneller, zowel wat betreft reserveonderdelen als onderhoud. Alle benodigde onderdelen zijn te vinden in het servicepakket, deze hoeven dus niet te worden opgehaald bij een onderdelenlocatie. Dit versnelt het werk en maakt het efficiënter. Servicepacks zorgen er ook voor dat alle benodigde onderdelen worden vervangen en niets wordt vergeten”, zegt **Jussi Anttonen**, Manager Parts Sales.

Met uitzondering van smeermiddelen bevat elk servicepakket alle onderdelen die nodig zijn voor het onderhoud van het betreffende tractormodel, zoals luchtfilters, oliefilters en pakkingen. Er zijn onderhoudspakketten beschikbaar voor de onderhoudsintervallen van 500 of 1000 uur van oudere tractoren, evenals de onderhoudsintervallen van 600 of 1200 uur van nieuwere modellen. Elke verpakking bevat ook zakken voor het afvoeren van oude en vuile filters.

Voordeliger dan losse onderdelen kopen

De inhoud van servicepacks is voordeliger dan wanneer de onderdelen afzonderlijk worden aangeschaft. Servicepacks besparen ook veel

werk bij het bundelen van onderdelen, zowel in het centrale magazijn als bij de dealer. De servicepakketten van Valtra worden samengesteld in het onderdelencentrum in Suolahti, Finland.

“Ongeveer 70 procent van de servicepakketten gaat naar geautoriseerde servicedealers en 30 procent rechtstreeks naar eindgebruikers die het onderhoud zelf uitvoeren. Dit laat zien hoe professionele servicemonteurs ze ook het liefst gebruiken.”

Servicepakketten zijn een gemakkelijke manier om tractoren in goede staat te houden en hun inruilwaarde te behouden. Onderhoud is een investering die zichzelf terugbetaalt qua betrouwbaarheid en later bij verkoop van de trekker. •

5x HET ALLERBESTE



De Valtra G-Serie is de allrounder in het segment van 100 tot 140 pk. Dat zie je pas als je op de details let. Wil jij dat ook eens ervaren? Vraag een DEMO aan bij de Valtra dealer.

- 1 FINSE ALLROUNDER** de ideale trekker voor uiteenlopende toepassingen: veehouderij, bosbouw, akkerbouw en groenonderhoud
- 2 VOORLADER SPECIALIST** door de aflopende neus, het glazen cabinedak en geavanceerde joystick bediening in de armleuning
- 3 EFFICIËNTE TRANSMISSIE** met veel versnellingen (o.a. kruip) binnen het werkgebied en minimaal vermogensverlies
- 4 OP KLANTWENS** ontwerp jouw Valtra in kleur, technische opties en design
- 5 JUISTE FORMAAT** door de perfecte combinatie van wielbasis, wendbaarheid én eigen gewicht



Vraag een DEMO aan

VALTRA

WWW.VALTRA.NL

VALTRA
GEEFT
JE DE **5**





In het trainingsgebied Østlandet ten noorden van Rena gebruikt de Noorse strijdmacht Valtra-tractoren en Valtra Guide om 250 kilometer boswegen in de winter open te houden.

Valtra-tractoren aan het werk voor de Noorse strijdkrachten

VALTRA GUIDE MAAKT SNEEUWRUIMEN EENVOUDIG

Op het oefenterrein van de Noorse strijdkrachten in Østlandet liggen 250 kilometer boswegen die in de winter sneeuwvrij moeten worden gemaakt. Valtra Guide maakt sneeuwruimen kosteneffectief. De geautomatiseerde besturingsfunctie geeft een besparing van een week doordat het niet noodzakelijk is om in de herfst markeringen langs de bermen te plaatsen.

TEKST EN FOTO'S LARS OVLIEN



“Het grootste voordeel van het gebruik van GPS-technologie om sneeuw te ruimen, is dat we prioriteit kunnen geven aan de wegen die we ploegen op basis van waar er wordt geschoten, zonder dat we ons zorgen hoeven te maken dat andere wegen worden ingesneeuwd. Het bespaart ons een hoop stress. Alleen al door geen sneeuwpluogmarkeringen in te zetten, besparen we ongeveer zeven hele dagen werk”, zegt luitenant-kolonel **Tor Åge Tøsdal**.

Tøsdal is verantwoordelijk voor de 193 vierkante kilometer grote schietbaan en oefenterrein Regionfelt Østlandet, net ten noorden van de stad Rena. Het heeft ongeveer 400 kilometer boswegen, waarvan er in de winter 250 kilometer sneeuwvrij moeten worden gemaakt.

“We plaatsen alleen sneeuwruimmarkeringen langs de wegen die door vrachtwagens worden geploegd. Het gebruik van een tractor is efficiënter, goedkoper en sneller dan de dubbele wielladers die we voorheen voor hetzelfde werk gebruikten”, zegt Tøsdal.

Zijn team gebruikt nu een Valtra T255 Versu en twee Valtra N174 Direct-tractoren die zijn geleverd door Eikmaskin, de Valtra-importeur in Noorwegen. De tractoren worden lokaal onderhouden door dealer Akershus Traktor.

“Voor de eerste sneeuwval rijden we langs de wegen om de Valtra Guide te programmeren. We hebben ervoor gekozen om als uitgangspunt een middenbaan te lopen. Als de wegen dichtslibben met sneeuw, en dat

gaat snel hierboven op de kale berg, dan is het makkelijk om ze weer open te maken.”

Tractorbestuurder **Kjell Bekkelund** waardeert hoe Valtra Guide zijn werk gemakkelijker heeft gemaakt.

“Werken met de Valtra Guide is heel eenvoudig. Ben je eenmaal een weg op gereden, dan kan je gewoon de geautomatiseerde besturing starten en achteroverleunen. Je weet zeker dat de tractor het werk met een nauwkeurigheid van enkele centimeters doet.”

Met hoogtes van meer dan 1000 meter kunnen de omstandigheden op het trainingsgebied van Østlandet snel veranderen van een heldere lucht naar dichte mist en een volle storm.

“Afgelopen winter heb ik een weg vrijgemaakt met 50 tot 60 centimeter lichte sneeuw toen het zicht in de bergen plotseling verslechterde. Gelukkig had ik twee cirkels gereden bij het keerpunt, dus toen de tractor vanzelf begon te draaien, besepte ik dat ik aan het einde van de weg was. De Valtra rijdt zelf zo comfortabel dat ik mijn koffie kan drinken en van het uitzicht kan genieten”, geeft Bekkelund toe.

De Valtra tractoren met Valtra Guide en Valtra Connect hebben werkdagen efficiënter gemaakt. Maar ook belangrijk is een goede service van de lokale dealer. “De schietbaan is geopend in 2006 en we kochten onze eerste Valtra in 2007. We hebben altijd uitstekende ondersteuning gekregen van Akershus Traktor en ze nemen altijd de telefoon op als we vragen hebben. Dat zorgt voor extra zekerheid als het druk is buiten op het trainingsterrein”, benadrukt Bekkelund. •



Tractorbestuurder Kjell Bekkelund zegt dat de Valtra Guide gemakkelijk te gebruiken is. Hij en zijn collega's besparen zeven werkdagen door minder sneeuwruimborden te hoeven plaatsen.



YOUR TRACTOR. YOUR WAY.

Jij bent de expert in jouw werk. Wij zijn de experts in het aanpassen van machines en deze af fabriek direct toepasbaar maken voor jouw klussen. Wij maken jouw verwachtingen waar. Sterker nog, het overtreffen ervan is onze passie. Als jouw tractor is gebouwd in samenspraak met jou, kan deze het werk doen van meerdere machines. Met de juiste slimheid kan jouw 'Unlimited' tractor efficiënt worden ingezet voor diverse taken gedurende het hele jaar.

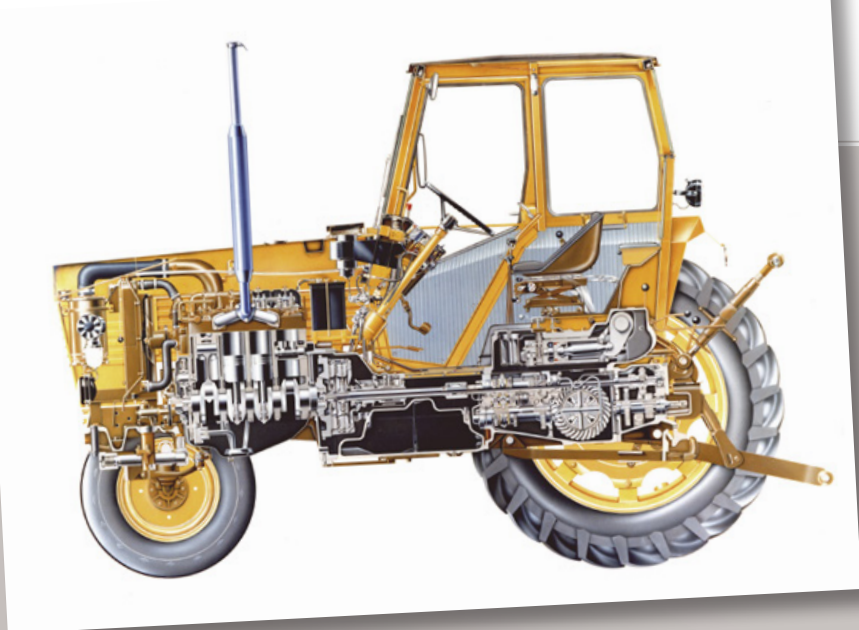
Met Liefde en Passie,
Valtra Unlimited

www.valtra.nl/valtra-unlimited.html



10
YEARS **VALTRA**
UNLIMITED

YOUR WORKING MACHINE



Een opengewerkte tekening van de Valmet 702, met de hand getekend door Antamo Vaajakallio in 1976.

De 02-serie INTRODUCERDE IN DE '70 JAREN ELK JAAR NIEUWE FUNCTIES

Valmet koos in de jaren '60 voor het eerst een modelserie. Het werd de 100 serie. De tweede modelserie was de 02-serie in de jaren '70. Net als bij de voorganger introduceerde de 02-serie elk jaar nieuwe tractoren en functies. Terwijl de cabine van de grotere modellen uit de 100-serie als 'het kantoor van de boer' werd genoemd, werd de échte ergonomische cabine pas bij de 02-serie geïntroduceerd. De werkomstandigheden in de nieuwe winddichte, warme en stille cabine waren onderscheidend. Andere tractormerken begonnen ook met 'wintercabines', maar die kwamen niet in de buurt van het niveau van de cabines van de 02-serie of de nauw verwante Volvo BM.

De 02-serie begon met het kleinste tractormodel in 1971, toen de Valmet 502 op de markt kwam. De vraag naar dit model, met de stilste cabine op de markt, was groot. De cabinevloer was vlak en hydrostatische besturing was standaard. Er werd nog meer aandacht besteed aan de omstandigheden voor de

chauffeur en er werd een goede ergonomie ingevoerd op tractoren.

De Valmet 702 (1972) was een logische aanvulling op de modelreeks. Dit model had ook een nieuwe stille en warme cabine. Bij een nieuwe motor werd voor het eerst voldoende aandacht besteed aan lagere emissies. Toen de Valmet 1102 in 1973 werd geïntroduceerd, konden de 02-serie bogen op drie 'ergonomische' modellen. De twee grootste modellen hadden 4-cilindermotoren, met turbocompressor op het grootste model. Klanten konden vervolgens de tractor kiezen die het beste bij hun individuele behoeften paste.

De 02-serie werd in 1975 uitgebreid met de lancering van de Valmet 702S, die een turbomotor met 102 pk (SAE) vermogen had.

Het model paste beter bij de landbouw, terwijl de Valmet 1102 beter geschikt was voor loonwerk. Tegelijkertijd werd een zeswielig model met een bogey-as geïntroduceerd: de Valmet 1502. Hoewel het de eerste Valmet-tractor was met een zescilindermotor, bleef de vraag achter. Het jaar daarop werd echter een versie met vierwielaandrijving van de Valmet 1102 gelanceerd, die qua vermogen voldeed aan de behoefte van eindgebruikers die op zoek waren naar de 'grootste' tractor. Maar ook in aannemerij lagen kansen. Dat leidde tot de ontwikkeling van industriële modellen, waaronder graafmachines, laders en zelfs aangepaste luchthaventrekkers op basis van de Valmet 1102.

De modelserie kreeg in 1978 nog een nieuw model met de lancering van de Valmet 602. Die was ontworpen voor kleinere agrarische bedrijven. De driecilinder motor produceerde 58 pk DIN (ongeveer 65 pk SAE). In vergelijking met de Valmet 502 nam de cilinderinhoud toe tot 3,3 liter met een langere boring. In hetzelfde jaar werden de modellen Valmet 702 en 702S voor het eerst aangeboden met vierwielaandrijving. Zo kwam de 02 Serie in totaal uit tien trekkers: 6 verschillende basismodellen, waarvan de 4 grootste ook leverbaar waren met vierwielaandrijving. •

Model	Introductie	Motor	Vermogen (SAE)	Transmissie	Banden voor-achter	Gewicht, kg
502	1971	310B/2,69 L, (3-cil.)	54 pk/2300 t/min	6+2R	16"-28"/30"	2500
702	1972	411B72/4,18 L, (4-cil.)	75 pk/2200 t/min	8+2R	18"-38"/34"	3400
1102	1973	411BS/4,18 L, (4-cil., turbo)	115 pk/2300 t/min	8+2R	20"-34"	3900



"Je kunt bij Valtra alle wielen en aftakassen probleemloos uitwisselen tussen modellen. Het past altijd. Dat is ideaal."

Cees Gabriels, akkerbouwer in Steenberg:

"HET IS EEN KORTE EN WENDBARE KRACHTPATSER"

Met veel pk's in een compacte en wendbare trekker, is de Valtra N175 Direct geknipt voor de zaai-, plant- en oogstklussen van akkerbouwer Cees Gabriels. En de ingebouwde Valtra Guide biedt hem meer voordelen dan alleen maar recht rijden.

TEKST EN FOTO MECHAN GROEP

Wie bij akkerbouwer **Cees Gabriels** in Steenberg en een blik in de schuur werpt, ziet al snel dat Valtra hier een lange staat van dienst heeft. Behalve z'n nieuwe N175 Direct, rijdt Cees nog een fraaie metallic groene Valtra 8150 van 22 jaar oud en een T202 van 11 jaar. Op de nieuwe N175 Direct ruilde hij een 17 jaar oude C120 in.

"Ik ben Valtra rijder pur sang", beaamt hij. "Er lopen al 28 jaar lang permanent drie Valtra's op mijn boerderij. Valtra bevalt goed en de dealer bevalt goed. Zolang dat zo blijft, ga ik niet overstappen."

Gabriels heeft een v.o.f. met zijn vrouw **Michelle** en boert op 65 hectare kleigrond die in zwaarte varieert van 20 tot 60% afslibbaar. De hoofdgewassen zijn pootaardappelen en zaai- en plantuien; in deze gewassen doet hij ook een beetje loonwerk. Hij plant en poot bij collega's en rooit en laadt uien.

Korte draaicirkel

Met zijn nieuwste aanwinst, de Valtra-rode N175 Direct, werkt Gabriels alweer een jaar.

"Ik zocht een korte en wendbare trekker met veel vermogen", vertelt

de akkerbouwer.

"Dat compacte en wendbare is belangrijk vanwege de smalle kopakkers voor de pootaardappelen en de uien. Dankzij de korte draaicirkel en quicksteer heb je de Valtra in een handomdraai voor de volgende werkgang. En met maar iets meer dan 6 ton is de trekker ook mooi licht en dat is belangrijk bij voorjaarswerk."

Gabriels kocht de trekker uit de voorraad van Valtra dealer Kriesels in Wou.

"Hij pakte daardoor wel iets luxer uit dan eigenlijk de bedoeling was", lacht hij.

Dat weerhoudt hem er niet van om te genieten van de luchtgeveerde vooras.

"Die werkt echt perfect, daar kan geen ander merk tegenop."

Maar ook de geveerde cabine en de elektrisch bediende en verwarmde spiegels geven veel werkplezier.

"En vergeet die luxe donkere binnenbekleding niet", zegt echtgenote Michelle in het voorbijgaan.

Ze kan het weten want ze maakt jaarlijks zelf de nodige uren op de Valtra's.

Profijt van Valtra Guide

Een accessoire dat tijdens de oriën-



"Valtra Guide integreert alle losse systemen die ik voorheen gebruikte."

tatie wel nadrukkelijk op Gabriels' verlanglijst stond was de GPS.

"Dat moest er op zitten, daar heb je zo veel plezier van", bevestigt de ondernemer.

"Op mijn andere Valtra's rij ik al zo'n 15 jaar met losse GPS-systemen maar voor de N175 wilde ik gewoon de ingebouwde Valtra Guide."

GPS betekent voor Gabriels meer dan alleen recht rijden.

"Je hebt je ogen en je handen letterlijk vrij voor andere dingen", legt hij uit.

"Bijvoorbeeld om de camera's op de plantmachines in de gaten te houden. En bij het aanfrozen ben ik permanent bezig met de hoeveelheid grond in de freesbak voor een goede rugopbouw. Omdat ik nooit te veel grond in de bak heb, kan ik harder rijden en dat levert me al gauw een hectare meer per dag voor dezelfde brandstof."

Gabriels maakt nog geen gebruik van andere toepassingen die via Valtra Guide in beeld komen, zoals plaatsspecifiek doseren (Valtra Variable Rate Control). Wel profiteert hij van de koppeling tussen Valtra Guide en Dacom Cloudfarm waarmee hij (onder andere) A-B lijnen kan uitwisselen tussen zijn verschillende GPS-systemen. •



"Valtra is al 28 jaar lang permanent aanwezig. Merk en dealer bevalen mij goed. Zolang dat zo blijft, ga ik niet overstappen."



Welkom!
Evenementcoördinator
Hanna-Leena Salminen verwelkomt
bezoekers terug in de Valtra-fabriek
in Suolahti na 'de lange pauze'
als gevolg van de Covid-pandemie.
Neem contact op met uw dealer.
Die vertelt u over de mogelijkheden
om de fabriek te bezoeken.

Bezoekerscentrum Atrium krijgt een make-over

COVID IS VOORBIJ – WELKOM OP DE FABRIEK!

TEKST EN FOTO'S TOMMI PITENIUS

Klantbezoeken aan de Valtra-fabriek in Suolahti, Finland, moesten vanwege de Covid-pandemie drie jaar worden opgeschort. De situatie is gelukkig verbeterd zodat de fabriek weer bezoekers kan verwelkomen.

“We hebben het bezoek van onze klanten echt gemist. We zijn altijd blij om onze Finse expertise te laten zien en onze unieke manier om tractoren te maken. Dus het is leuk om iedereen na zo'n lange tijd weer te verwelkomen”, zegt **Hanna-Leena Salminen**. Zij is verantwoordelijk voor klantbezoeken aan de Valtra-fabriek.

Vóór de pandemie bezochten jaarlijks ongeveer duizend Finse klanten Suolahti om te zien hoe hun nieuwe tractoren werden gebouwd. Alles bij elkaar bezochten in de drukste jaren meer dan duizenden bezoekers uit

Finland en het buitenland de fabriek, waardoor de Valtra-fabriek verreweg de meest populaire toeristische attractie in de regio Ääneseutu in Midden-Finland is.

Tractorproductie en natuurervaringen

Jaarlijks bezoeken ongeveer duizend buitenlandse bezoekers de Valtra-fabriek in Suolahti. De late winter en het vroege voorjaar zijn bijzonder populaire perioden.

“Een typisch bezoek aan Finland duurt een paar dagen en omvat natuurlijk een bezoek aan de fabriek, maar vaak ook andere activiteiten die door de touroperator worden georganiseerd. Zo zijn sneeuwscotersafari's in de besneeuwde natuur erg populair in de winter. Bezoekers houden ook van een bezoek aan de motorenfabriek van AGCO Power,

winkelen in Helsinki, een bezoek aan het tractormuseum en lokale boerderijen, een sauna en zelfs jagen”, zegt Salminen.

Het fabrieksbezoek zelf bestaat meestal uit een bedrijfspresentatie in het bezoekerscentrum, een rondleiding door de transmissie- en assemblagefabrieken en een proefrit inclusief lunch rond een open vuur in een grote Lapse tipi. Vertegenwoordigers van de verschillende afdelingen van de fabriek, waaronder productie, service, marketing en engineering, service doen de rondleidingen.

Direct contact tussen klanten en fabriekspersoneel is enorm waardevol. Soms is het zelfs mogelijk om een meertalige fabrieksgids te regelen die dezelfde taal spreekt als de bezoekers. Wanneer dit niet mogelijk is, begeleiden vertegenwoordigers van de importeur of dealer de bezoekers. •

DE ZOMER STAAT VOOR DE DEUR!



29€

T-SHIRT V42809302-07

- Zwart-shirt met opdruk: "Work Smart Live More"
- 100% katoen
- Maten:: S-XXXL



25€

PET V42803710

- Sportieve cap met rubber 3D logo en print
- Geperforeerde achterkant
- 100% nylon



52€

ZONNEBRIL V42802160

- Gestyleerde zonnebril met spiegelglazen
- UVA, UVB, UVC bescherming
- Gemaakt door Uvex



69€

HOODIE JACK V42804302-07

- Hoodie jack, ideaal voor elk werk, met ruime zakken en reflectoren
- Valtra logo aan voor- en achterzijde
- 100% polyester
- Maat: S-XXXL



29€

KINDER PONCHO V42804180

- Schattige bad-poncho, dik katoen, voor kinderen van 3 tot 6 jaar
- Zacht katoen aan binnenzijde, polyester aan buitenzijde
- Maat: 80x120 cm



13€

KINDERSOKKEN (twee paar)

- Kindersokken met geweven tractorprints
- Valtra logo
- 80% katoen, 15% polyamide, 5% elasthan
- Maat: 27-30 V42804615
31-33 V42804616
34-36 V42804617

Deze en andere producten zijn online beschikbaar op shop.valtra.com of via uw **Valtra dealer**. Het assortiment kan per dealer verschillen. Alle genoemde prijzen zijn retailprijzen incl. btw. Prijschommelingen per regio voorbehouden.



Lees meer: valtra.nl

Valtra Modellen



F-serie

MODEL	MAX. PK*
F75	75
F95	90
F105	103



A-serie

MODEL	MAX. PK*
A75	75
A85	85
A95	95
A105	105
A115	115
A125	125
A135	135

Alle modellen uit de A-serie zijn verkrijgbaar met de HiTech-transmissie. A75-A95-modellen zijn ook verkrijgbaar met de HiTech2-transmissie en A105-A115-modellen met de HiTech4-transmissie.



G-serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
G105	105	110
G115	115	120
G125e	125	130
G135	135	145

Alle modellen uit de G-serie zijn verkrijgbaar met de HiTech-, Active- of Versu-transmissie.



N-serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
N135	135	145
N155e	155	165
N175	165	201

Modellen uit de N-serie zijn leverbaar met de HiTech-, Active-, Versu- of Direct-transmissie.



S-serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
S274	270	300
S294	295	325
S324	320	350
S354	350	380
S374	370	400
S394	400	405



Q-serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
Q225	230	250
Q245	245	265
Q265	265	290
Q285	285	305
Q305	305	305



T-serie

MODEL	MAX. PK*	
	STANDARD	BOOST
T145	155	170
T155	165	180
T175e	175	190
T195	195	210
T215	215	230
T235	235	250
T235 Direct	220	250
T255	235	271

Modellen uit de T-serie zijn leverbaar met de HiTech-, Active-, Versu- of Direct-transmissie, met uitzondering van het T255-model, dat beschikbaar is met de HiTech-, Active- of Versu-transmissie.

*ISO 14396